



03 травня 2018

КГМ РЕЙН ОБИРАЄ НОВЕ ПОКОЛІННЯ ВАНТАЖІВОК SCANIA

2 травня 2018 в Ужгороді відбулась передача вантажного автомобіля Scania R450 Євро 6 нового покоління для компанії КГМ-Рейн.

Компанія однією з перших в Україні почала возити вантажі за кордон і її історія є прикладом з життя багатьох українських перевізників.

Компанія розпочала свою діяльність 1993 року. Спочатку займалися торгівлею сільгосптехніки українського виробництва. Трохи пізніше почали імпортувати в Україну фрукти та овочі – їх власними силами завозили із Словаччини та Угорщини. Для цих потреб в компанії були 3 МАЗи з рефрижераторними причепами. Завозячи продукцію для власних потреб, навчилися працювати і як міжнародні перевізники. Цей вид діяльності лише почав зароджуватись в Україні як окрема галузь. У 1995 році компанія однією з перших стала учасницею новоствореної організації – АсМАП України, яка об'єднала роз'єднаних приватних підприємців. Компанія отримала можливість користуватися системою МДП і новий виток для розвитку бізнесу. Через деякий час компанія потроху переорієнтовувалася на доставку вантажів у Європу.

Перші вантажівки Scania з'явилися в автопарку компанії КГМ Рейн у 1998 році. Власнику компанії, яким на той час був Мельник Григорій Фадеєвич, колеги з Європи порекомендували автомобілі Scania. Так розпочалася довгострокова співпраця, яка триває й донині.

У 2009 році, після раптової смерті батька, бізнес очолила його донька – Мельник Юлія Григорівна у віці 20 років. На той час вона навчалася в університеті та одночасно працювала в компанії бухгалтером. З того часу минуло майже 9 років. Сьогодні автопарк складається з 11 вантажних автомобілів, всі із них – Scania. Головним напрямком діяльності залишаються міжнародні перевезення. Доставка здійснюється по всій Західній Європі, проте основним маршрутом є Італія. Спеціалізація компанії –



збірні вантажі, це означає, що перевізнику доводиться робити доставку одразу кільком клієнтам. Нерідко, коли одна вантажівка за один рейс доставляє одразу 15-20 окремих замовлень для різних отримувачів. Це вимагає надзвичайної професійності на всіх етапах доставки.

Як вдалося Юлії не лише втримати, а й успішно продовжити родинний бізнес, який ще й до того вважається «чоловічою територією», дізнавалися у неї під час вручення ключів від нової Scania R450 Євро 6:

- Чи складно жінці очолювати транспортну компанію?

Спочатку було надзвичайно складно. Не всі працівники вирішили залишитись в компанії. Не всі могли змиритися, що відтепер вони мають звітувати та виконувати розпорядження 20-річної дівчини. Були труднощі з продовженням міжнародних контрактів теж через брак довіри. Велику роль у збереженні компанії відіграв авторитет батька і моя впевненість, яка теж мені дісталась у спадок від нього. Я прекрасно розуміла, що довіру можна завоювати лише професійністю, знаннями, дотриманням взятих на себе зобов'язань та повагою як до клієнтів, так і своїх працівників. Часу було обмаль, доводилося вчитися всьому і одразу. Надзвичайно великою підтримкою для мене стали окремі працівники нашої компанії, які вирішили залишитись працювати й надалі, нові працівники, які долучились до нас, та майже весь водійський склад. Саме вони багато в чому мені допомогли і навчили, я завжди їм буду вдячна за це. Окрема подяка моїй сім'ї за безмежну довіру та підтримку у всьому. Не можу сказати, що мені все вдалося, виклики і труднощі є постійно, переконана, що основні досягнення ще попереду.

-Якими своїми досягненнями пишаєтесь найбільше?

Це наша команда. Зараз в компанії працюють 13 водіїв, логіст, механік і, звичайно, наша бухгалтерія. На мені кілька функцій – координатора, адміністратора, продавця та натхненника. Логістикою ми так і продовжуємо займатись вдвох з моїм колегою і напарником. Найбільше пишаюся водіями, вони справжні професіонали, адже для того, щоб займатися консолідованими перевезеннями, від водіїв вимагається надзвичайна скурпульозність та уважність у роботі з документами, навіть дрібні помилки можуть мати значні негативні наслідки для нас. Для мене важливо, щоб водії працювали в комфортних умовах, тому й вантажівки у нас найкращі. Мені



імпонує їхнє ставлення до техніки – свої домівки на колесах вони тримають в абсолютній чистоті та порядку.

- Як справляєтесь з жорсткою конкуренцією на ринку міжнародних перевезень?

Конкуренція справді жорстка, особливо у Закарпатському регіоні, де перевезників дуже багато через близькість до кордону. У свою чергу, українським перевізникам все складніше конкурувати з іноземними, з польськими та литовськими – у них собівартість послуг дешевша. Нашими перевагами є гнучкий підхід до клієнтів, точність та своєчасність виконання взятих на себе зобов'язань та репутація на ринку. Оскільки ми невеличка компанія, то нам легко та швидко підлаштуватися до змін та обставин. У 2014 році ми втратили значну долю клієнтів у Східному регіоні та Криму, тож довелося терміново шукати нові напрямки та замовників. На словах легко, на ділі дуже важко, наші обсяги до цих пір не вийшли на втрачені позиції.

Чи задоволені співпрацею зі Scania?

Коли постає питання про оновлення автопарку, мій вибір співпадає з вибором мого батька, який керувався такими критеріями як надійність, економічність, простота та зручність в управлінні автомобілями. Для мене також важлива думка моїх водіїв, але ще переконливішим аргументом є експлуатаційні показники. Тому вибір залишається незмінним. Наша компанія завжди однією з перших в Україні пробувала нові технології та системи. Ми першими завезли вантажівку, що відповідала нормам Євро 3 у 2001 році, перші машини з системою HPI, одними з перших придбали 2 одиниці R-серії у 2005 році і зараз в нашому автопарку з'явилась ще одна зірка – Scania R450 Євро 6. Важко описати емоції та захват нашого колективу, коли нова вантажівка під'їхала до воріт підприємства, мені здається, ніколи раніше ми не були такими задовленими результатами нашої діяльності. Все це через відгуки колег з Європи, які вже кілька років експлуатують нові машини.

Але наша співпраця зі Scania не обмежується лише вантажівками. Кілька років назад ми відмовилися від своєї ремонтної бази, з часом прийшло розуміння, що кожен повинен займатися своєю справою, тому все технічне обслуговування автомобілі проходять на сервісній станції Сканія Львів за контрактами ТО. Це зручно і вигідно.



Користуємось також фінансуванням від «Сканія Кредіт Україна» та частково послугами системи управління автопарком Scania FMS. Частково, тому що дуже давно закупили іншу GPS систему, але можливо згодом повністю перейдемо на Scania FMS. Останній автомобіль ми придбали фактично через схему трейд-ін. Сканія Україна викупила у нас старий тягач, 2006 року випуску. Ці кошти ми інвестували у новий автомобіль.

Ми хочемо привітати Юлію Мельник з придбанням першого нового сучасного вантажного автомобіля Scania R450 Євро 6, який став флагманом автопарку компанії та буде ефективно виконувати покладені на нього функції. А ще хочемо звернутись до тих, кому потрібні послуги з доставки вантажів за кордон чи по Україні. Обирайте компанію КГМ-Рейн – у них не лише чарівний директор, точніше пані директорка, а ще дуже професійні водії та логісти. Ваші вантажі будуть доставлені вчасно та безпечно.

Scania є частиною підрозділу компанії Volkswagen Truck&Bus GmbH та одним із світових лідерів серед виробників вантажівок і автобусів більше 16 тонн. Головний офіс, науково-дослідний центр та заводи з виробництва вантажівок і комплектуючих знаходяться у Швеції, ще кілька заводів розташовані у Європі та Латинській Америці. У компанії працює близько 44 000 працівників, продукція представлена у понад 100 країнах світу, в тому числі в Україні з 1993 року. Мінімальні експлуатаційні витрати, надійність та безпека є основними характеристиками техніки Scania. Окрім транспортних засобів, компанія у кожній країні пропонує послуги з фінансування та обслуговування через сервісну мережу.

Прес-релізи Scania доступні на сайті www.scania.ua