



Trento, 13 settembre 2022

## Inaugurata la nuova sede di SACAR a Roma: la storia di eccellenza e di espansione del dealer Scania prosegue

**Grande partecipazione alla cerimonia di apertura della nuova sede del dealer Scania SACAR dove anche il top management di Scania, rappresentato dal President and CEO Christian Levin e dall'Executive Vice President Sales and Marketing Stefano Fedel, era presente. La realtà di SACAR si dimostra così parte integrante del tessuto economico della regione Lazio.**

Il 29 dicembre 1976 SACAR firmò il mandato di concessione per la commercializzazione del marchio Scania. Oggi, dopo **46 anni di servizio ininterrotto** per il Grifone, il dealer consolida la sua presenza nel territorio, inaugurando a Roma una nuova sede che andrà ad incrementare i punti di vendita e assistenza nel Lazio, già attivi a Latina e Frosinone.

Alla cerimonia di apertura, tenutasi il giorno **10 settembre 2022**, hanno partecipato circa **800 persone tra clienti, partner, figure istituzionali, appassionati e ospiti**, tutti in un modo o nell'altro sostenitori del progetto. SACAR anche grazie al loro supporto è stata in grado di compiere un investimento significativo e coraggioso in un periodo economico sfidante.

Di rilievo, la presenza del top management di Scania Group rappresentato direttamente dal President and CEO **Christian Levin** e dall'Executive Vice President Sales and Marketing **Stefano Fedel**.

Con un fatturato di 29 milioni di euro (31/12/2021), cinquanta collaboratori distribuiti in tre sedi nel Lazio, SACAR si caratterizza per essere un'azienda estremamente specializzata ed efficiente. Nel corso del 2021, quaranta tecnici specializzati hanno soddisfatto **8.700 richieste di assistenza** a veicoli in officina, garantendo uptime e servizi su misura per ogni cliente.

La concessionaria è composta da diversi uffici pensati per l'accoglienza e la consulenza e da un ampio spazio in cui si articola l'officina, il cuore della struttura. Pensata nel rispetto di determinati standard operativi, tutte le attività vengono realizzate secondo **alti livelli di qualità** e in **modo standardizzato** al fine di poter garantire la stessa esperienza, indipendentemente da dove il cliente si interfaccia. Lo **Standard Operativo Scania** stabilisce, infatti, i criteri su ciò che ci si aspetta dal dealer al momento della fornitura di servizi, ovunque il cliente si trovi. SACAR dunque, in virtù di questi principi, è in grado di **soddisfare**, se non addirittura superare, le **aspettative del cliente**.

“La sede di Fiumicino rappresenta la concretizzazione di un sogno durato anni e una nuova partenza, frutto di una lunga progettazione e arduo lavoro”, dichiara Paolo Emilio Sardellitti, Presidente di SACAR. “In questi **1.800 metri quadri** di



struttura niente è dato per scontato: dal design, agli elementi di arredo; dalla progettazione degli spazi dell'officina, al sostentamento energetico. Tutto è stato calcolato e disegnato su misura al fine di soddisfare le esigenze di tecnici e clienti", dichiara Sardellitti.

"Siamo fieri di aver intrapreso questo viaggio con SACAR, una realtà che punta all'eccellenza e che, come Scania, è devota ai clienti e all'efficienza, sia in termini ambientali che operativi", dichiara Enrique Enrich, Presidente e Amministratore Delegato di Italscania. "Grazie **all'ambizione e alla determinazione** della squadra di SACAR oggi tutta la nostra rete festeggia questo importante e strategico nuovo punto di contatto con i nostri clienti", conclude Enrich.

"La **rete di vendita e assistenza Scania** è un punto di forza fondamentale per poter assicurare ai nostri clienti un **elevato livello di qualità** dei servizi offerti", dichiara Andrea Carolli, Direttore Rete di Italscania. "Le persone sono parte integrante del nostro successo e, infatti, fattori come la formazione e le competenze sono per noi imprescindibili", conclude Carolli.

**Per ulteriori informazioni, contattare:**

Martina Pellegrini, Relazioni Esterne e Stampa

Phone: +39 0461 996318

Mobile: +39 348 6115185

E-mail: [martina.pellegrini@scania.com](mailto:martina.pellegrini@scania.com)



### SACAR SPA

<b>FATTURATO AL 31/12/2021</b>	29 milioni di euro
<b>VEICOLI LAVORATI IN OFFICINA NEL CORSO DEL 2021</b>	8.700
<b>COLLABORATORI (TOTALI)</b>	50
<b>TECNICI SPECIALIZZATI</b>	40
<b>QUOTE ROSA</b>	3
<b>ETÀ MEDIA</b>	38 anni

### SACAR SPA – DETTAGLI SEDE DI ROMA

<b>MQ OFFICINA</b>	1.300
<b>MQ MAGAZZINO</b>	250
<b>MQ UFFICI</b>	250
<b>MQ PIAZZALE</b>	15.000

### PRODOTTI E SERVIZI OFFERTI – SEDE DI ROMA

<b>POSTAZIONI VEICOLI</b>	10
<b>SERVICE AUTOBUS</b>	Sì
<b>SERVICE TRUCK</b>	Sì
<b>SERVICE VEICOLI ELETTRICI</b>	Sì
<b>RICARICA VEICOLI ELETTRICI</b>	Sì
<b>RETTIFICA CAMBI</b>	Sì
<b>REVISIONE MOTORI</b>	Sì
<b>MOTORI INDUSTRIALI/MARINI</b>	Sì
<b>POWER GENERATION</b>	Sì
<b>LINEA REVISIONI</b>	No
<b>ALLINEAMENTO ASSALI</b>	Sì
<b>ARIA CONDIZIONATA BUS</b>	Sì
<b>TACHIGRAFO</b>	No