

2026年4月1日

スカニアジャパン、東北エリアにおける販売体制を強化 ～NX商事とのパートナーシップの一環として 仙台にセールス拠点を開設～

スカニアジャパン株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：アラン・スーダン、以下スカニアジャパン）はこのたび、東北エリアにおける販売体制強化を目的として、「スカニアジャパン仙台セールスオフィス」を開設しました。本拠点は、NX商事株式会社とのパートナーシップの一環として推進する、販売およびアフターサービスネットワーク拡充施策の一つとして位置づけられます。



近年の物流需要の高まりや地域輸送ニーズの多様化を背景に、東北エリアにおける高性能トラックおよび信頼性の高いサービスへのニーズは着実に増加しています。仙台拠点は、仙台塩釜港に隣接する物流の要衝に位置し、運送事業者が多く集積するエリアにあります。これまで同地域においては主にサービスを中心とした展開を行ってきましたが、NX商事仙台拠点における既存のサービス体制に販売機能を新たに加えることで、販売とアフターサービスを一体で提供する体制を構築し、今後は東北エリアにおける重点成長市場として本格的な市場開拓を進めていきます。



対象地域は主に青森県、岩手県、宮城県を中心としますが、秋田県および山形県についても今後のサービス体制の拡充にあわせて、段階的に展開を進めていく予定です。

本拠点は、2025年にスカニアサービスディーラーとなったN×商事仙台支店整備部仙台工場内に設置され、販売とアフターサービスを一体で提供する体制を構築します。N×商事が有する物流および整備拠点網と連携することで、地域に密着した迅速かつ高品質なサポートを実現し、車両稼働率の最大化および運行効率の向上に貢献します。

スカニアジャパントラック営業本部 東日本直営ディーラー営業統括課長 吉村 翔

「新たな営業体制のもと、N×商事仙台工場を拠点に、東北エリアでの市場開拓を積極的に進めております。東北エリアは今後さらなる成長が見込まれる非常にポテンシャルの高い市場であり、地域に根差した取り組みを通じて、お客様の事業発展に貢献するとともに、将来的な販売台数の着実な拡大に大きな期待を寄せています」

スカニアジャパンはN×商事とのパートナーシップを通じて、日本国内における販売およびサービスネットワークのさらなる強化を図ってまいります。今後も各地域の特性に応じた体制構築を進め、お客様の事業成長を長期的に支援していきます。

【拠点概要】

名称： スカニアジャパン株式会社 仙台セールスオフィス
所在地： 〒983-0002 宮城県仙台市宮城野区蒲生 4-1-4
(N×商事株式会社 仙台支店整備部 仙台工場内)
電話： 050-3612-3372
営業時間： 月～金曜日 9:00～18:00 (土日祝休業)

本件に関する問い合わせ先：

スカニアジャパン株式会社 マーケティング&コミュニケーション部
電話番号：03-6735-3535
Email：info.jp@scania.com

スカニアについて

スカニアは、世界をリードする輸送ソリューション・プロバイダーです。パートナーやお客様とともに、持続可能な輸送システムへの移行を推進しています。2024年には、96,443台のトラック、5,626台のバス、11,170基の産業用および船舶用エンジンをお客様に納入しました。売上高は2,160億スウェーデンクローナを超え、そのうち約20%がサービス関連によるものです。1891年に創業したスカニアは、現在100か国以上で事業を展開し、約59,000人の従業員を擁しています。研究開発はグローバルに行われており、主要拠点はスウェーデンのセーデルテリエにあります。生産は欧州および中南米で行っており、アフリカとアジアには地域プロダクトセンターを設けています。

スカニアはTRATONグループの一員です。詳しくはwww.scania.comをご覧ください。