



## Лидеры выбирают надежность, а это значит, что в транспортном парке техника марки Scania

В августе 2016 года ООО «Скания Сервис» отгрузила 10 единиц техники для компании «Грузовичкоф Гигант». Сцепки – тягач Scania P400 4X2 и полуприцепы Wietlon NW3 предназначены для осуществления перевозок грузов по территории Российской Федерации.

«Грузовичкоф», «Таксовичкоф», «Грузовичкоф Гигант» - все это направления деятельности транспортной компании.

Для развития компании важно не стоять на месте, а постоянно совершенствоваться – повышать качество предоставляемых услуг и развивать новые направления для удовлетворения потребности заказчиков.

«Мы хорошо знаем своих клиентов, наш сегмент - это перевозки: пассажирские, грузовые в малых и больших объемах, - говорит Андрей Шаров, директор по развитию, - Все началось с транспортировки грузов по городу на малотоннажном транспорте, дальше решили попробовать себя в такси. Получилось! И вот сейчас вышли на крупнотоннажную технику».

Новое направление - «Грузовичкоф GIGANT», генеральные перевозки. 10 тягачей Scania совместно с прицепной техникой призваны для успешного старта данного проекта. Основным критерием при выборе техники была надежность и экономичность.

«Почему Scania?»

- Потому что это укоренившийся лидер на рынке РФ по продаже магистральных тягачей. Scania зарекомендовала себя, как премиум бренд, обладающий такими качествами, как надежность и ликвидность. Не могу не отметить выгоду предложения Scania Драйв: пакет FMS, обучение водителей, продленная гарантия, сервисный контракт, финансирование от Scania Leasing. Выгода получилась колоссальная!» - отмечает Андрей.

В рамках сервисного контракта, автомобили Scania могут обслуживаться у любого из 60 дилеров, находящихся на основных транспортных магистралях России, имея при этом один счет и единый ежемесячный платеж. Минимум документооборота, максимум реальной работы транспортных средств.

«Развитая дилерская сеть с широким спектром услуг по ремонту и обслуживанию позволит вашей технике проходить ТО в кратчайшие сроки и с минимальным отрывом от производства!», - добавляет менеджер по продажам ООО «Скания Сервис» Никита Чурсин.

Данные автомобили Scania в количестве 10 штук, являются «пилотной» закупкой для реализации уже существующих запросов и контрактов компании «Грузовичкоф GIGANT». На каждом автомобиле будут работать 2 водителя, средний ежемесячный пробег составит 13000-14000 км.

«Сверх ожиданий от эксплуатации техники нет, но есть четкая уверенность, что Scania справится со всеми поставленными задачами, а дополнительные пакеты услуг



нам в этом помогут. Мы провели тест системы FMS, разобрались, действительно работает на нас. Это упрощение контроля над нашими транспортными средствами:

техническим состоянием, маршрутами, соблюдением режимов труда и отдыха водителей» - говорит Андрей.

По словам представителей компании «Грузовичкоф GIGANT» в дальнейшем планируется существенно увеличить количество приобретаемого транспорта.

ООО «Скания Сервис» сможет поставить в кратчайшие сроки необходимое количество надежных тягачей Scania, которые готовы работать для развития бизнеса клиента.

Представители ООО «Скания Сервис» желают компании «Грузовичкоф GIGANT» успешной реализации проектов в каждой из сфер их деятельности.

## **Для получения дополнительной информации свяжитесь с ООО «Скания Сервис»:**

т. +7(495) 787 50 01

E-mail: [info@scaniamoscow.ru](mailto:info@scaniamoscow.ru)

*Компания Scania входит в группу компаний Volkswagen Truck & Bus GmbH и является ведущим в мире производителем тяжелой грузовой техники и автобусов, а также промышленных и судовых двигателей. Продукция для технического обслуживания занимает все большую долю в продажах, гарантируя клиентам Scania экономичные транспортные решения и максимально долгое время безотказной работы. Scania также предлагает финансовые услуги. Число сотрудников компании достигает 44 000 человек. Компания работает более чем в 100 странах по всему миру. Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы проводятся в Швеции; в Европе и Южной Америке расположено производство с возможностями международного обмена как отдельными компонентами, так и комплектными автотранспортными средствами. В 2015г. Общий объем продаж составил 95 миллиардов шведских крон, а чистая прибыль — 6,8 миллиардов. С пресс-релизами Scania можно ознакомиться на сайте [www.scania.ru](http://www.scania.ru)*