



DIRECTEUR PRODUIT ET LOGISTIQUE

# BENGT RASMUSEN



**SCANIA**



# BATIMENT

- Inauguration 24 septembre 2020
- Surface totale: 5 100 m<sup>2</sup>
- 3 niveaux de bureaux
- 470 m<sup>2</sup> chacun
- 3 400 m<sup>2</sup> d'ateliers
- 90 collaborateurs
  
- Investissement: 6 millions €





# CAPS

## CENTRE D'ADAPTATION ET DE PRÉPARATION SCANIA



# SCANIA



# CAPS

## Préparation et adaptation des véhicules avant leur livraison (France)

C

- Inspection et Activation du chronotachygraphe
- Modifications et déplacements de composants

C

- Pose d'accessoires
- Personnalisation - stickage
- Installation carrosserie – certification UTAC

C&B

- Toutes types d'adaptations selon les besoins des clients
- système de surveillance, ticket et informatique
- Stickage



# CAPS

## Préparation et adaptation des véhicules avant leur livraison (France)

- Objectif principal:
  - Diminuer le lead-time
  - Augmenter l'efficacité et disponibilité de nos ateliers pour nos clients
  
- Moyens:
  - Ateliers homologués pour les véhicules au gaz
  
  - Capacité: > 6000 véhicules/an
    - 2021:
      - 4 500 camions (20 par jour)
      - 200-250 cars et bus
  
  - 43 salariés

# CATALOGUE DIGITAL



**GYROPHARES À LED**



**RÉSEROIR ADDITIO.**



DIRECTEUR RÉSEAU ET STRATÉGIE

# YVES THÉPAUT



**SCANIA**



# SPAD

## SCANIA PUBLIC AND DEFENSE



# SCANIA





# SPAD

## Scania Public and Defense

- 10 personnes
- Un centre R&D
- Un atelier de prototypage et petites séries
- 500 véhicules Scania en service dans l'armée française
- Soutien aux opérations extérieures
- Visite Florence Parly (14 janvier 2021)





RESPONSABLE CAPS

**PATRICE  
ROGER**

DIRECTEUR CARS & BUS

**DAMIEN  
THOMINE**

CHEF PRODUIT CAMION

**PHILIPPE  
ROUSSEAU**

**SCANIA**



**Koen KNOOPS**  
Président  
Scania France



**Florent SALCE**  
Président  
Scania Finance



**Éric DARNÉ**  
Directeur Commercial  
Scania France



**Damien THOMINE**  
Directeur Cars & Bus  
Scania France



**Bengt RASMUSEN**  
Directeur Produit & Logistique  
Scania France



**Eléonore BON**  
Directrice mobilité électrique  
Engie



**Yves THÉPAUT**  
Directeur Réseau et Stratégie  
Scania France



**Stéphane BOIDIN**  
Directeur Services  
Scania France



**Gilles BAUSTERT**  
Directeur MKG, Communication et AP  
Scania France



**Vanessa CERCEAU**  
Responsable Communication  
Scania France



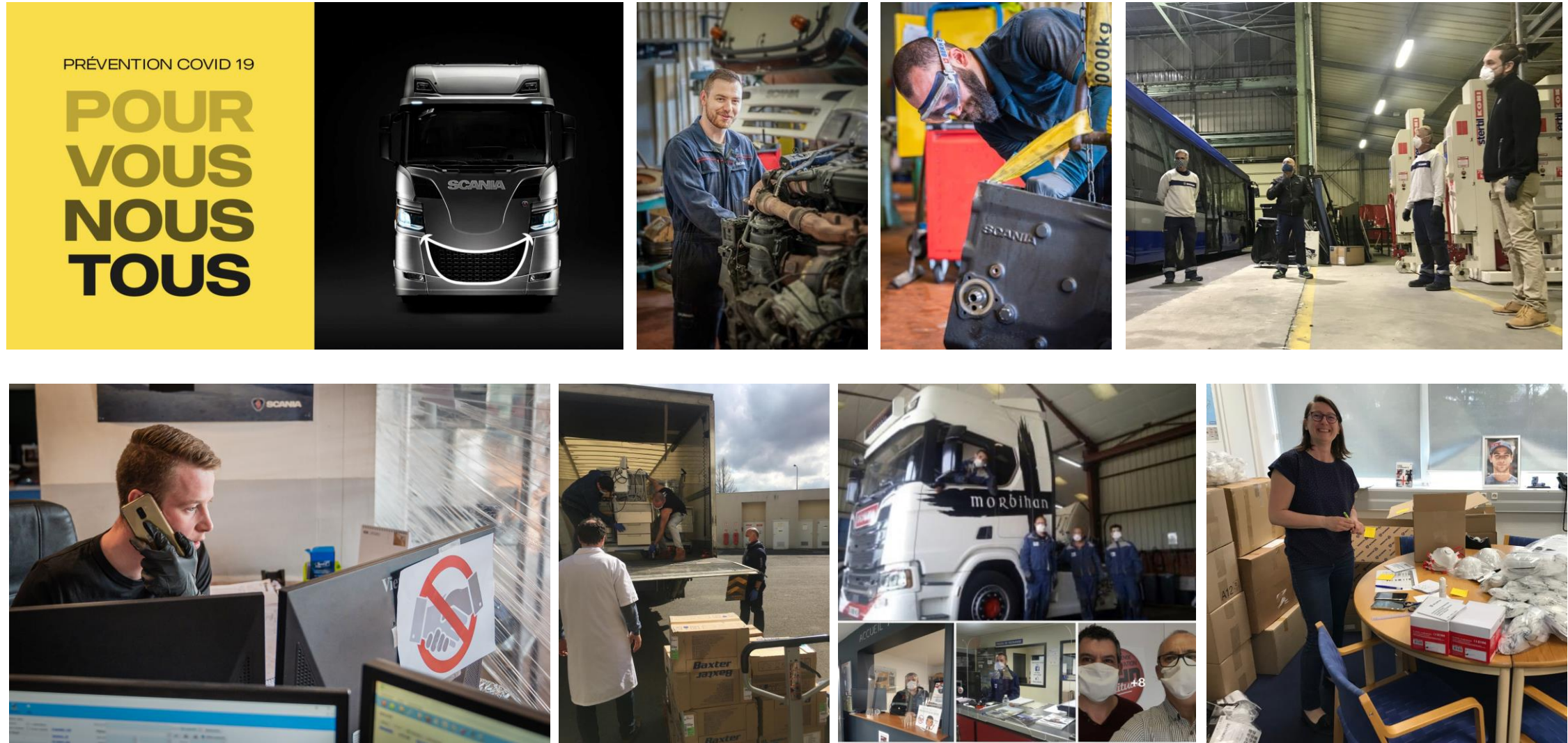
PRESIDENT SCANIA FRANCE

# KOEN KNOOPS



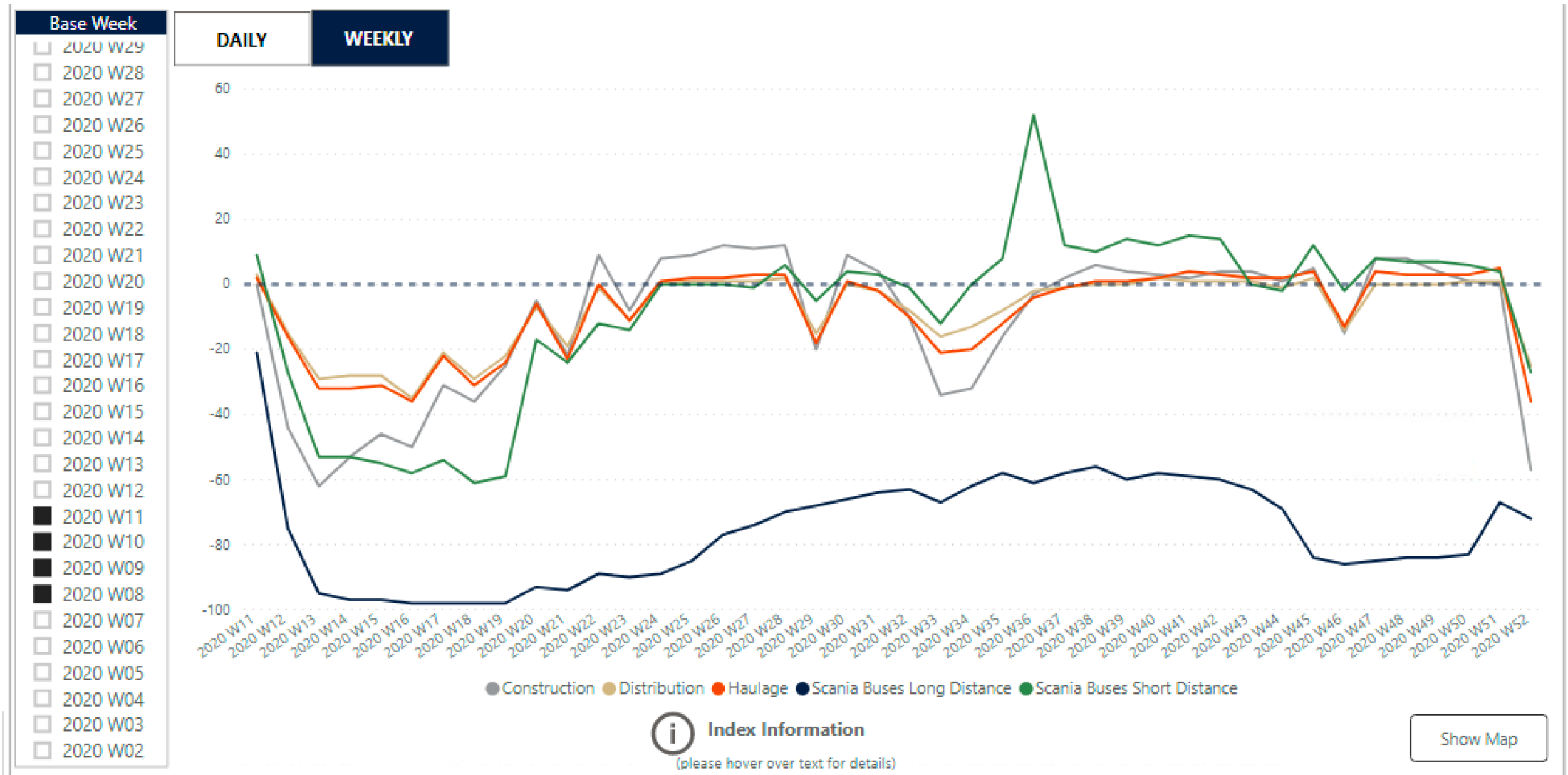
**SCANIA**

# L'année Covid en images ...

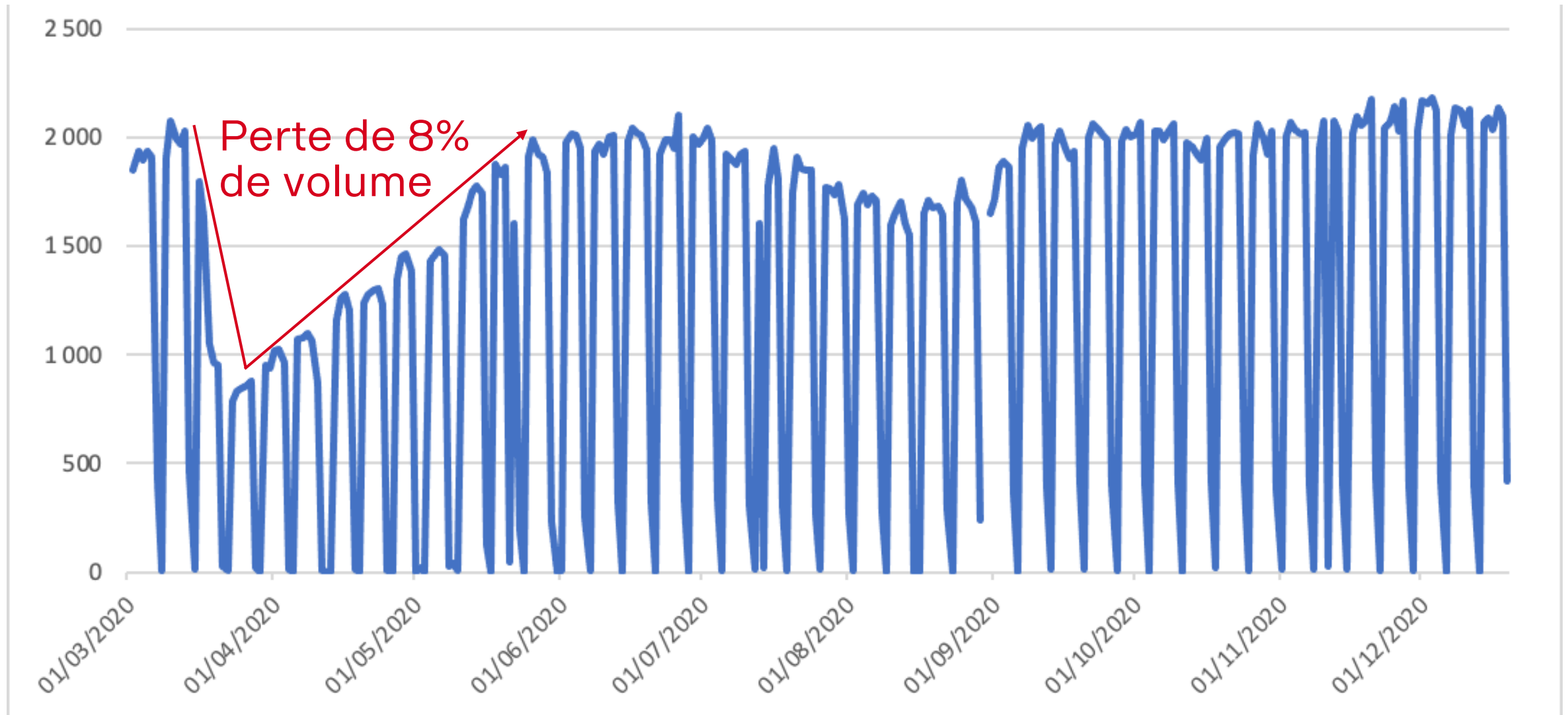




# Kilométrages moyens véhicules Scania

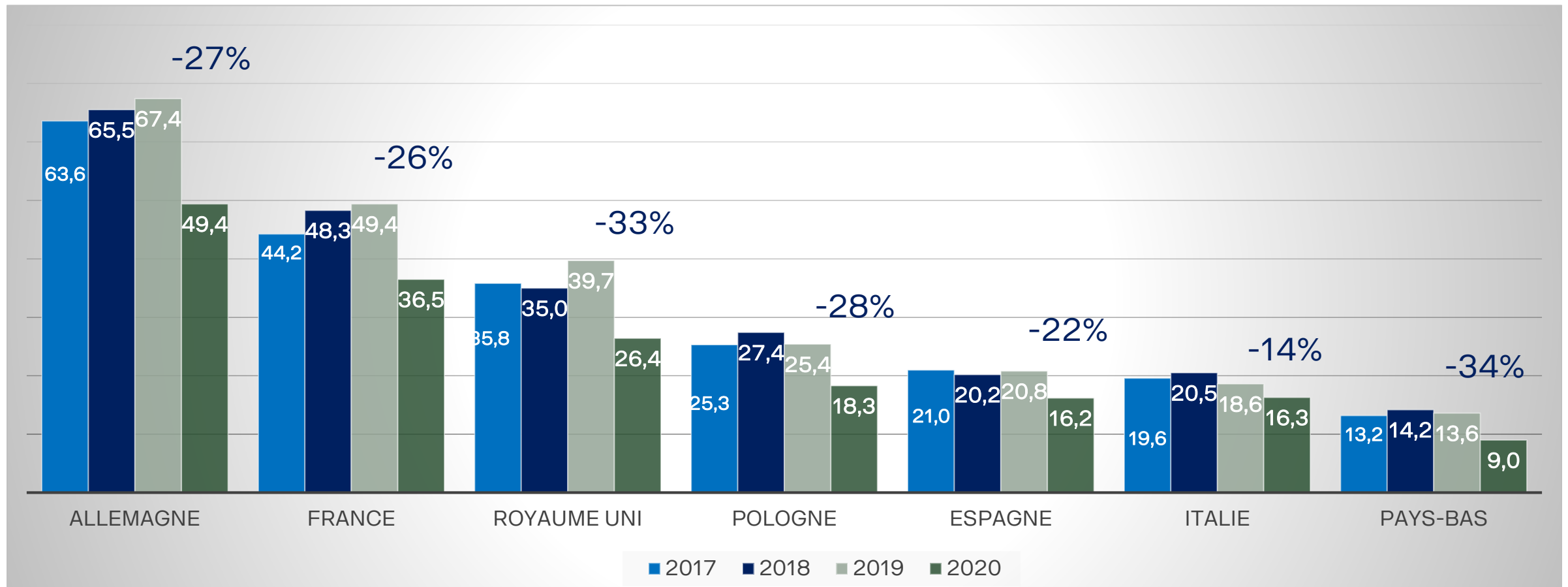


# Heures produites (réseau captif Scania France)



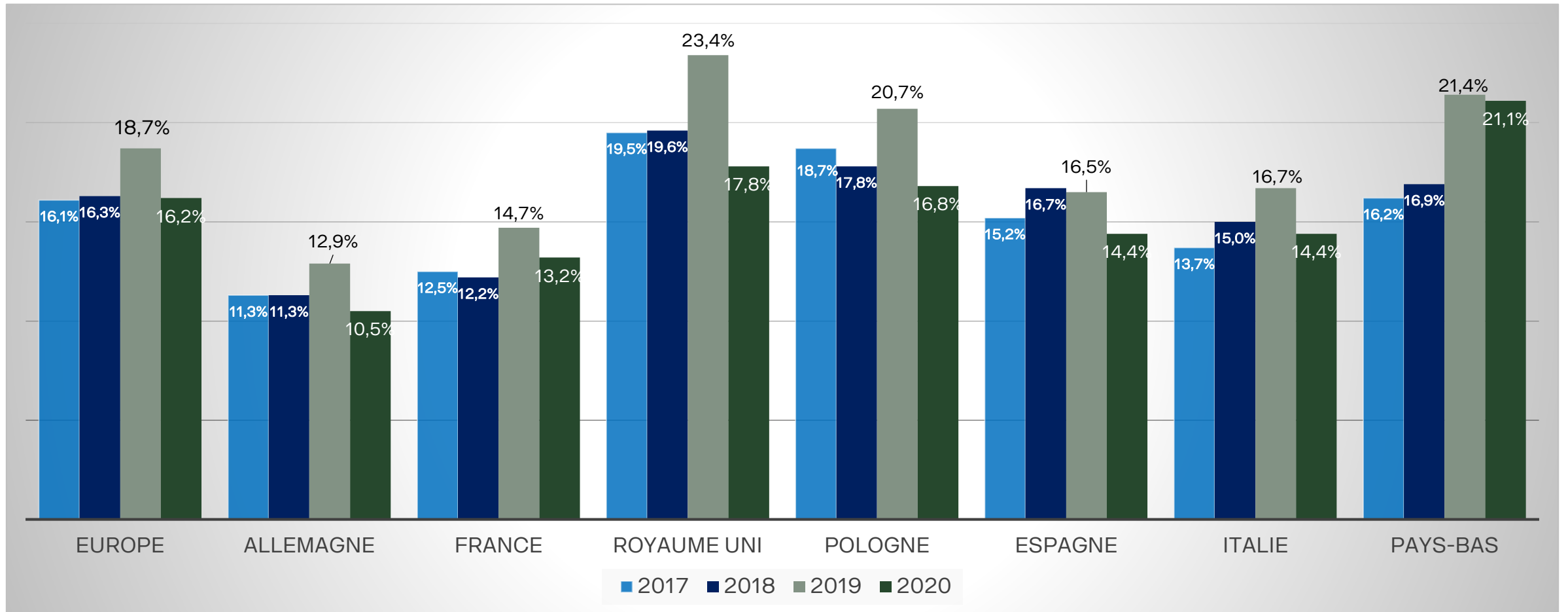
# Marché total Europe 12-2020

232 000 unités (-28%)

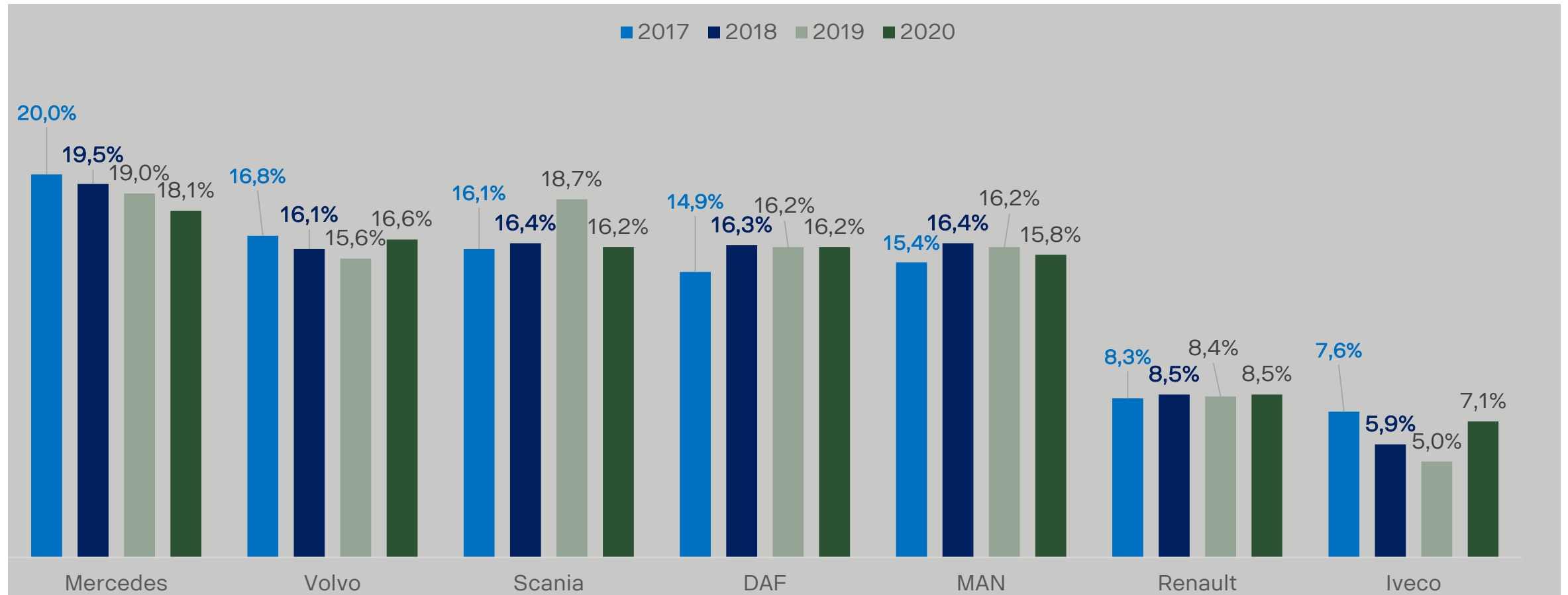




# Parts de marché Scania en Europe



# Parts de marché Europe





**FRANCE**

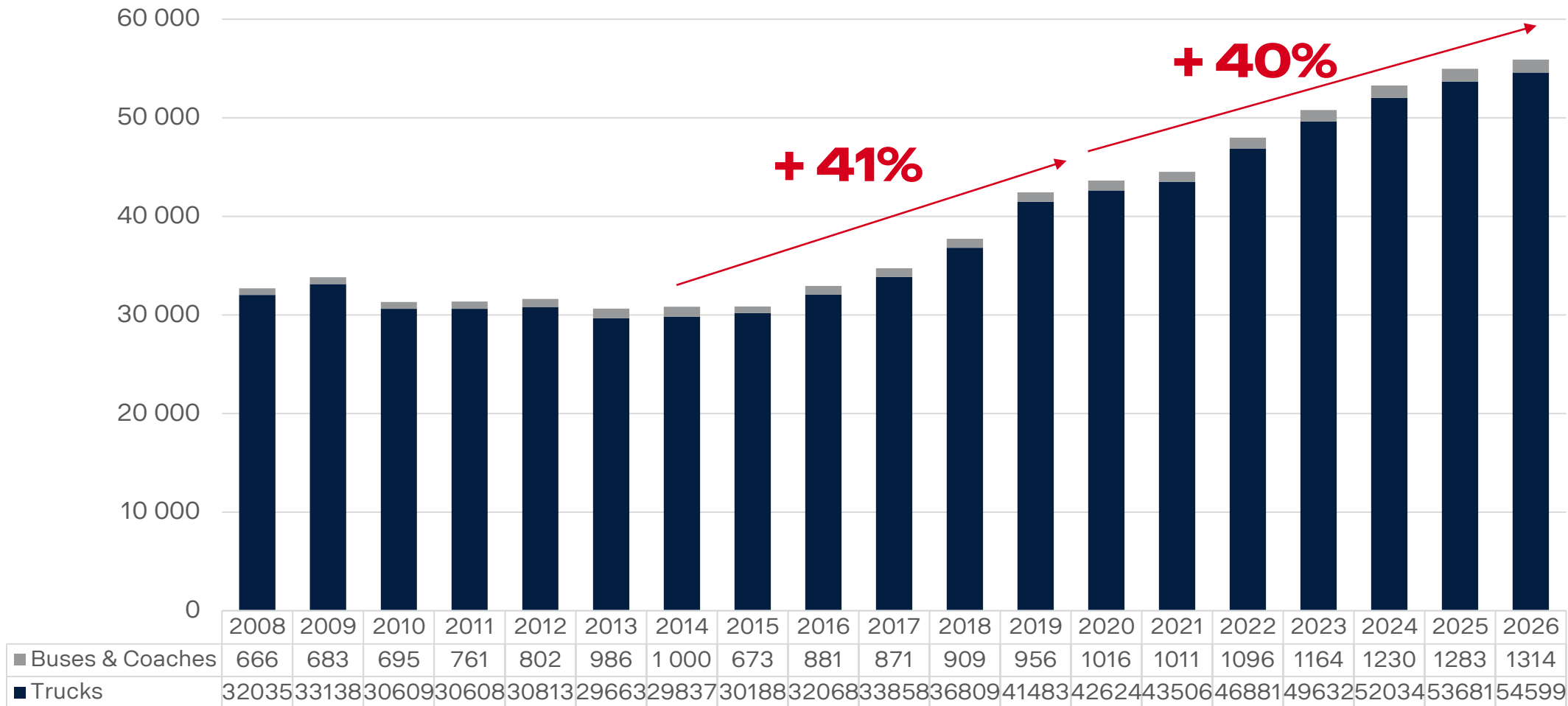
**SCANIA**

# PARC 10 ans



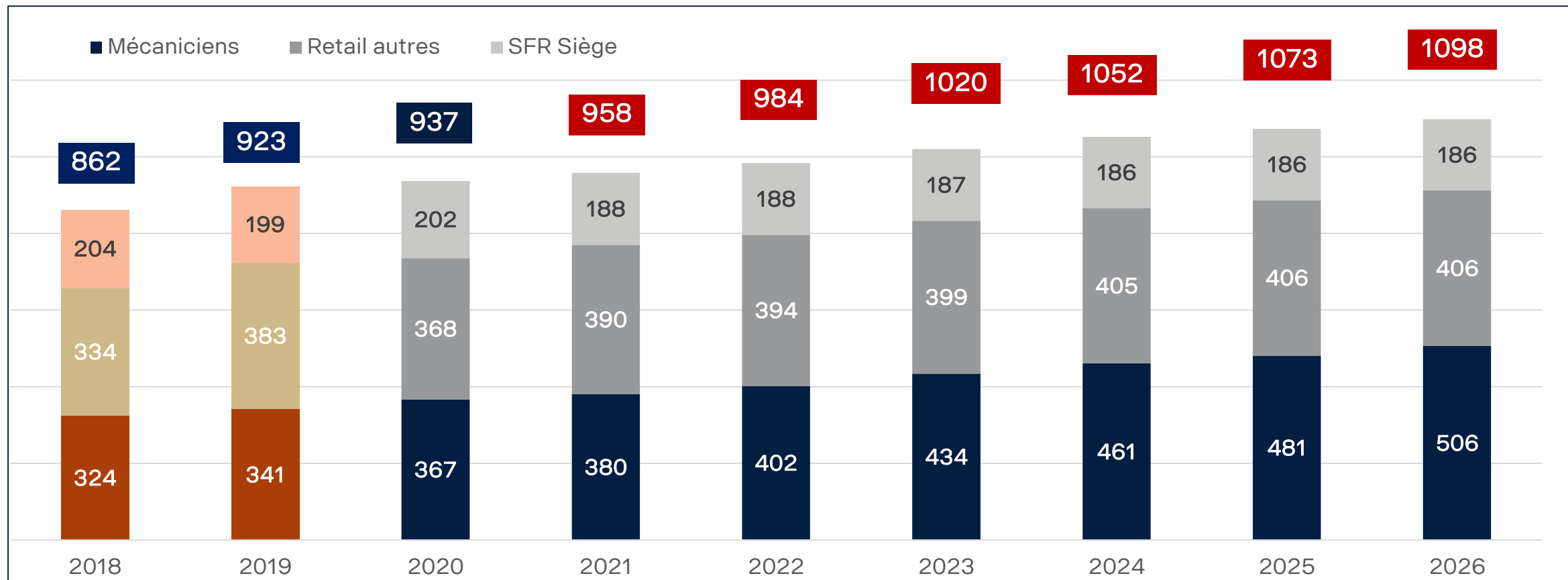
+ 1 200 en 2020

+ 81% entre 2015 et 2026





# Effectifs Scania France 2020-2026

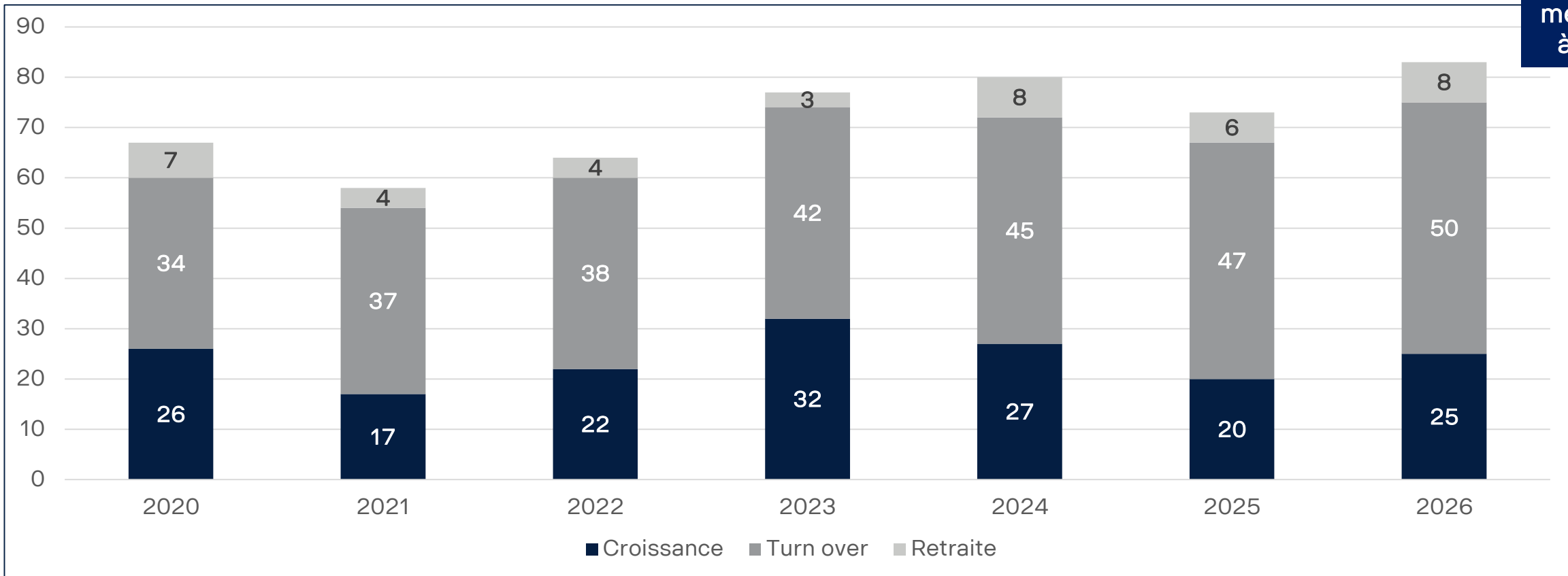




# Recrutements mécaniciens 2020-2026

Emplois 2020 : 367 mécaniciens  
Emplois 2026 : 506 mécaniciens

435  
mécaniciens  
à recruter







# CONDUIRE LE CHANGEMENT

La raison d'être de Scania est de conduire le changement vers un système de transport durable, en créant un monde de mobilité meilleur pour les entreprises, la société et l'environnement.



# Science Based Targets initiative (SBTi)



- Fournir aux entreprises une voie clairement définie pour réduire les émissions de CO<sub>2</sub> conformément aux objectifs de l'Accord de Paris.
- Les objectifs sont considérés comme «fondés sur la science» s'ils sont conformes à ce que la dernière science du climat estime nécessaire pour atteindre les objectifs de l'accord de Paris.
- Plus de 1000 entreprises se sont engagées.



DRIVING AMBITIOUS CORPORATE CLIMATE ACTION  
© Science Based Targets. All Rights Reserved

PARTNER ORGANIZATIONS



WORLD RESOURCES INSTITUTE



IN COLLABORATION WITH

WE MEAN BUSINESS





# OBJECTIFS SCANIA SBT



**50 %**

réduction de CO<sub>2</sub>  
dans les opérations  
en 2025 (2015)

Tonnes CO<sub>2</sub>e

SCOPE 1&2

1,5°C

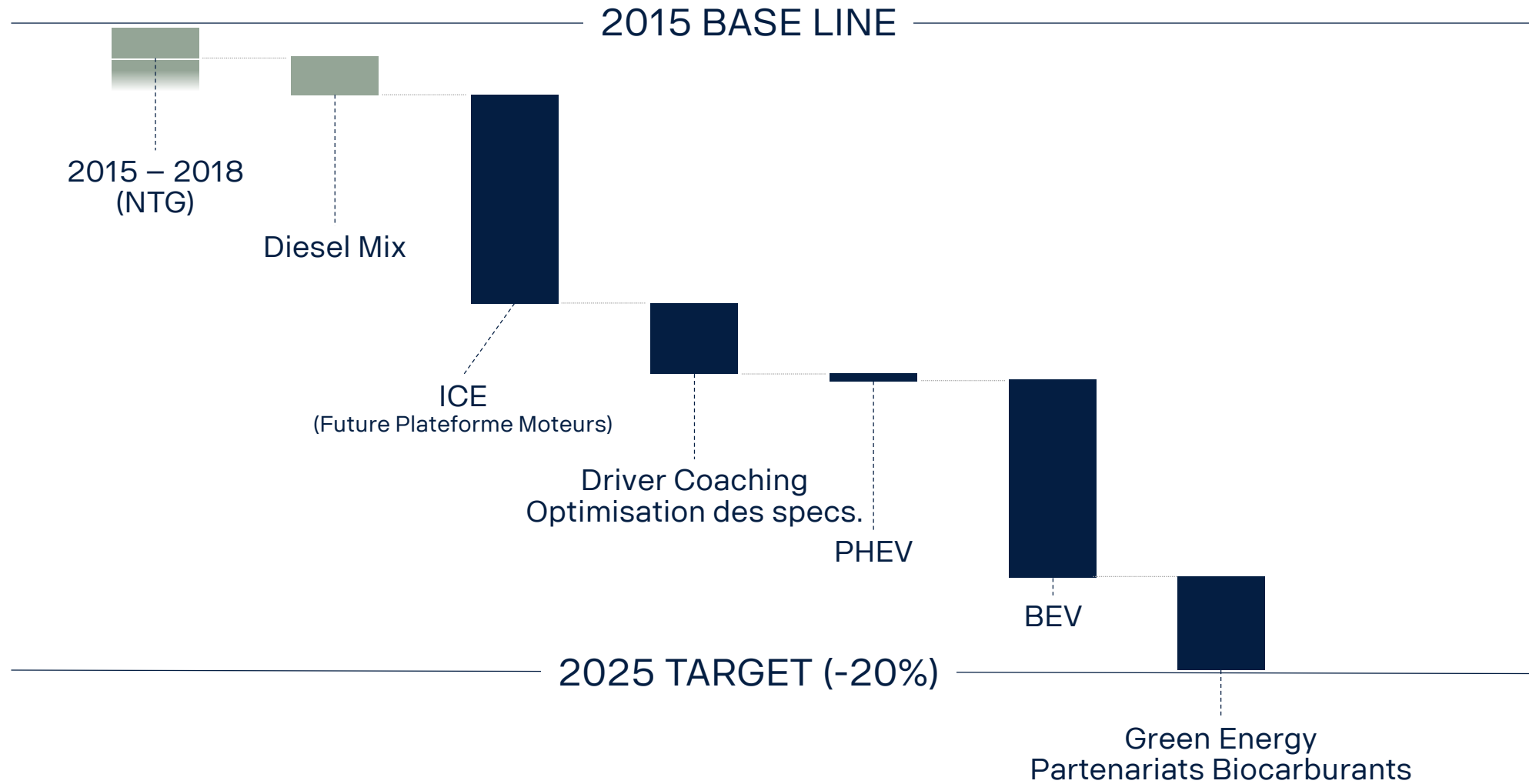
**20 %**

réduction de CO<sub>2</sub>  
dans l'utilisation  
des produits  
en 2025 (2015)

CO<sub>2</sub>e/km WTW

SCOPE 3

# Comment réduire le CO<sub>2</sub> de 20%...





16/12/2020 10:10 par François Midavaine - Groupe Scania

ACEA

## Nous interrompons nos émissions...



Sous l'impulsion d'Henrik Henriksson, p-d.g. de Scania, l'Association européenne des Constructeurs de Camions (ACEA) fixe ainsi l'objectif ambitieux que tous les camions neufs vendus à partir de 2040 roulent sans énergies fossiles afin d'atteindre la neutralité carbone dès 2050.

L'association

fixe ainsi l'objectif ambitieux que tous les camions neufs vendus à partir de 2040 roulent sans énergies fossiles afin d'atteindre la neutralité carbone dès 2050.

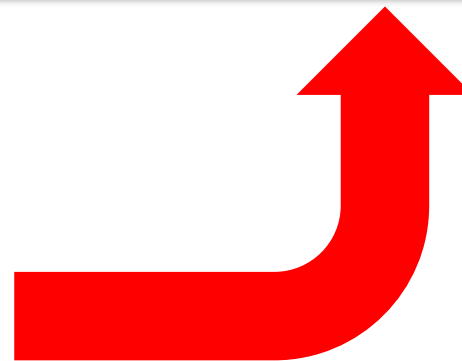
Remis en lumière par la crise sanitaire, le rôle crucial du transport routier en matière de logistique ne fait aucun doute. Mais il doit, pour le conserver, relever le défi de la décarbonisation. Cela implique beaucoup d'intelligence, d'agilité, de rapidité... Et surtout que les entreprises, les scientifiques, les politiques mais aussi la société en général, s'accordent sur les objectifs à atteindre et la façon d'y parvenir.

### Les constructeurs prennent le volant

C'est pourquoi les constructeurs de camions européens - Scania, Daimler, MAN, Volvo, Daf, Iveco et Ford - regroupés au sein de l'ACEA ont décidé, en collaboration avec l'Institut de recherche sur le climat de Potsdam (PIK), d'unir leurs forces vers un transport routier durable et neutre en carbone. L'association fixe ainsi l'objectif ambitieux que tous les camions neufs vendus à partir de 2040 roulent sans énergies fossiles afin d'atteindre la neutralité carbone dès 2050.

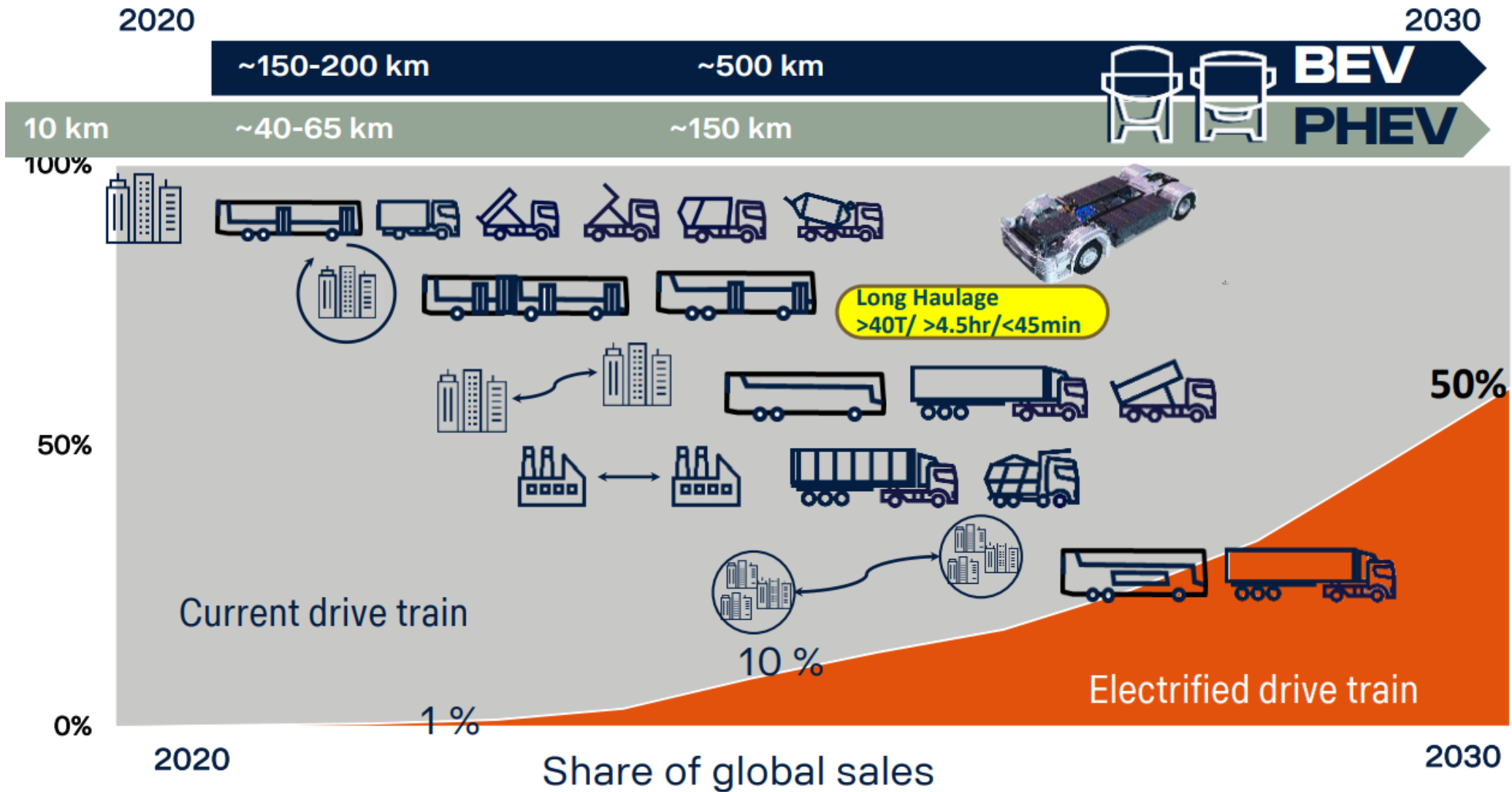
### Cadre politique

L'ACEA précise que cet objectif ne pourra être atteint qu'à condition de mettre en place des infrastructures de recharge adaptées. Et de se situer dans un cadre politique cohérent qui intègre notamment la tarification complète du CO2.





# ...et à quelle vitesse?





# Le mix énergétique futur ?

- Biocarburants
- BEV : Battery Electric Vehicle
- FCEV : Fuel Cell Electric Vehicle (Hydrogène)
  
- Critères :
  - TCO : Total Cost of Ownership
  - Coût total (Production véhicule, énergie, recyclage)
    - Financier
    - Bilan Carbone
  - Infrastructure de chargement

# Stratégie 2025



Strategic focus areas

Carburants Alternatifs	Digitalisation	Stratégie IT	Chine	Développement Durable	Futurs business models	Electrification	Véhicules Autonomes
------------------------	----------------	--------------	-------	-----------------------	------------------------	-----------------	---------------------

2020 Continuation / Excellence in core

## Conduire le changement

Stratégie 2020

Personnes & Planète

Clients

Croissance & Transformation

Rentabilité & Flux

2030+  
Eco-système du Transport

Capacité d'exécuter

## The Scania Way



PRÉSIDENT - SCANIA FINANCE FRANCE

# FLORENT SALCE





# 2020... un vrai Scrabble



# SCANIA FINANCE EN 2020



**161**

MILLIONS €  
PRÊTÉS

-41%

275

**1 110**

VI NEUFS  
FINANCÉS

-49%

2 174

**878**

ASSURANCES  
DOMMAGES

-14%

1 028

MAIS AUSSI ...

**42% DES CONTRATS RENÉGOCIÉS**

(4 250 CONTRATS)

PRÈS DE **20 MILLIONS € DE LOYERS DÉCALÉS**

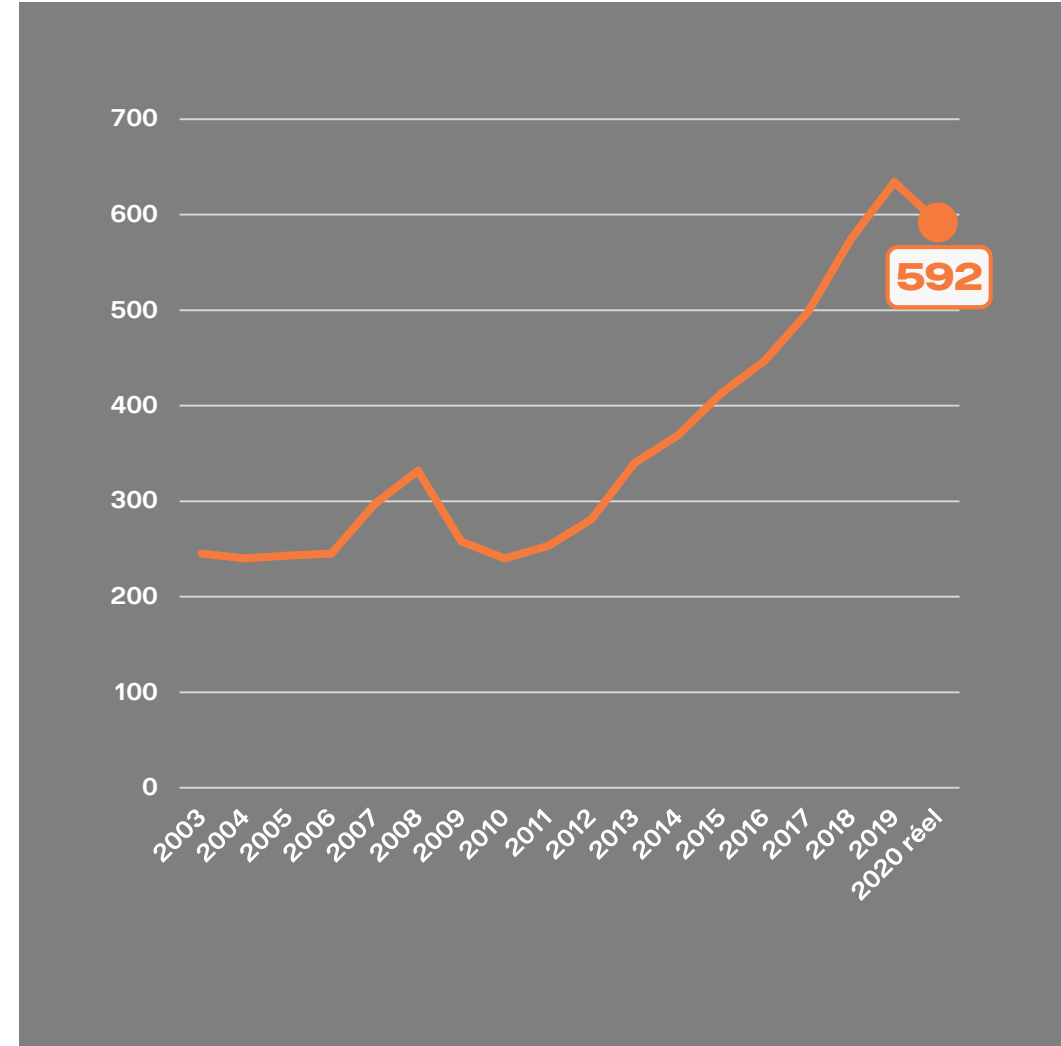


# ...et sur le long terme ?

(2003 - 2020)



**PRODUCTION**  
EN MILLIONS D'€



**PORTEFEUILLE**  
EN MILLIONS D'€



# Quel impact pour nos clients ?



**CHÔMAGE  
PARTIEL**



**REPORT  
DES LOYERS  
FLOTTE**



**SUSPENSION  
DES LOYERS  
IMMO**



**PRÊTS  
GARANTIS  
PAR L'ÉTAT**



**DÉCALAGE  
DES CHARGES  
SOCIALES**

---

**RÉDUCTION  
DES COÛTS FIXES**

---

**PROTECTION  
DES TRÉSORERIES**

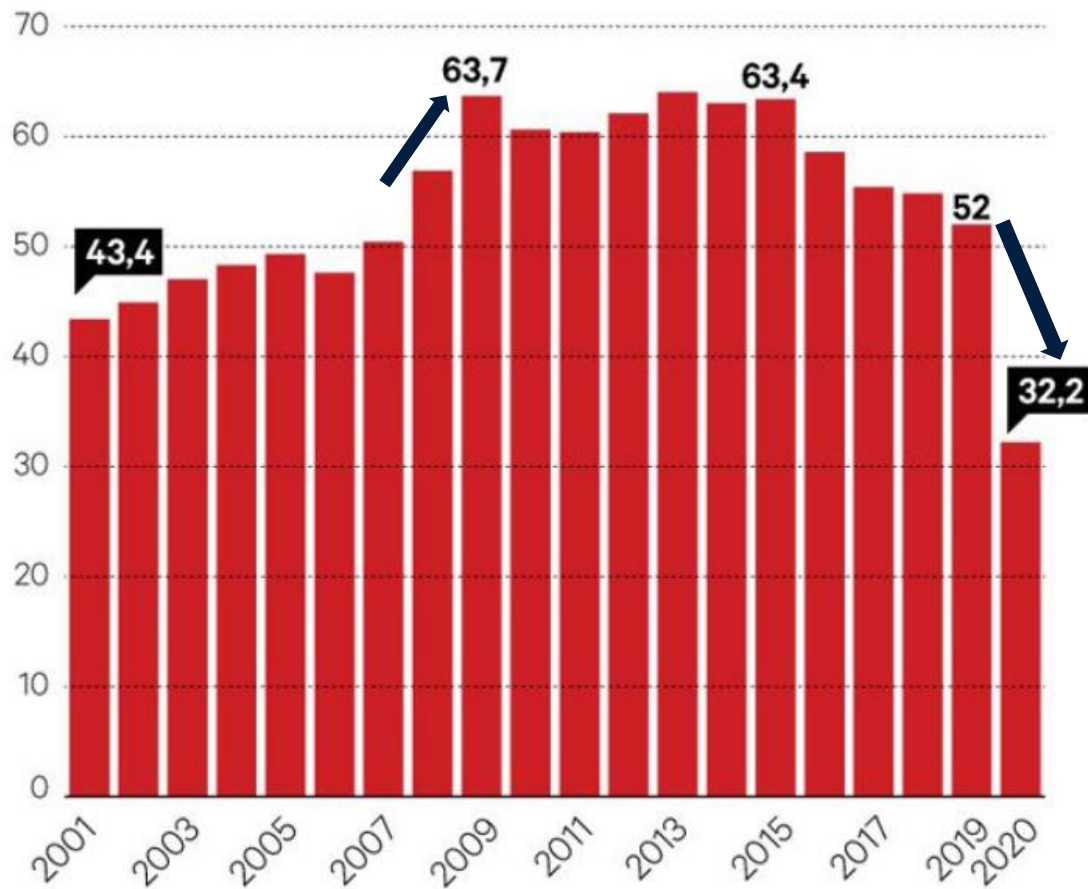


# Une année vraiment paradoxale...

## 2009 – 2020 : 2 crises très différentes

### Les défaillances au plus bas

Nombre de défaillances, en milliers



Source : Les Echos

Dossier presse et illustrations sur [www.scania.fr/Confresse2021](http://www.scania.fr/Confresse2021)



# Les challenges à venir pour nos clients ...



**DES FLUX DE  
TRANSPORTS  
MODIFIÉS**



**UN TISSU  
ÉCONOMIQUE PAS  
ENCORE STABILISÉ**



**UN MARCHÉ  
POTENTIELLEMENT  
DÉSÉQUILBRÉ**



**LE PGE N'EST PAS  
UN DON DE L'ÉTAT**

DES INTERROGATIONS

VAIS-JE BIEN OU MAL ?

LA RÉACTION DE MES BANQUES ?

DES AUBAINES ? DES MENACES ?



# Offre DTA + RCC :

## LA VISION DU PROJET

Offrir à nos clients une assurance packagée intégrant la Responsabilité Civile Circulation et la Dommages Tous Accidents

# Véhicules d'occasion

## OBJECTIF

Accompagner Scania France dans le développement du marché de l'occasion

Permettre de rouler en Scania pour un coût moindre



**115** EN 2019



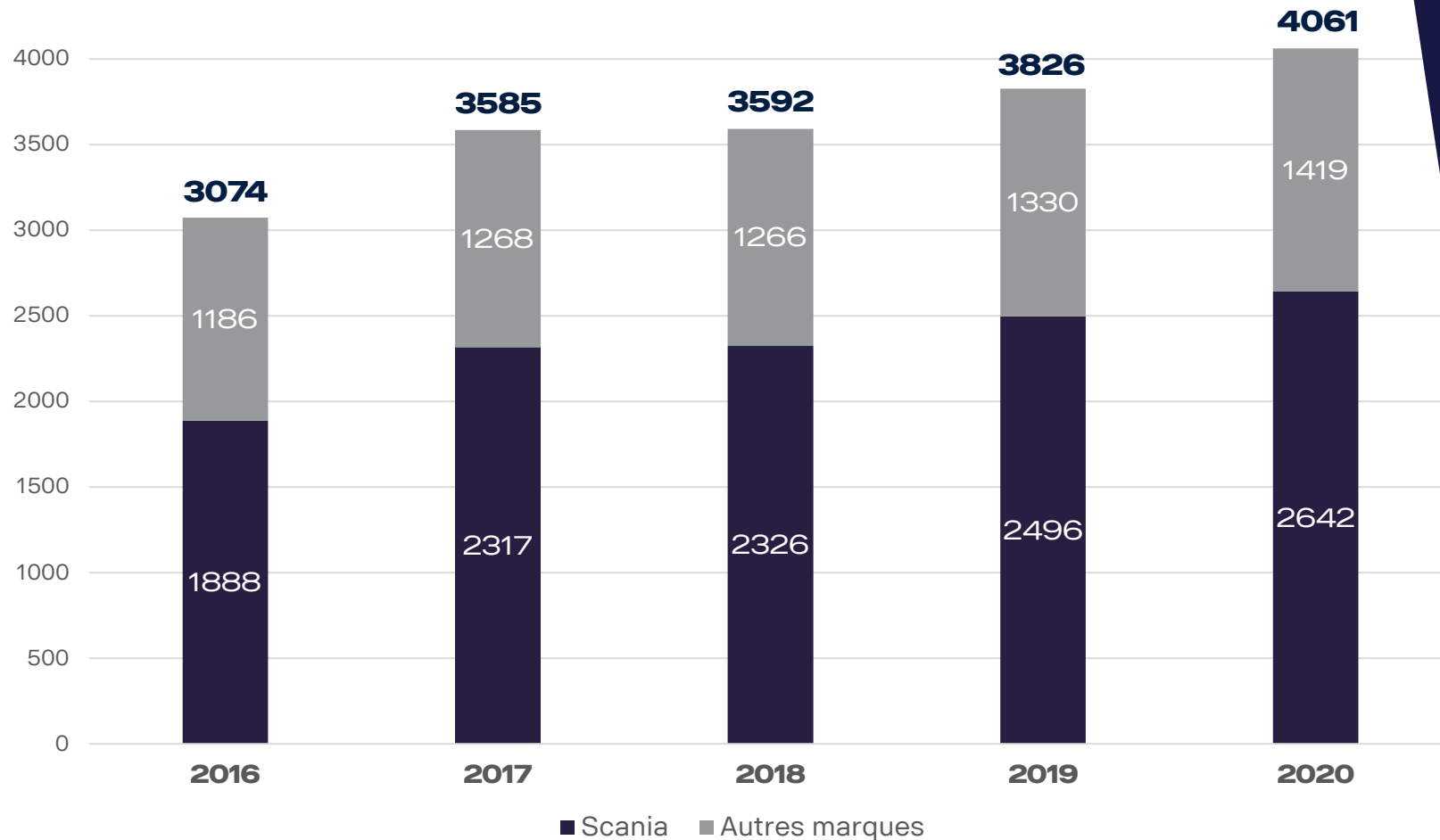
**292** EN 2019





# Évolution des portefeuilles assurances

Plus de 4 000 véhicules assurés par Scania sur les routes...



**1 114 SINISTRES**  
GÉRÉS PAR SCANIA  
EN 2020  
~~1 266 SINISTRES EN 2019~~

# E-signature & Digitalisation



## FINANCEMENT



**93%**

## ASSURANCES



**93%**  
DES CONTRATS

## MAINTENANCE



**75%**

**2341**  
CONTRATS

**96%**  
DES CLIENTS  
CONVAINCUS



**3,5 FOIS** PLUS RAPIDE



**70 000 FEUILLES** ÉCONOMISÉES



Rapide, simple  
et intuitif



Suppression des  
délais postaux



Possibilité  
d'archivage  
immédiat des  
docs signés



Signature  
possible de  
partout et depuis  
tout support

**1**

Un seul exemplaire  
par contrat, sans  
paraphe et  
cachet

Dossier presse et illustrations sur [www.scania.fr/confpresse2021](http://www.scania.fr/confpresse2021)

illustrations sur



# Contents ou pas contents ?



## SATISFACTION DE NOS CLIENTS



**8,73** /10

141 RÉPONSES

## SATISFACTION SUR NOS RENÉGOCIATIONS



**8,26** /10

171 RÉPONSES

## SATISFACTION SUR LA E-SIGNATURE



**9,10** /10

414 RÉPONSES

# SCANIA FINANCE

## 2021

BACK IN THE BUSINESS...

**233**

MILLIONS €  
PRÊTÉS

**400**

VI OCCASIONS  
FINANCÉS

**1000**

ASSURANCES  
DOMMAGES

MAIS AUSSI ...

**RENÉGOCIER**

**S'ALIGNER** (RÉSEAU, CLIENTS ET PARTENAIRES)

**DIGITALISER ET CHANGER**

**PROGRESSER**



LA CAPACITÉ À TROUVER  
DES SOLUTIONS CRÉATIVES



LE GOÛT  
DE L'ÉCHANGE



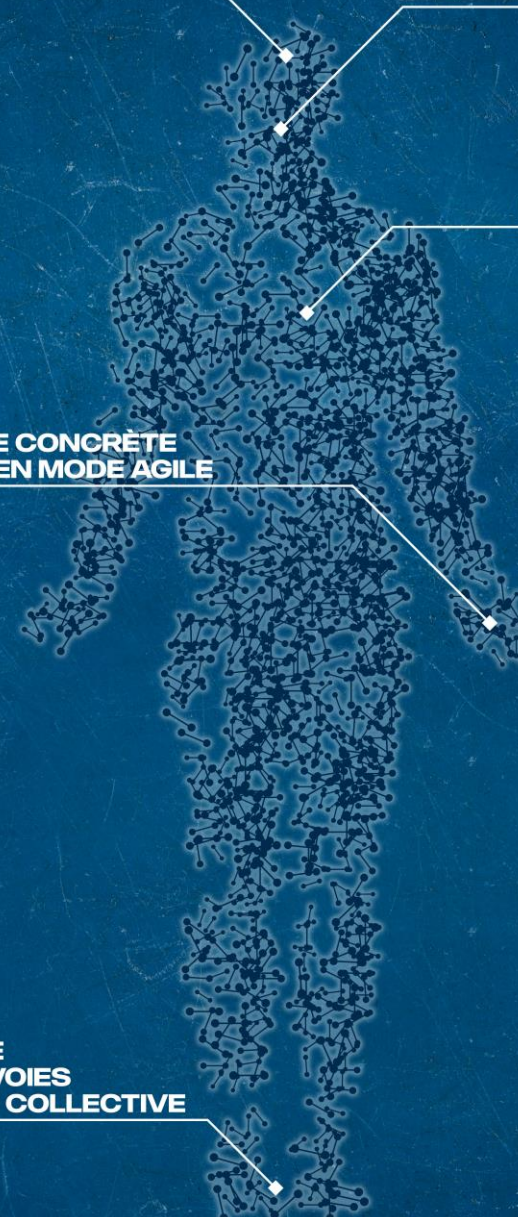
AVOIR  
L'ESPRIT AGILE



L'EXPÉRIENCE CONCRÈTE  
DE PROJETS EN MODE AGILE

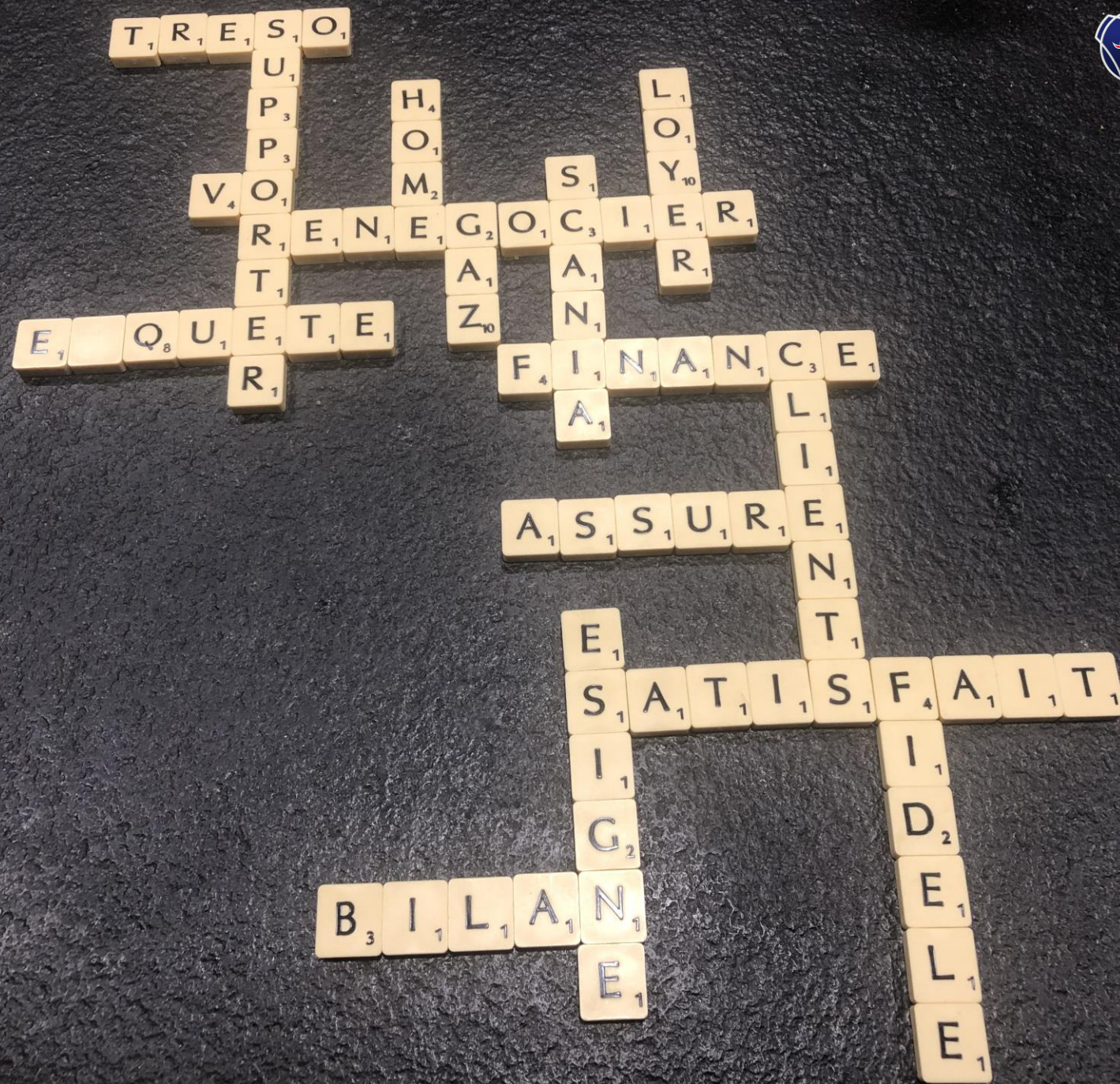


EXPLORER DE  
NOUVELLES VOIES  
D'EFFICACITÉ COLLECTIVE



# 2020 UN VRAI SCRABBLE

... ET, AU  
FINAL, UN  
JOLI JEU



# L'équipe Scania Finance vous souhaite une bonne année 2021



**NOUS VOULONS DEVENIR, DURABLEMENT, UNE SOCIÉTÉ QUI SOIT :**



**ATTRACTIVE**



**PREMIUM**



**CONNECTÉE**



**INNOVANTE**

POUR SES CLIENTS, EMPLOYÉS,  
PARTENAIRES ET ACTIONNAIRES



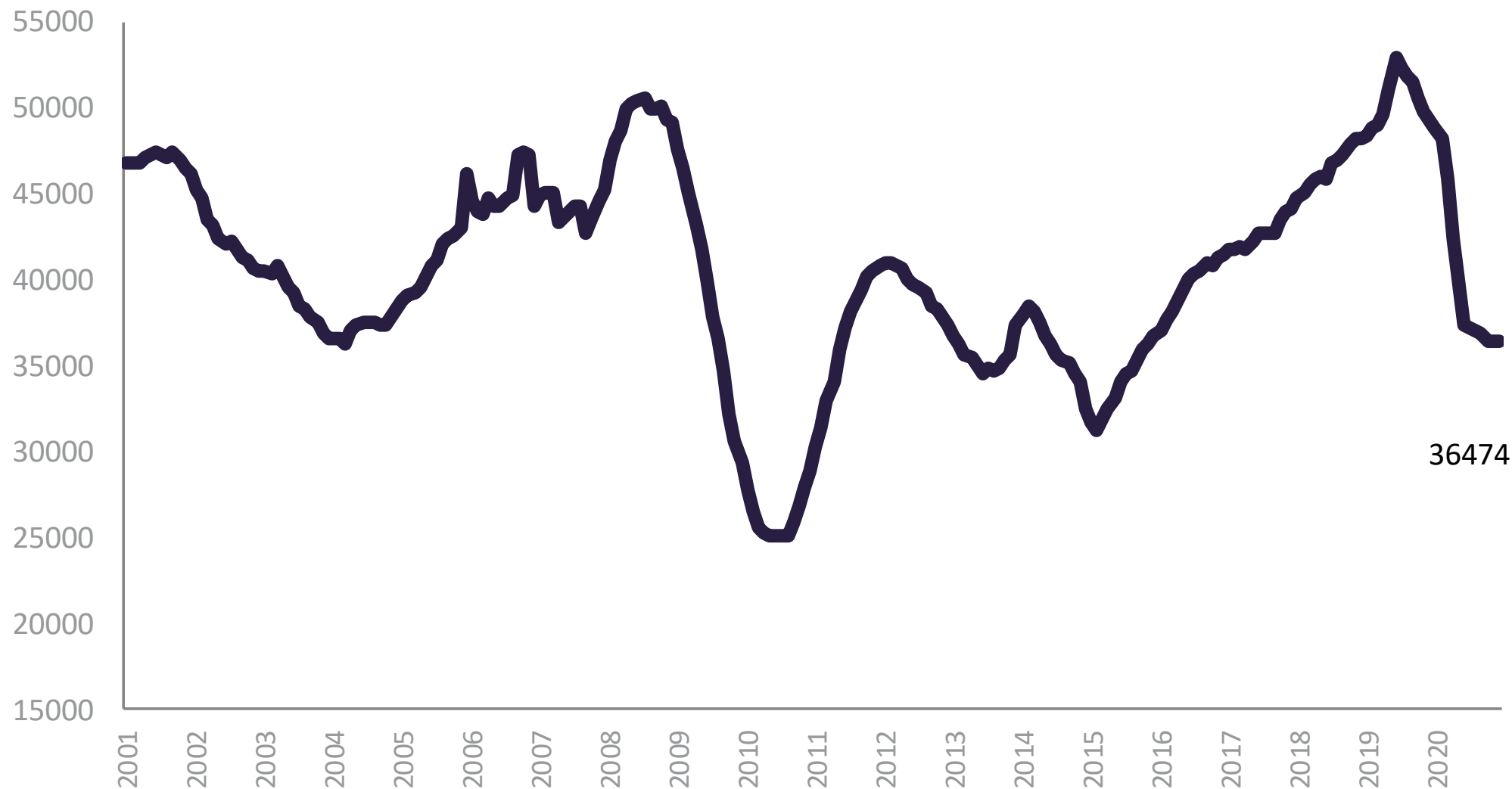
DIRECTEUR COMMERCIAL

# ÉRIC DARNÉ



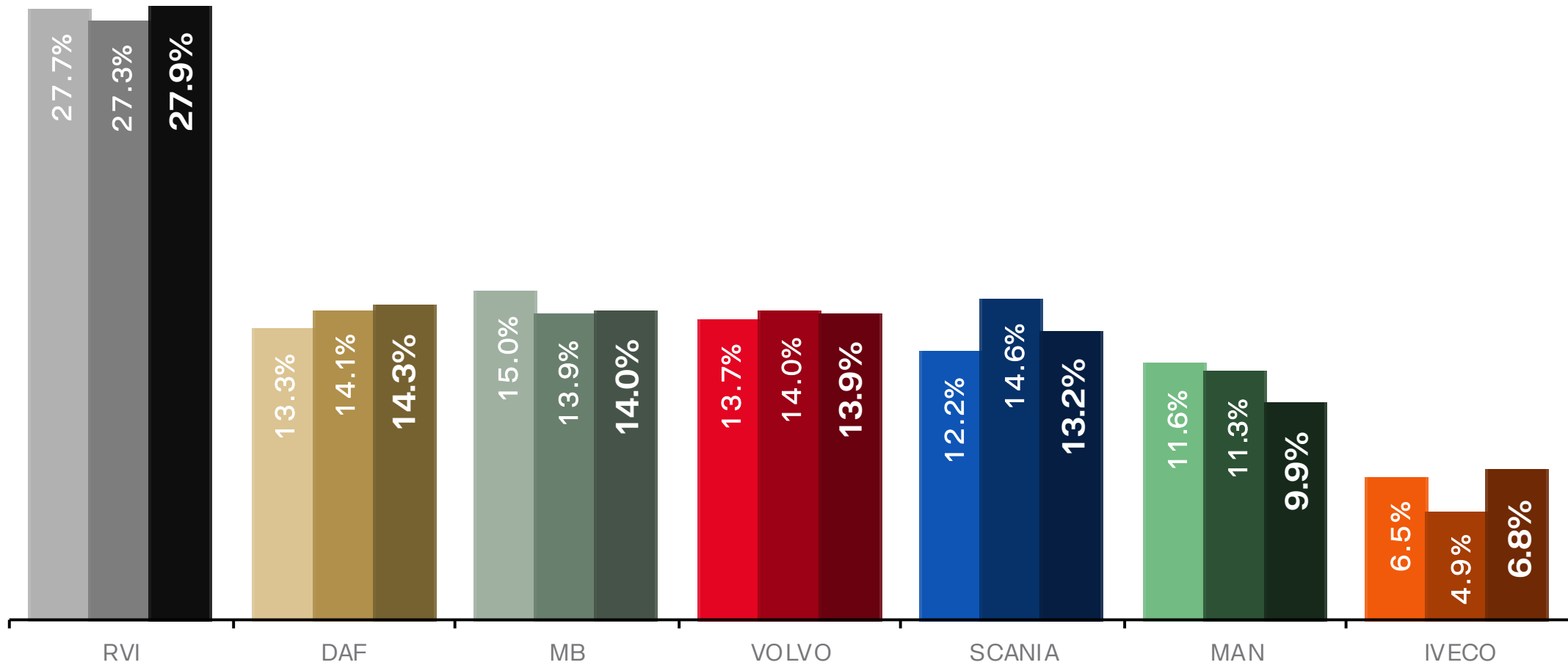
**SCANIA**

# Immatriculations: marché 12 mois roulants

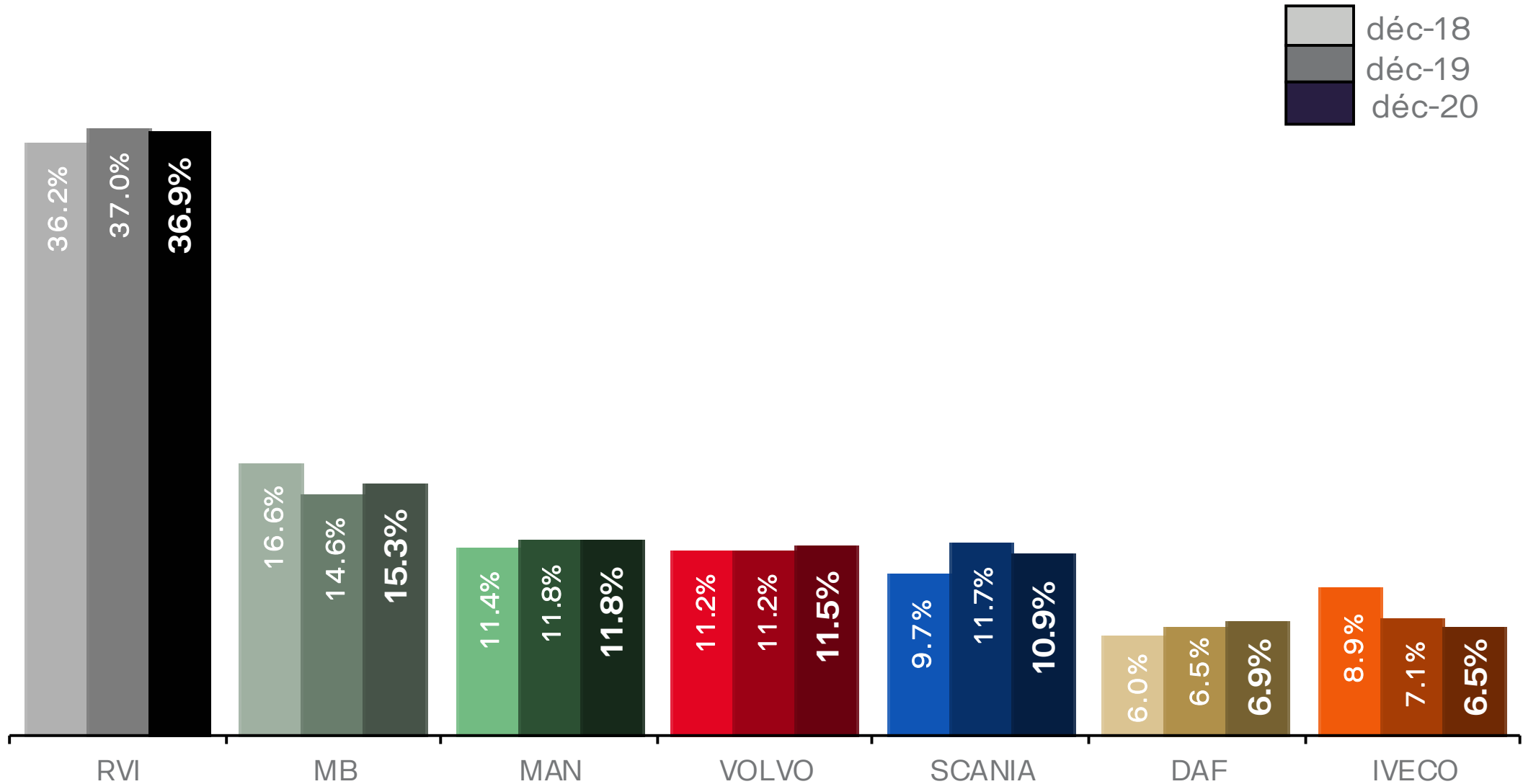




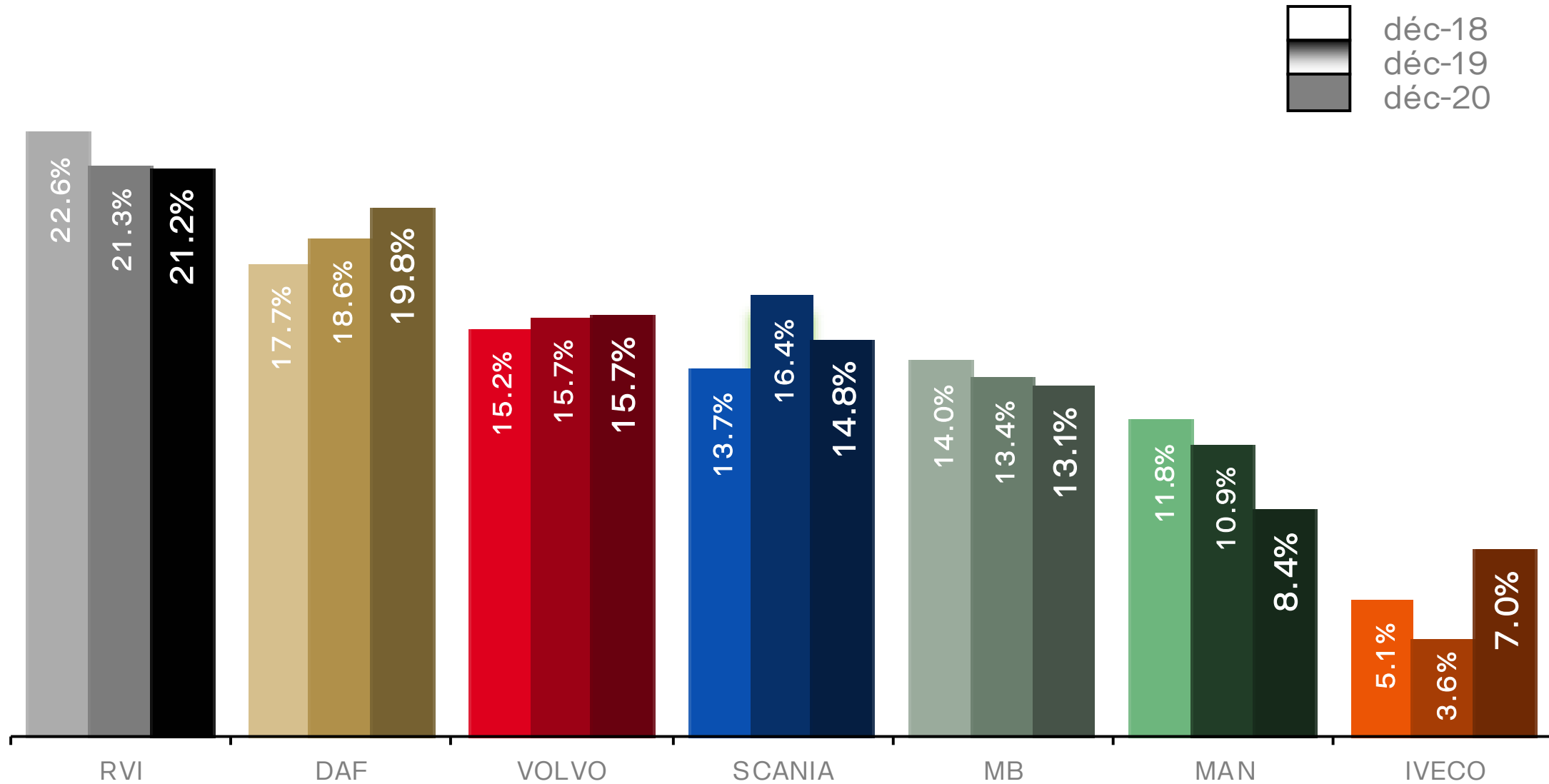
# Immatriculations 3 ans



# Immatriculations 3 ans Porteurs



# Immatriculations 3 ans Tracteurs

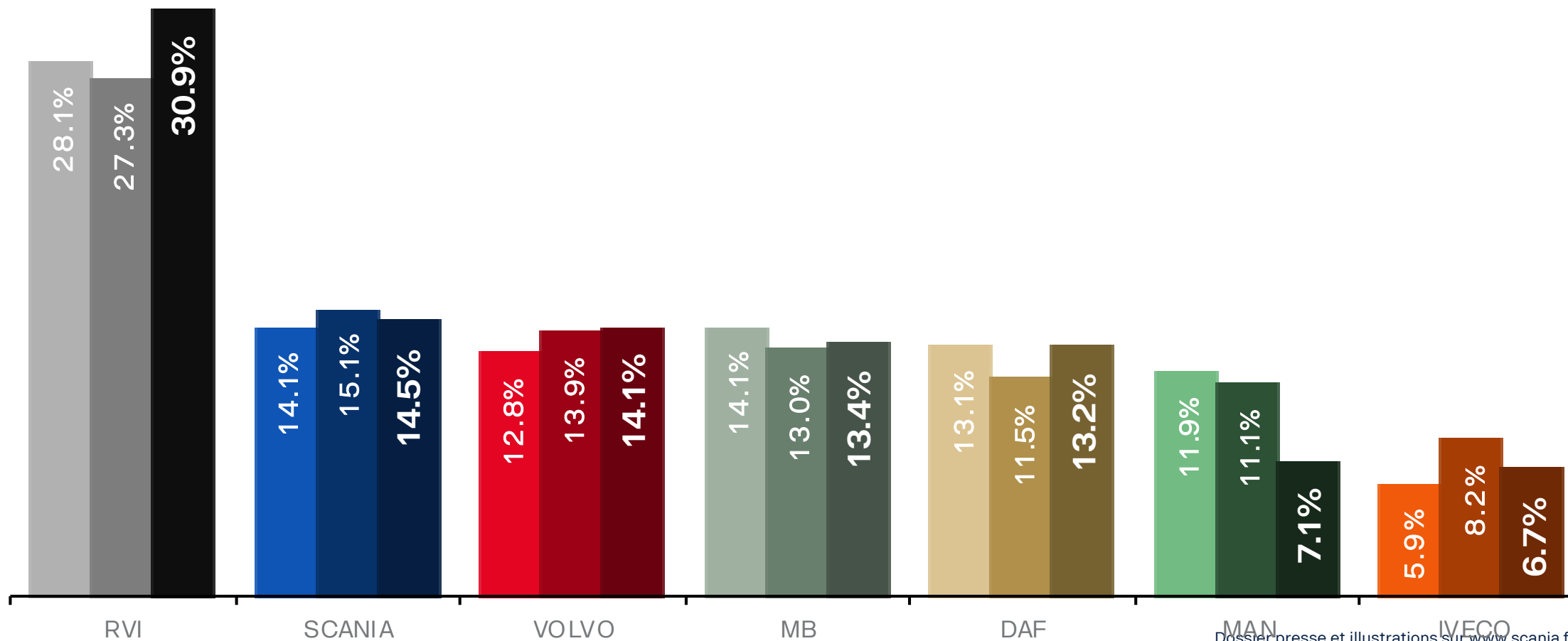


# Immatriculations



	2019	%	2020	%	Variation %
SCANIA	7226	14.6%	4797	13.2%	-34%
MAN	5560	11.3%	3601	9.9%	-35%
VOLVO	6916	14.0%	5077	13.9%	-27%
MB	6845	13.9%	5117	14.0%	-25%
DAF	6945	14.1%	5209	14.3%	-25%
RVI	13468	27.3%	10190	27.9%	-24%
IVECO	2428	4.9%	2475	6.8%	2%
MTM	49403		36474		-26.2%

# Immatriculations 3 ans

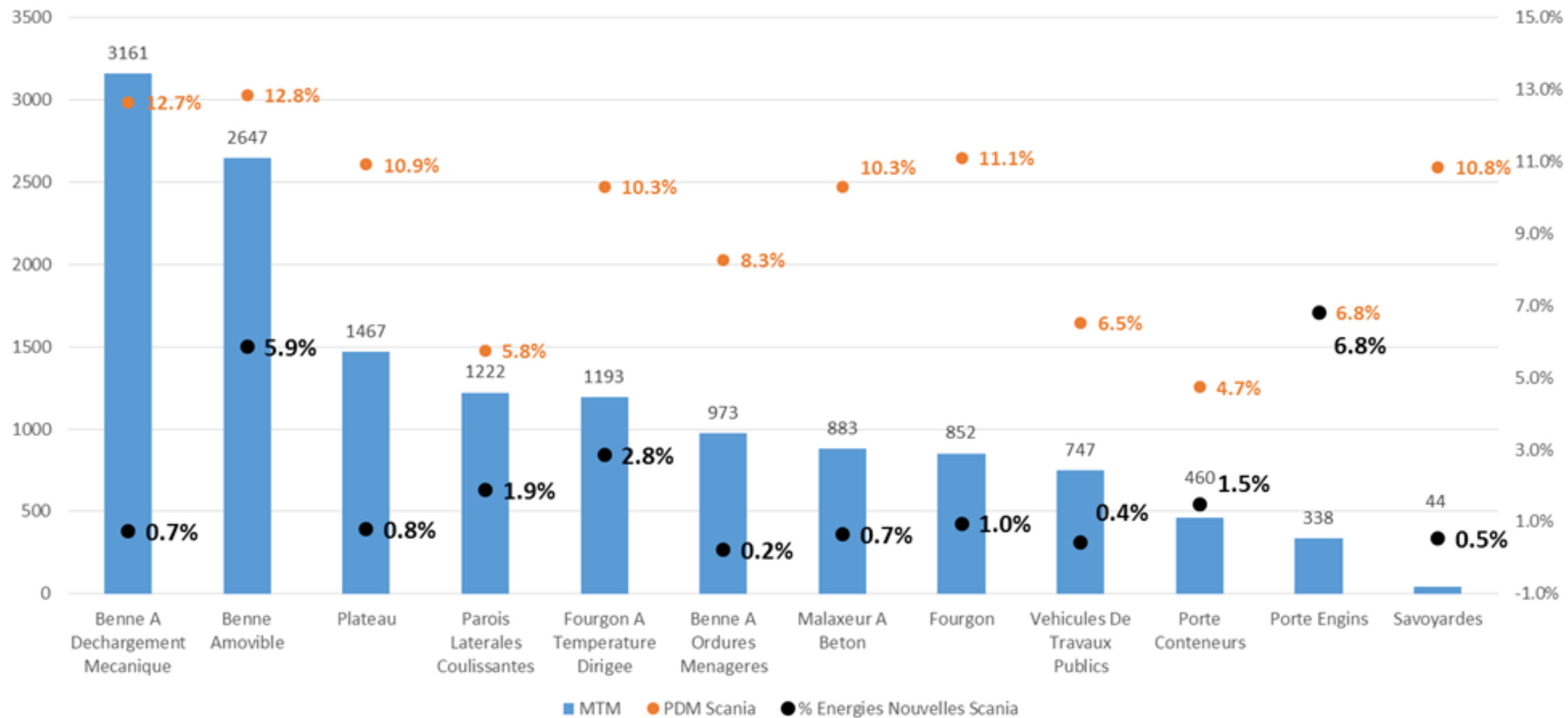


# Immatriculations



	2020	%	2021	%	Variation %
SCANIA	528	15.1%	470	14.5%	-11%
MAN	390	11.1%	231	7.1%	-41%
IVECO	288	8.2%	219	6.7%	-24%
VOLVO	488	13.9%	459	14.1%	-6%
MB	456	13.0%	434	13.4%	-5%
RVI	956	27.3%	1003	30.9%	5%
DAF	402	11.5%	429	13.2%	7%
<b>MTM</b>	<b>3508</b>		<b>3247</b>		<b>-7.4%</b>

## MARCHE PORTEUR ENERGIES NOUVELLES SCANIA



# SCANIA READY BUILT



## Sales Portal - Véhicule complet



## Autres Partenaires

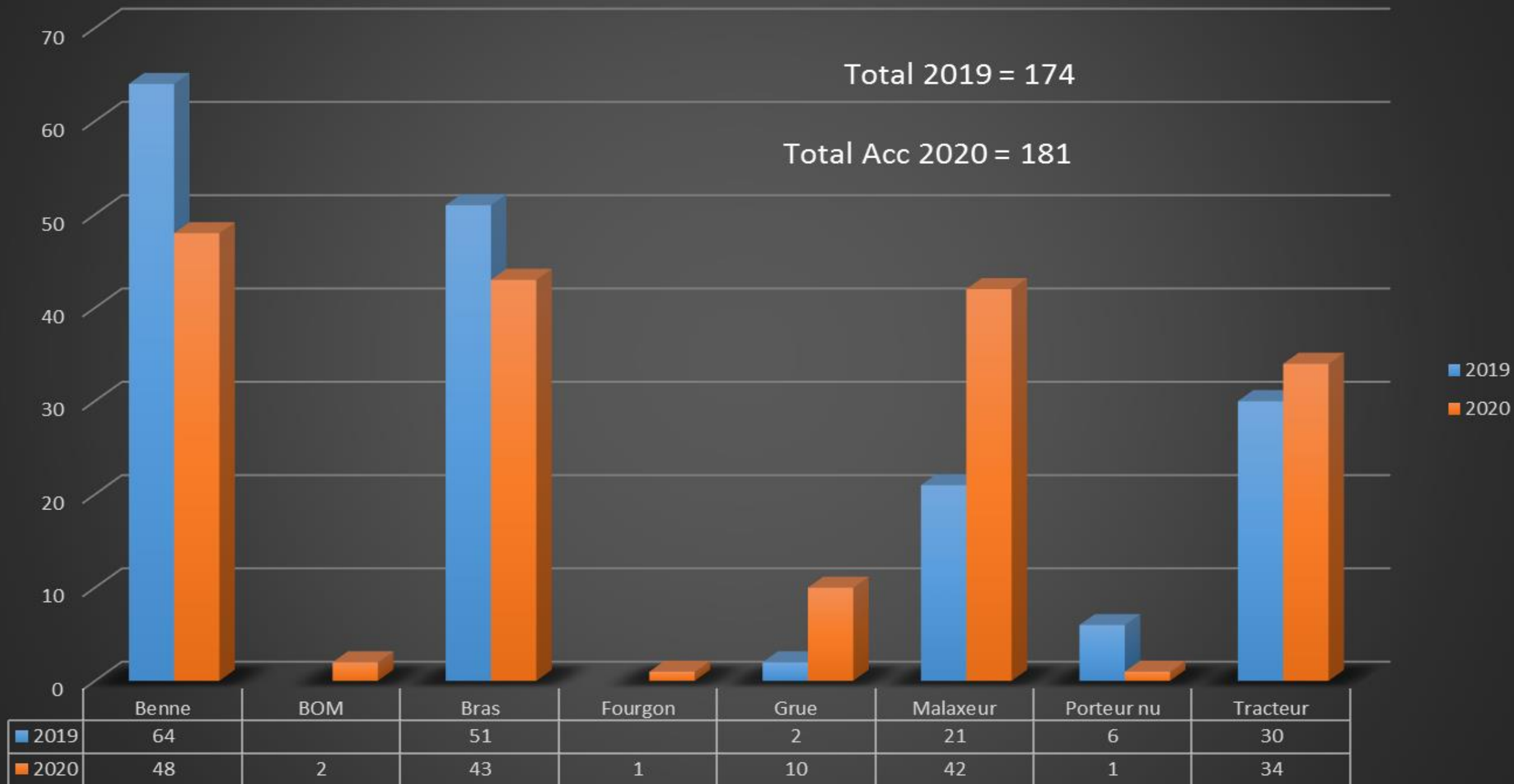




# Evolution ventes par famille

Total 2019 = 174

Total Acc 2020 = 181



# SCHMITZ MODEL6 35754 VO

BONJOUR, JÉRÉMY



Référence  
35754

TRACTEUR4X2

Châssis  
09188400

Cabine  
CR19H

Carrosserie  
Bi-benne

Date mise en service  
17/01/2020

Kilométrage  
561011 km

DISPONIBLE

SCANIA NORMANDIE  
Vincent Drancourt

249

Véhicules neufs disponibles

TROUVER UN VÉHICULE NEUF

520

Véhicules d'occasion disponibles

TROUVER UN VÉHICULE D'OCCASION

3

Suivre vos réservations

CONSULTER

06 88 29 67 80

FAIRE UNE OFFRE CO

BESOIN D'AIDE ?

support-estock@scania.com

0820 243 434

SCANIA E-Stock

TROUVER UN VÉHICULE RÉFÉRENTIEL CARROSSIER RÉSEAU LOGS D'IMPORT UTILISATEURS EXPORTS

## NOUVELLE APPLICATION

# « E-STOCK »

Type d'essieu 4X2  
Type de boîte de vitesse GRS905R  
Type de cabine CR19H

05390560  
447234 km  
17/01/2020  
GRS905R  
Diesel

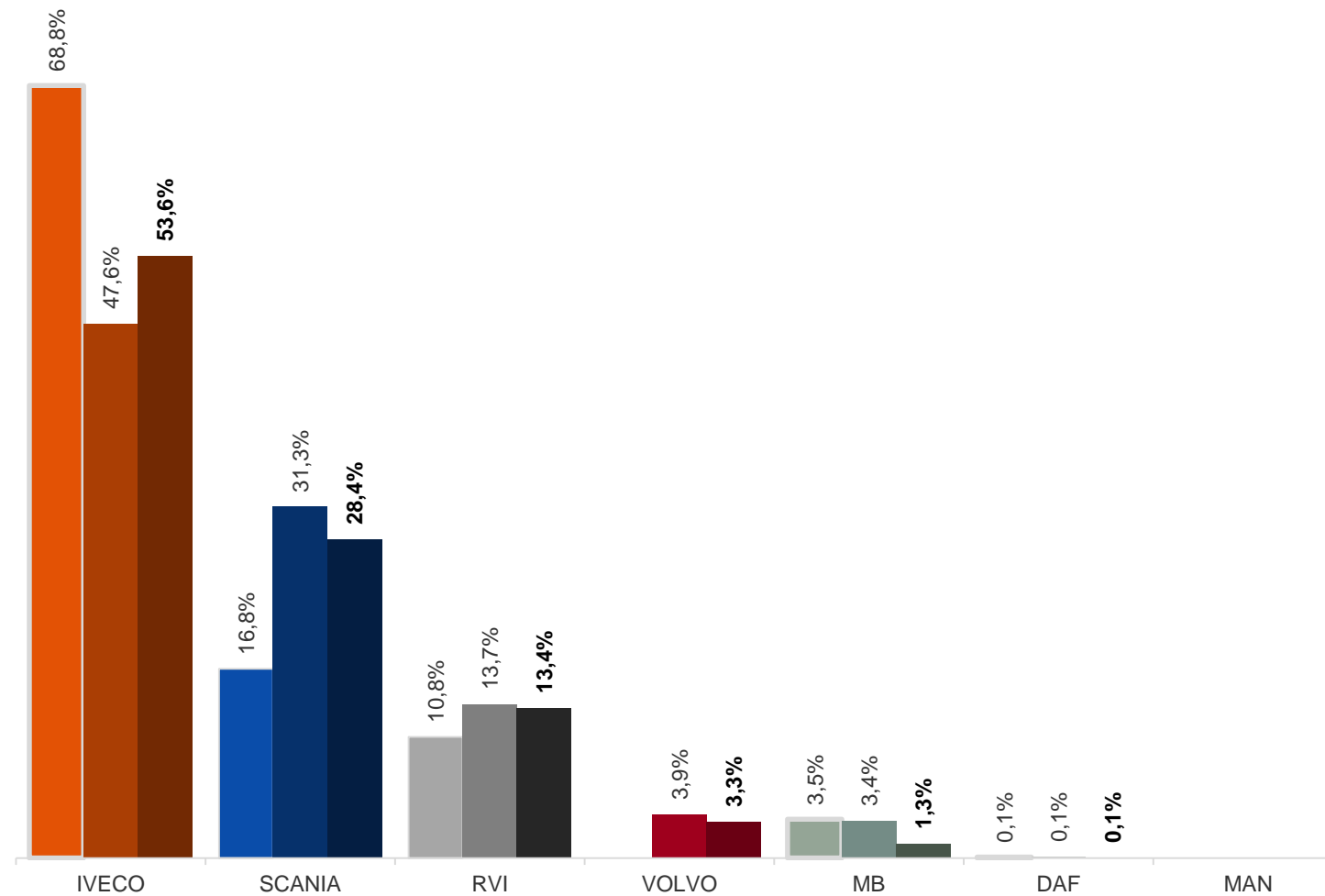
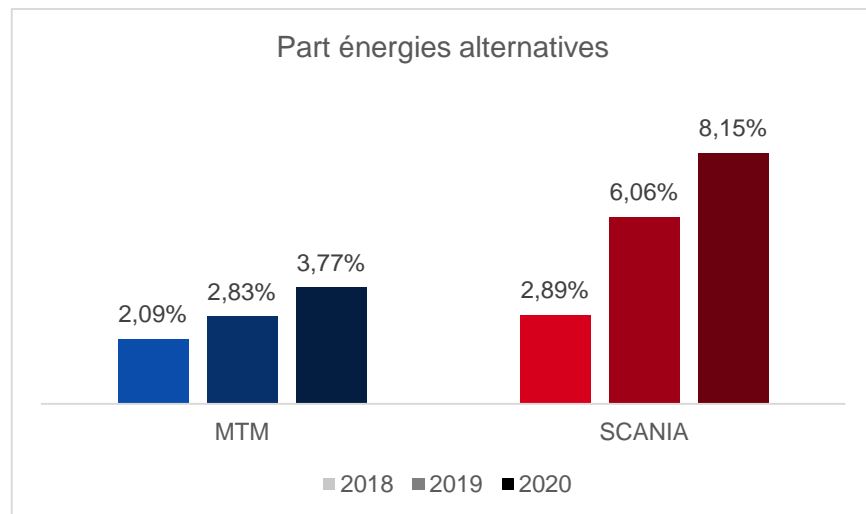
Vendu Par :  
Vincent Drancourt  
SCANIA ALSACE

06 88 29 67 80 Contacter

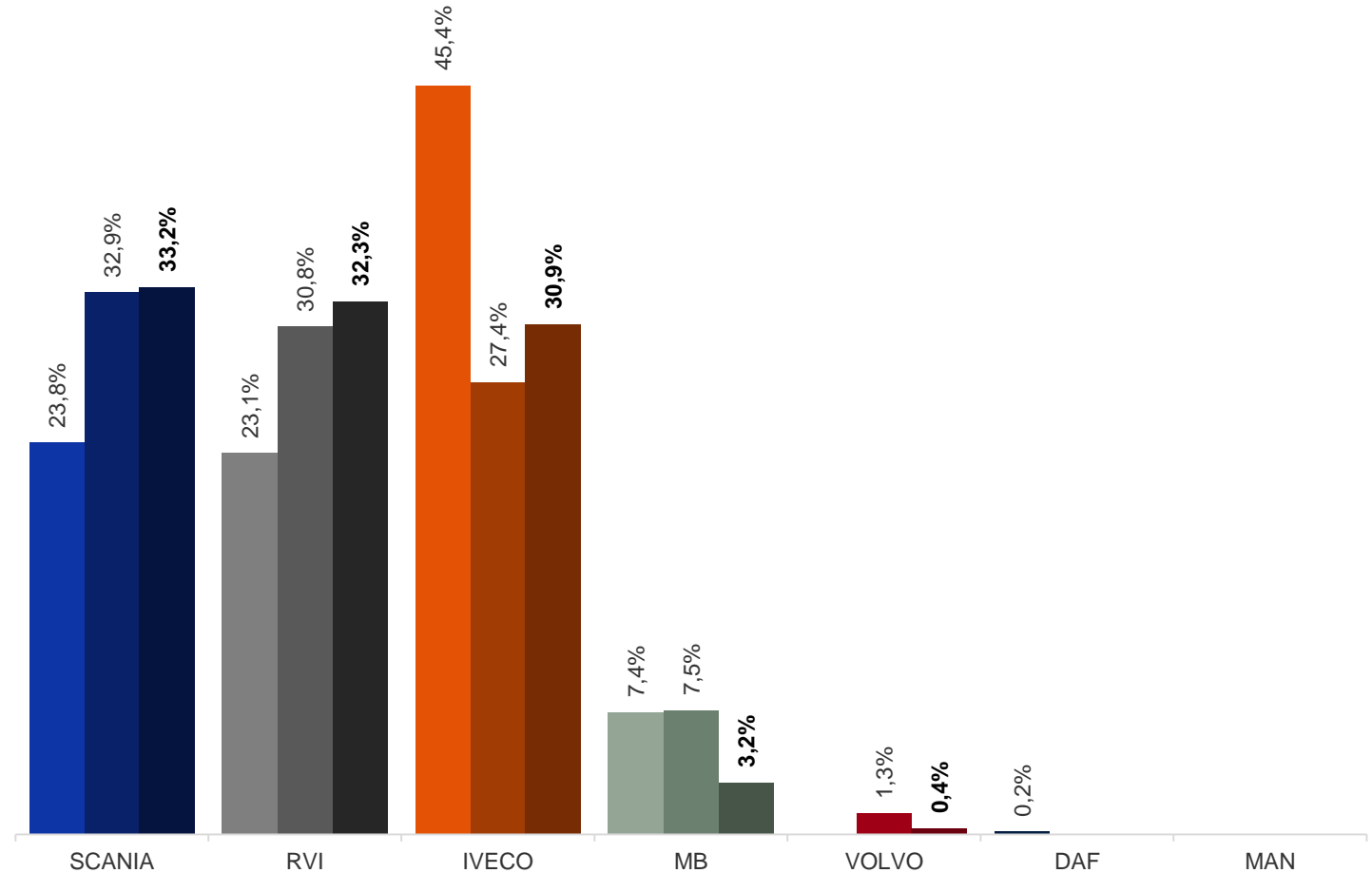
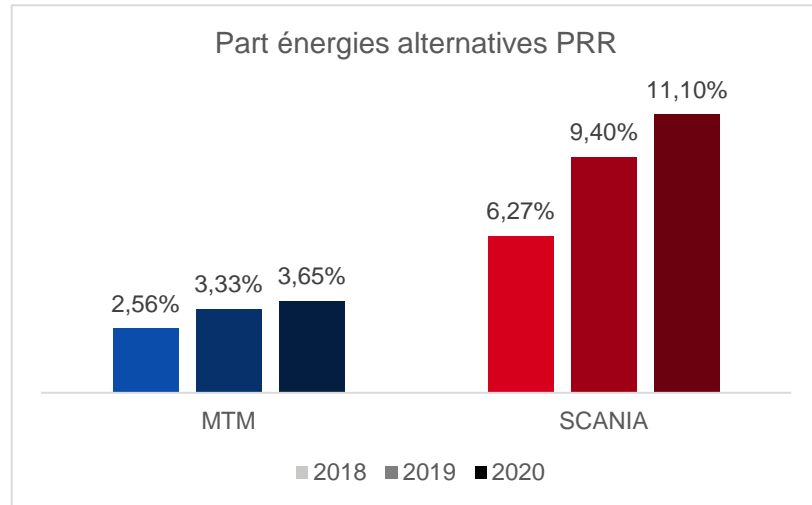
RÉSERVER CONSULTER



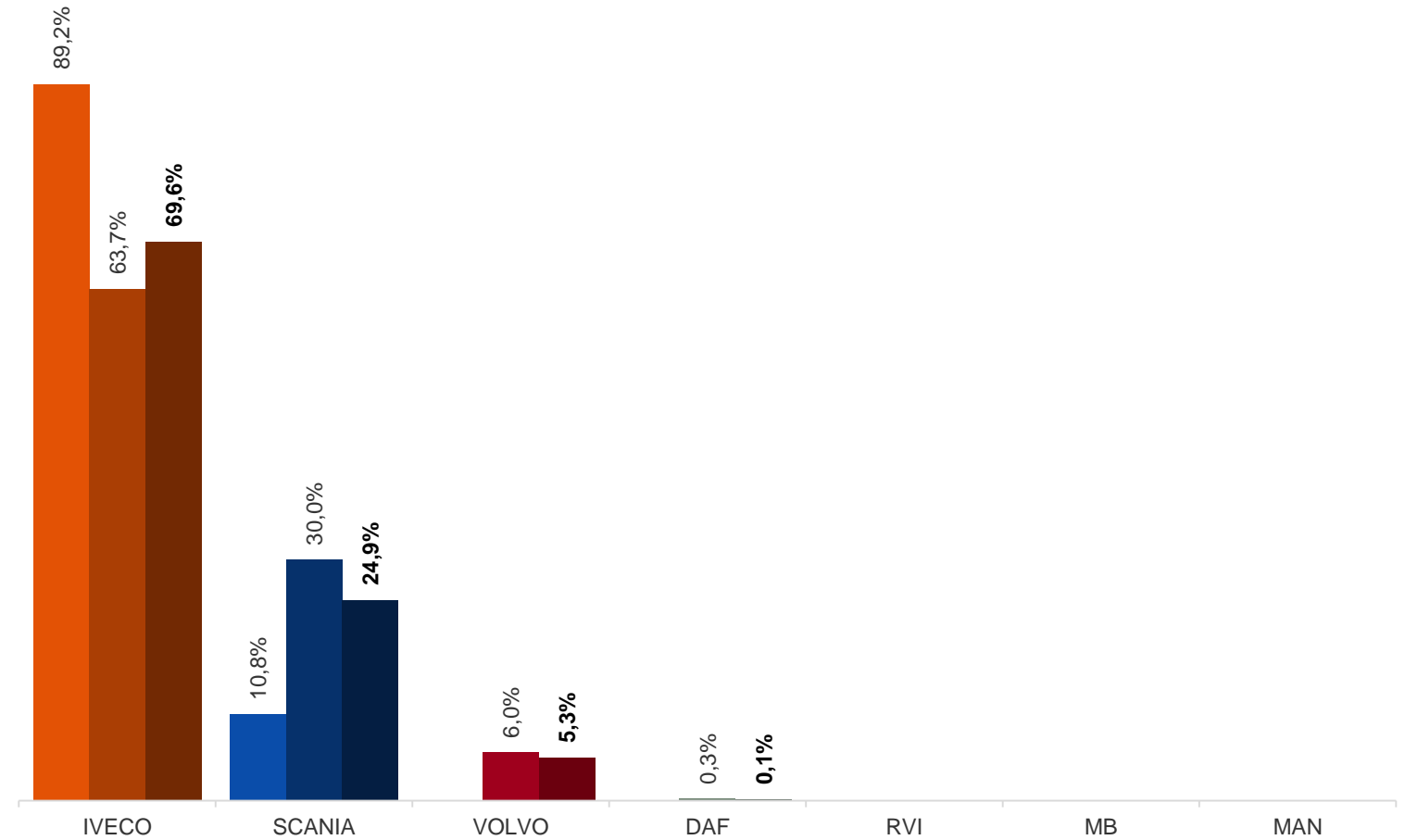
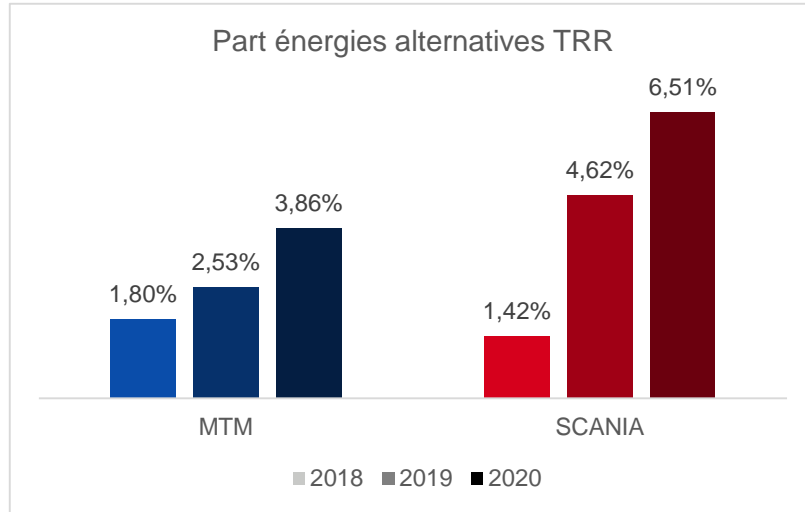
# Energies alternatives: immatriculations 3 ans



# Immats 3 ans énergies alternatives PRR



# Immats 3 ans énergies alternatives TRR





**SCANIA**

**SCANIA RENT**



# BILAN 2020

- Parc France : ~ 2 300 véhicules en location
- Parc : + 15 % (2019) / - 2,2 % (2020)
- Parc en énergies alternatives : 8 % du parc (2020), 8% (2019)
- 32 % du parc en location courte durée





# EN QUELQUES MOTS

- L'offre d'énergies alternatives la plus large du marché :
  - Gaz
  - Ethanol
  - Électrique
- Dès le début de la crise, pour soutenir l'activité de nos clients, nous avons reporté les contrats.
- 0 Facturation pendant 2 mois !







# VISION 2021

- Augmentation du parc LLD
- Développement sur les métiers du TPSe développer sur les métiers du déchet et des travaux publics
- Augmenter le parc « ENERGIES ALTERNATIVES »
- Réaménagement du parc courte durée
- Rajeunir notre flotte courte durée





# SCANIA USED CORNER



SCANIA  
USED  
CORNER

SCANIA  
USED  
CORNER

SCANIA  
USED  
CORNER

SCANIA  
USED  
CORNER

VEHICULE DISPONIBLE  
SCANIA  
USED  
CORNER

SCANIA

R450



# BILAN 2020

- Mise en place l'opération « Les incroyables by Scania »
- Augmentation des ventes de + 17 % grâce à nos sites « Scania Used Corner »
- Augmentation de la rétention des V.O en France
- **50 %** de nos ventes en 2020 ont été faites à des clients finaux
- **50 %** des ventes à l'étranger
- Réduction du stock de - 72 %



# OBJECTIFS 2021

- Maintenir le stock au plus bas
- Maitrise des Buy Back
- Développement de DEKRA dans le réseau Scania privé
- Objectif de rotation du stock à 60 jours
- Développement du négoce vers les clients nationaux
- Gestion des V.O par E-stock



DIRECTEUR CARS ET BUS

# DAMIEN THOMINE



**SCANIA**

# IMMATRICULATIONS CARS 2020



IMMATRICULATIONS	2019	%	2020	%	Variations
SCANIA	100	2.4%	58	1.7%	-42%
IRIZAR	129	3.1%	24	0.7%	-81%
VDL BUS	79	1.9%	27	0.8%	-66%
VOLVO	58	1.4%	20	0.6%	-66%
ISUZU	84	2.0%	41	1.2%	-51%
MAN	642	15.4%	361	10.4%	-44%
VAN HOOL	142	3.4%	80	2.3%	-44%
Iveco Bus - Heuliez	1630	39.0%	1468	42.2%	-10%
OTOKAR	173	4.1%	171	4.9%	-1%
KING LONG	0	0.0%	0	0.0%	0%
EVOBUS	963	23.0%	1019	29.3%	6%
Dietrich	170	4.1%	199	5.7%	17%
TOTAL	4180		3480		-17%

# NOS PRINCIPAUX CLIENTS AUTOCAR



170 autocars  
GNV circulent en France  
depuis 2017



LIVRAISON DE 8 CARS INTERLINK GNV  
A CARPOSTAL, POUR LA REGION SUD

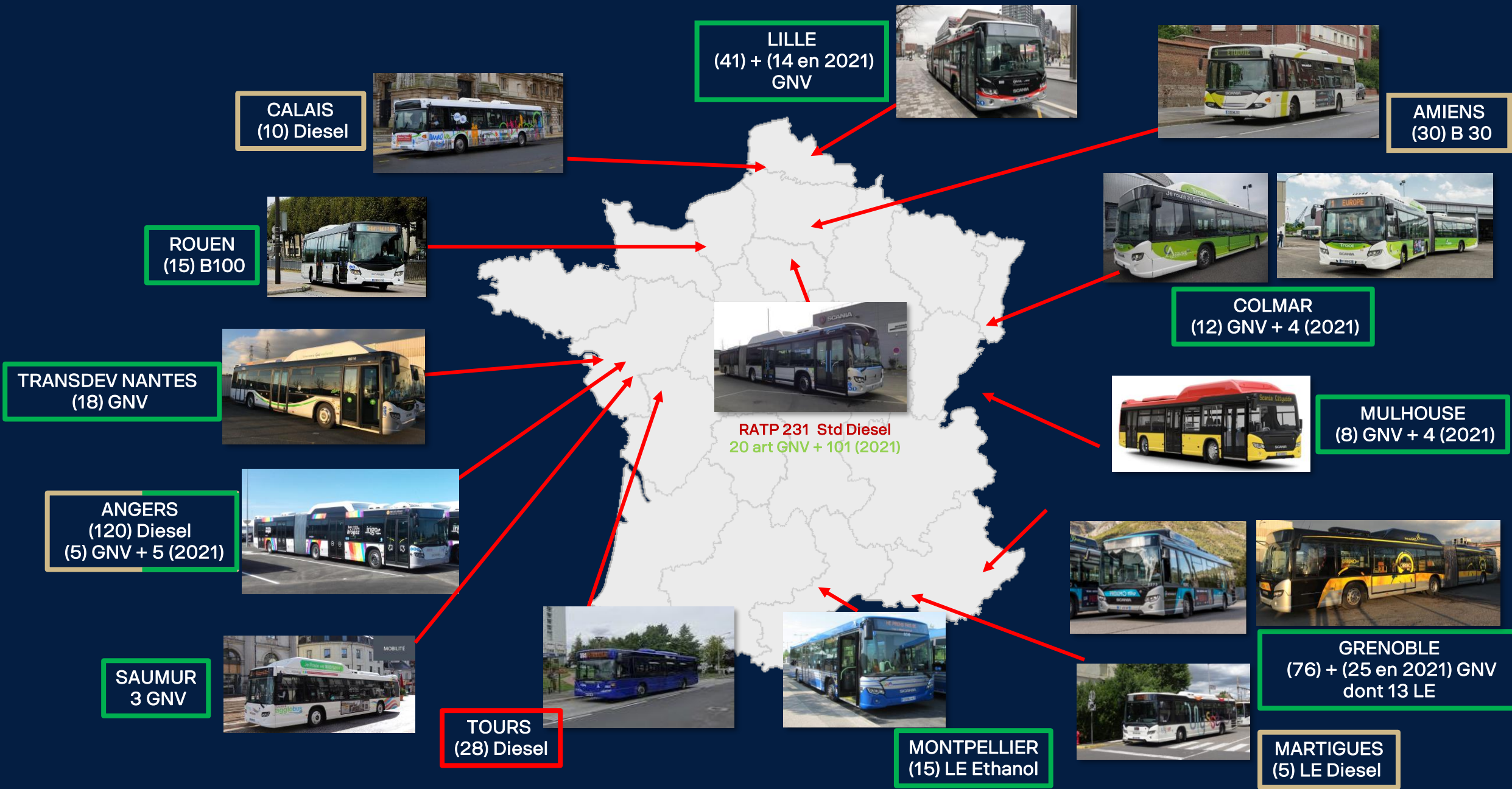


# IMMATRICULATIONS BUS 2020



IMMATRICULATIONS	2019	%	2020	%	Variations
SCANIA	55	3.4%	83	5.5%	51%
IRIZAR	69	4.2%	0	0.0%	-100%
VDL BUS	1	0.1%	0	0.0%	-100%
VOLVO	16	1.0%	2	0.1%	-88%
ISUZU	38	2.3%	11	0.7%	-71%
VAN HOOL	15	0.9%	9	0.6%	-40%
MAN	175	10.7%	155	10.3%	-11%
Iveco Bus - Heuliez	852	52.3%	838	55.7%	-2%
EVOBUS	308	18.9%	303	20.1%	-2%
Dietrich	0	0.0%	1	0.1%	0%
KING LONG	0	0.0%	0	0.0%	0%
OTOKAR	20	1.2%	23	1.5%	15%
TOTAL	1628		1505		-8%

# NOS PRINCIPAUX CLIENTS URBAINS



# Nouveau Citywide



Demandes  
légales

Coûts  
opérationnels

Disponibilité

Capacité  
passagers

Attractivité des  
passagers

Poste de  
conduite





DIRECTEUR PRODUIT ET LOGISTIQUE

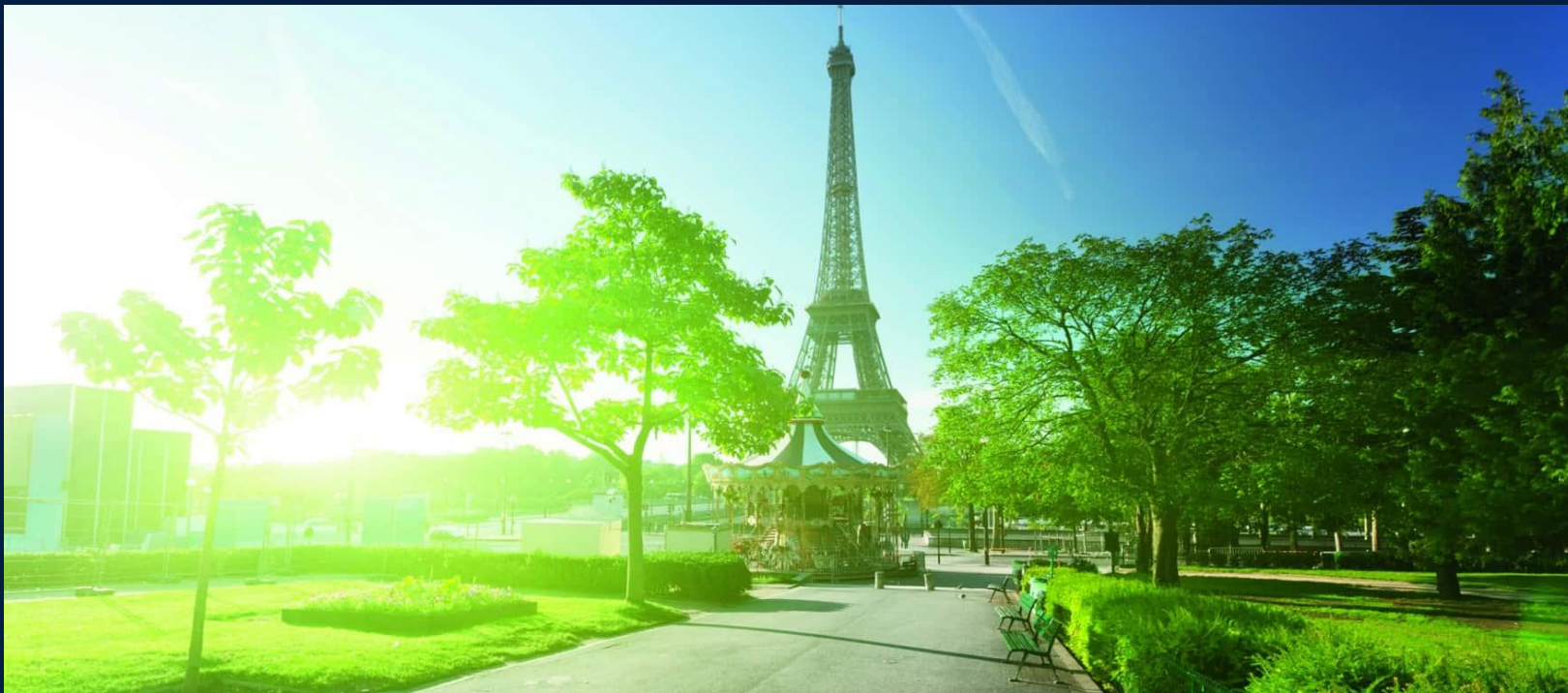
# BENGT RASMUSEN



**SCANIA**



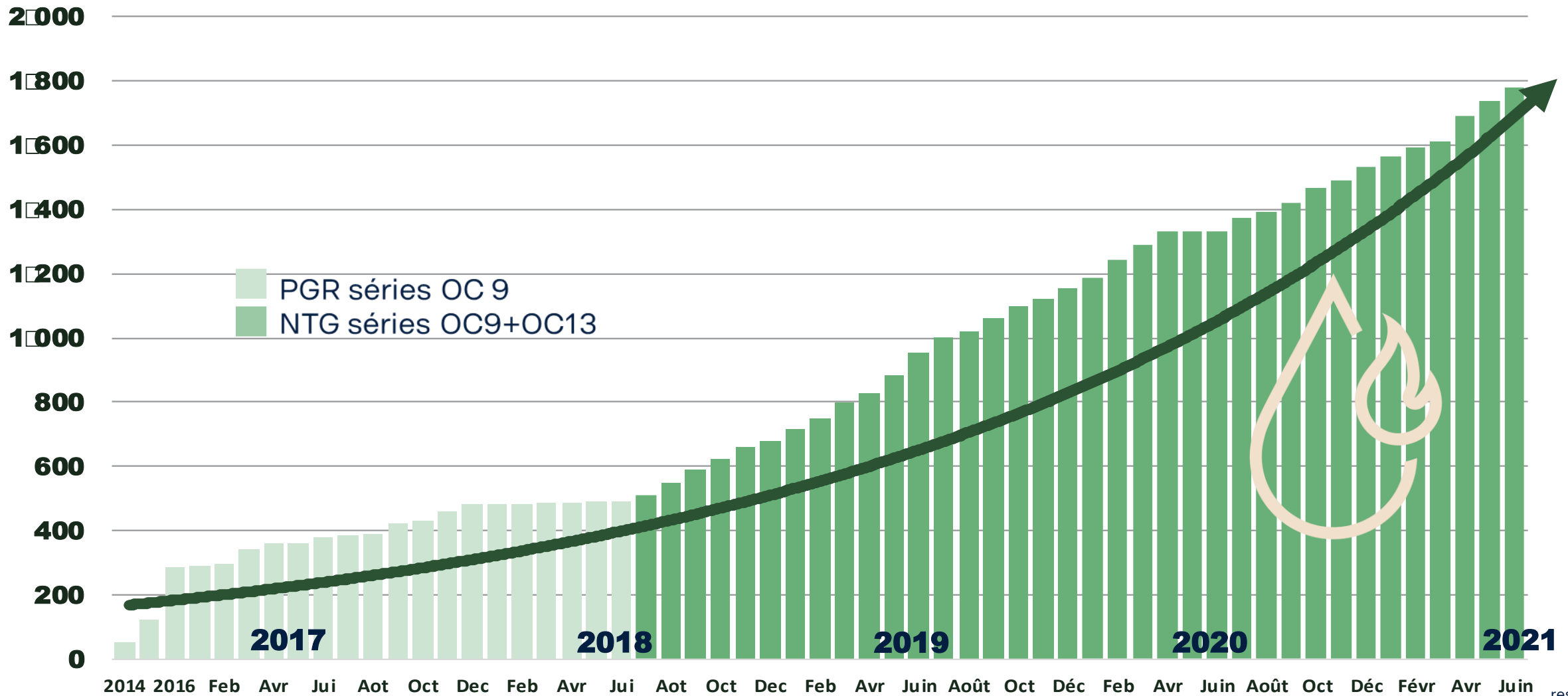
# SOLUTIONS ÉNERGIES ALTERNATIVES



**SCANIA**

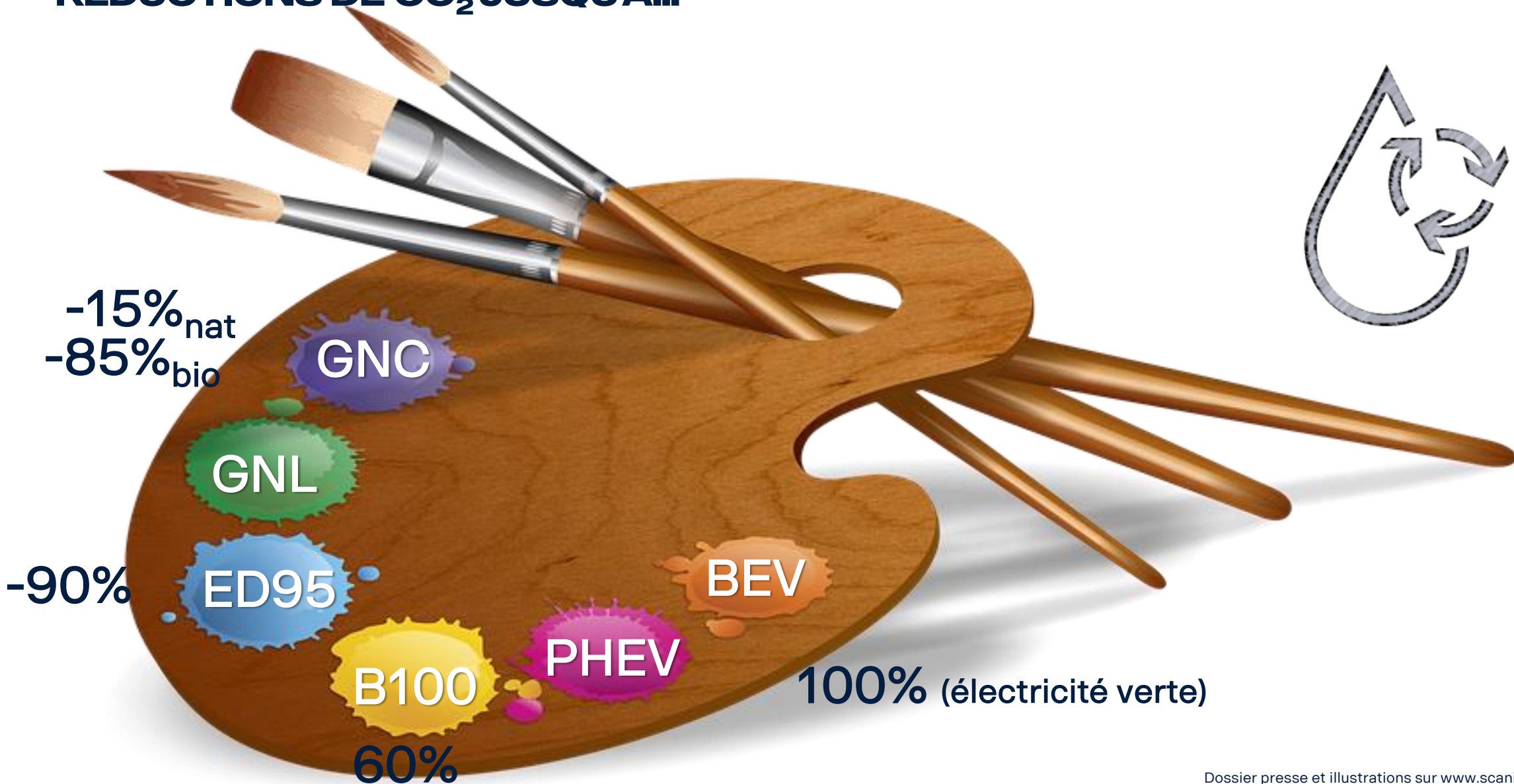
# VOLUME VÉHICULES GAZ VENDUS

17% de vente camions 2021



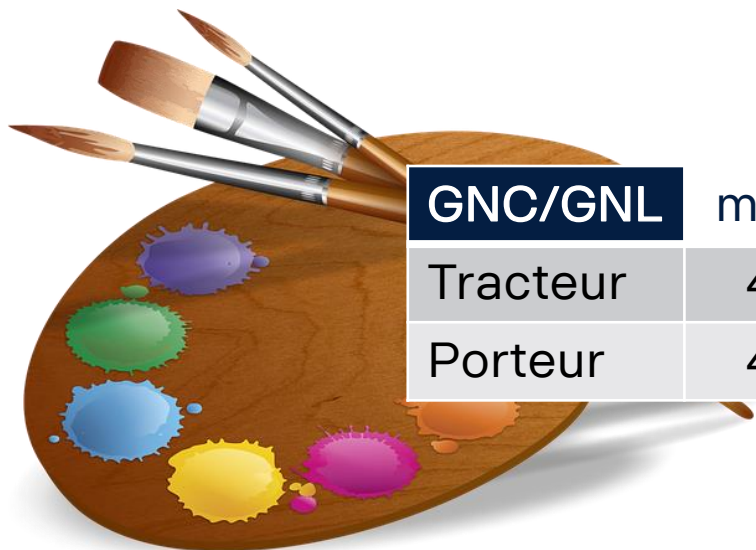
# SOLUTIONS ALTERNATIVES

REDUCTIONS DE CO<sub>2</sub> JUSQU'À...





# PALETTE COMPLÈTE - GAZ

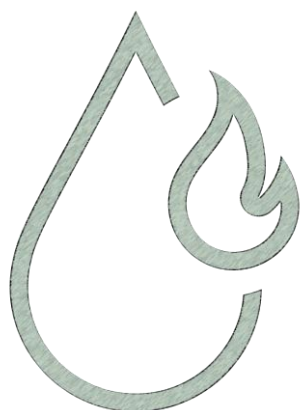


**GNC/GNL** masse de gaz 100 -440 kg

Tracteur	4x2	6x2 <sup>1</sup>				
Porteur	4x2	6x2	6x2*4	6x4 <sup>2</sup>	8x4*4 <sup>2</sup>	8x2/*6 <sup>2</sup>

<sup>1</sup>GNL uniquement

<sup>2</sup>GNC uniquement



280 ch

340 ch



280 ch

340 ch



280 ch

340 ch

410 ch



410 ch





# SOLUTIONS ALTERNATIVES

## CONSTRUCTION



**SCANIA**

# MALAXEUR GNC



- ✓ G 410B8x4\*4NA
- ✓ 100 kg de gaz embarqué
- ✓ PV = 14200kg (gaz + 300l eau + chauffeur)
- ✓ CU avec PTAC 33t = 18800kg = 8m<sup>3</sup>

- ✓ G 410A4X2NA XT
- ✓ 135 kg de gaz embarqué
- ✓ semi-remorque malaxeur Liebherr électrique



# BIBENNE GRUE GNC



- ✓ G 410B6x4HA XT
- ✓ Empattement 4150mm
- ✓ 150 kg de gaz embarqué
- ✓ Véhicule hors route N3G
- ✓ Ponts avec réducteurs dans les moyeux



- ✓ G 410B8x4\*4NA XT
- ✓ Empattement 3950 mm
- ✓ 120 kg de gaz embarqué



# TRACTEUR CONSTRUCTION GNC



G410A4x2NA XT

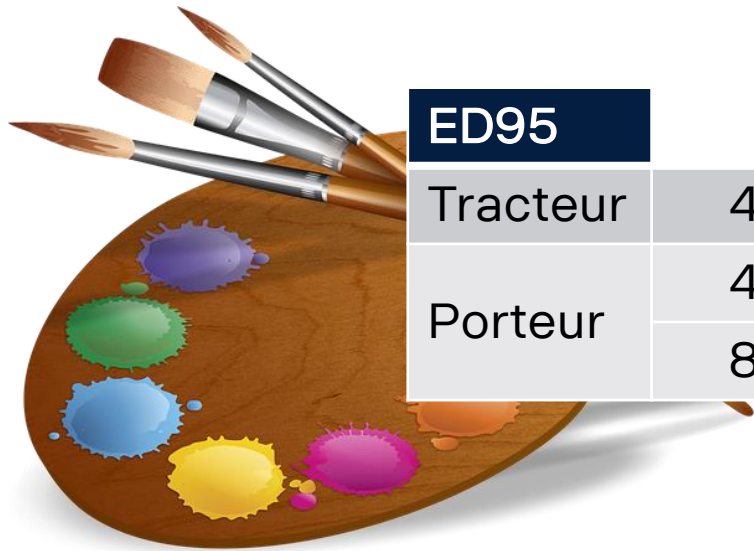
Empattement 3950mm

150 kg de gaz embarqué

Hydraulique dos cabine



# PALETTE COMPLÈTE – ÉTHANOL ED95



ED95							
Tracteur		4x2	6x2	6x2/2	6x2/4	6x4	
Porteur		4x2	6x2	6x2/2	6x2/4	6x2*4	6x4
		8x2	8x2/4	8x2*6	8x4	8x4*4	10x4*4

sauf 4x4 et 6x6



410 ch



410 ch

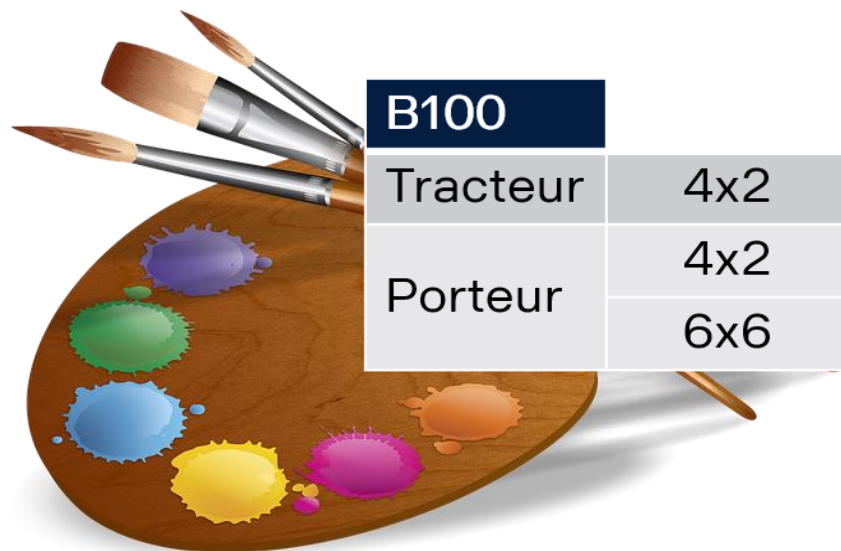


410 ch



410 ch

# PALETTE COMPLÈTE – B100



B100								
Tracteur		4x2	4x4	6x2	6x2/2	6x2/4	6x4	6x6
Porteur		4x2	4x4	6x2	6x2/2	6x2/4	6x2*4	6x4
		6x6	8x2	8x2/4	8x2*6	8x4	8x4*4	10x4*4

L



320 ch

360 ch

P



320 ch

360 ch

410 ch

450 ch

G



320 ch

360 ch

410 ch

450 ch

R



320 ch

360 ch

410 ch

450 ch

580 ch

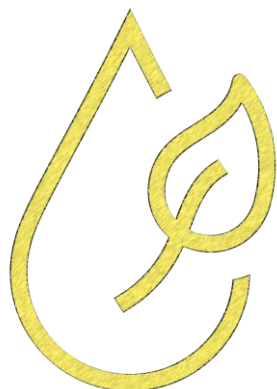
S



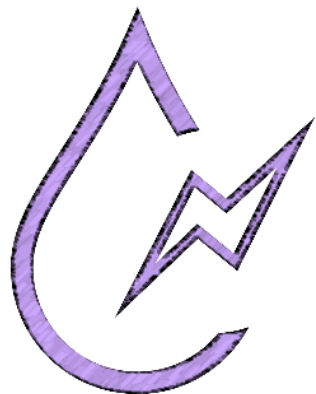
410 ch

450 ch

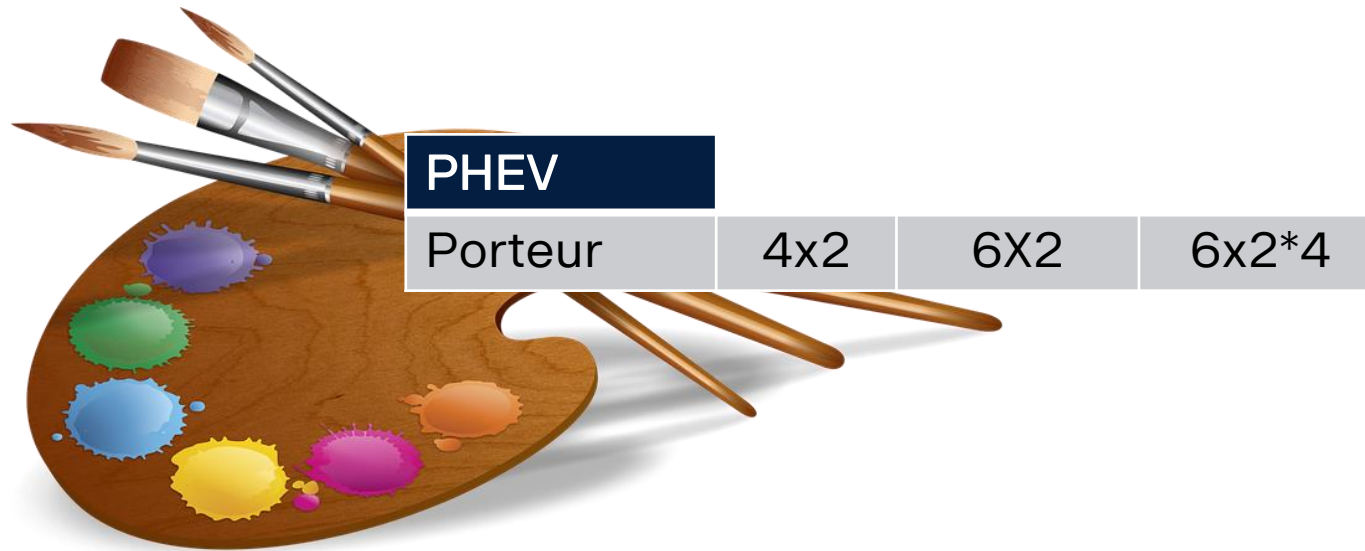
580 ch



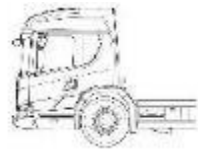
# PALETTE COMPLÈTE – ÉLECTRIQUE



# PALETTE COMPLÈTE – HYBRIDE



L



280 ch

320 ch

360 ch

P



280 ch

320 ch

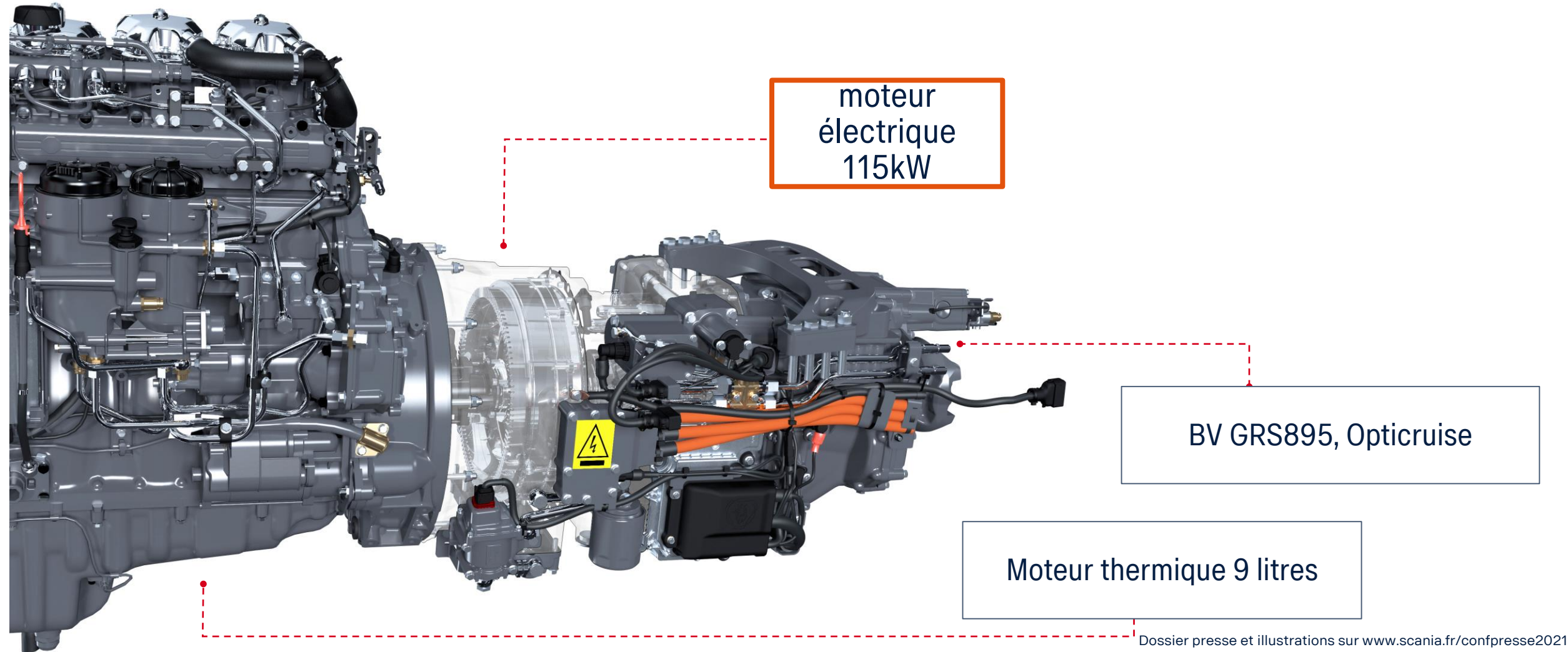
360 ch







# TECHNOLOGIE PHEV



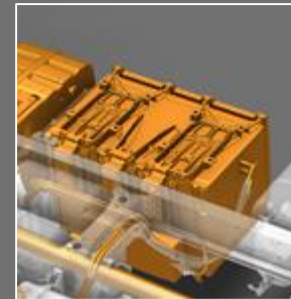
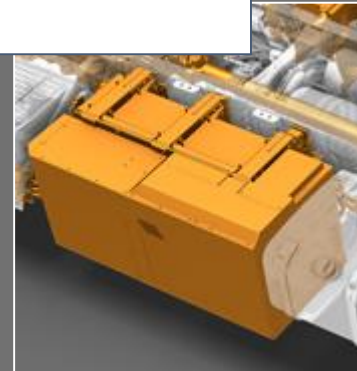
moteur  
électrique  
115kW

BV GRS895, Opticruise

Moteur thermique 9 litres

# PHEV MULTI BATTERIES

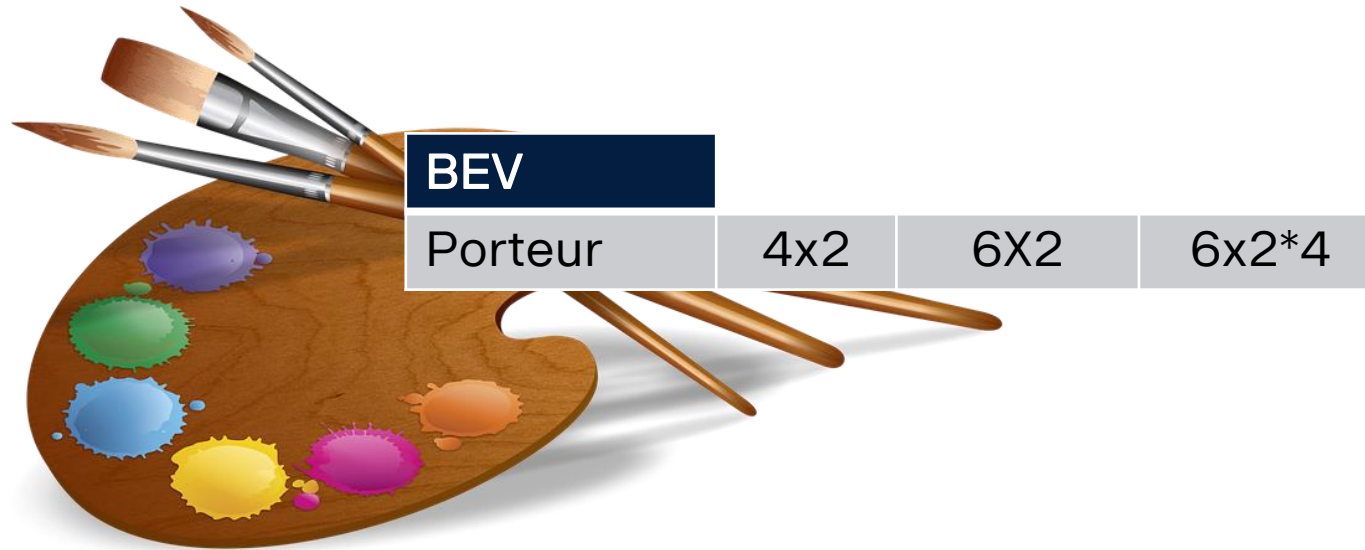
3 batteries, capacité totale 90kWh



connecteur de charge  
CCS / DC



# PALETTE COMPLÈTE – 100% ÉLECTRIQUE



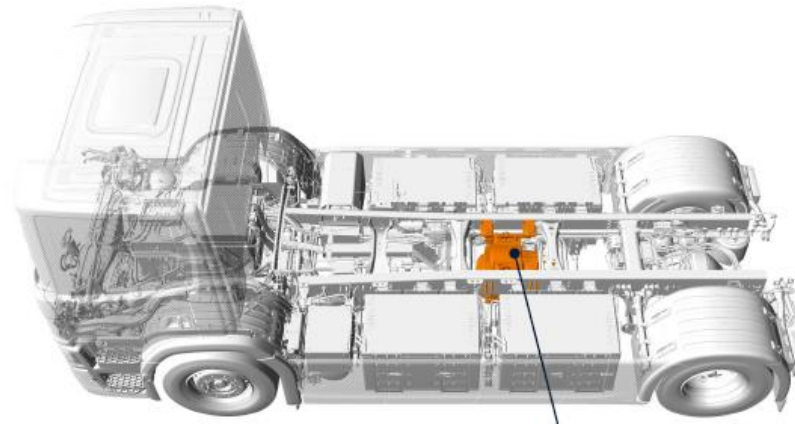
200 kW

200 kW

Peak 260 kW

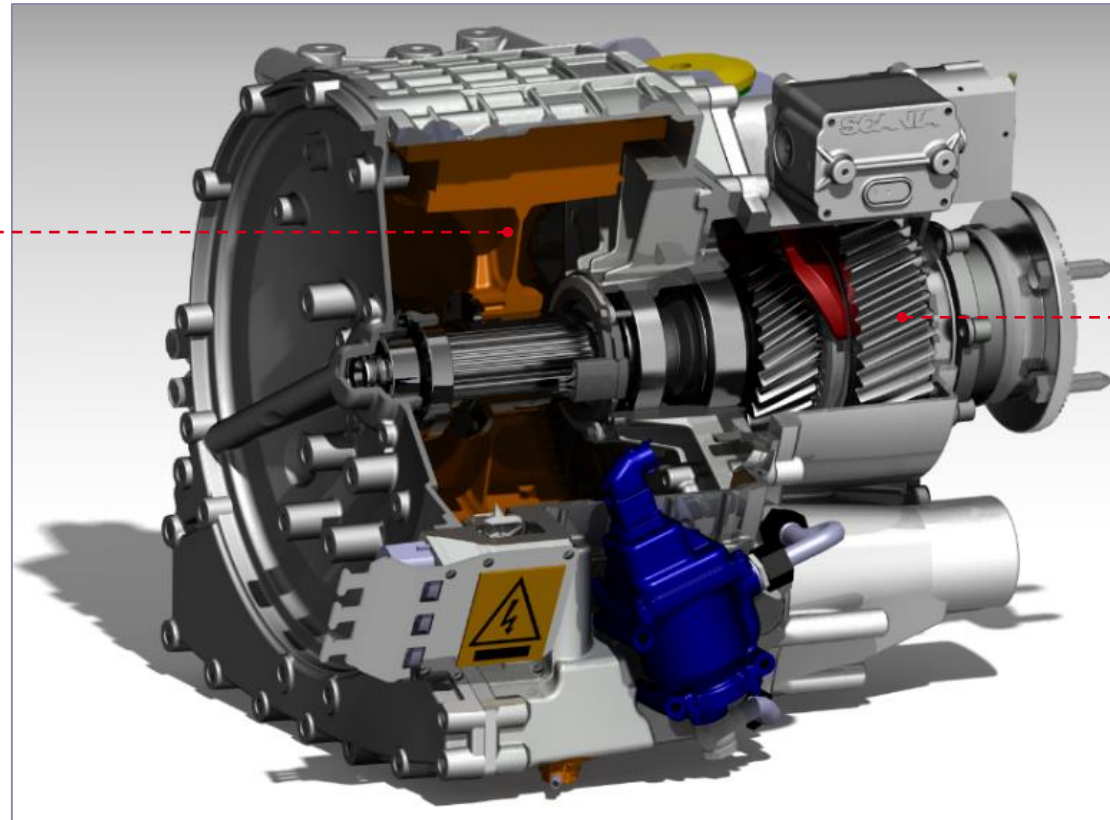


# VÉHICULE BEV



## E-MACHINE

moteur électrique



B.V 2 rapports

e - PTO

# VÉHICULE BEV

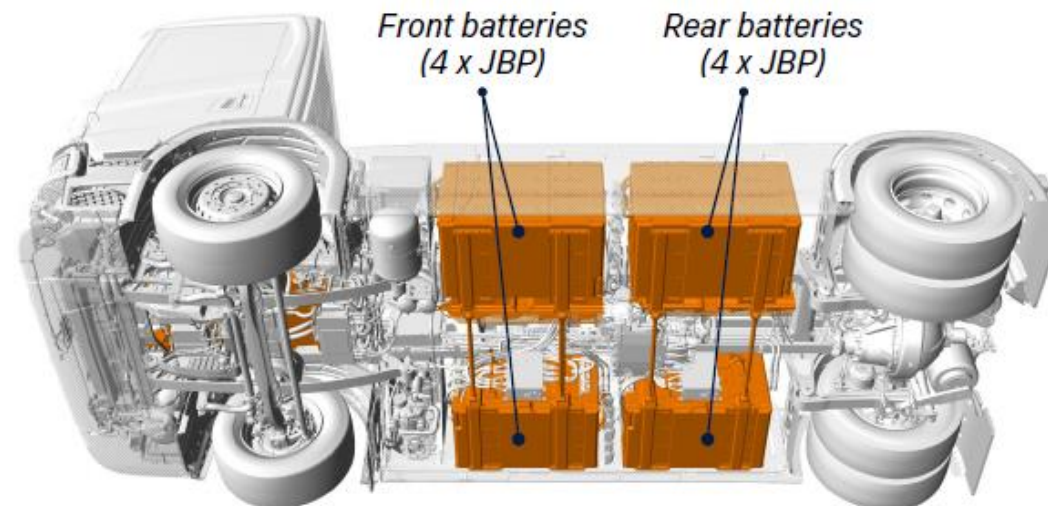
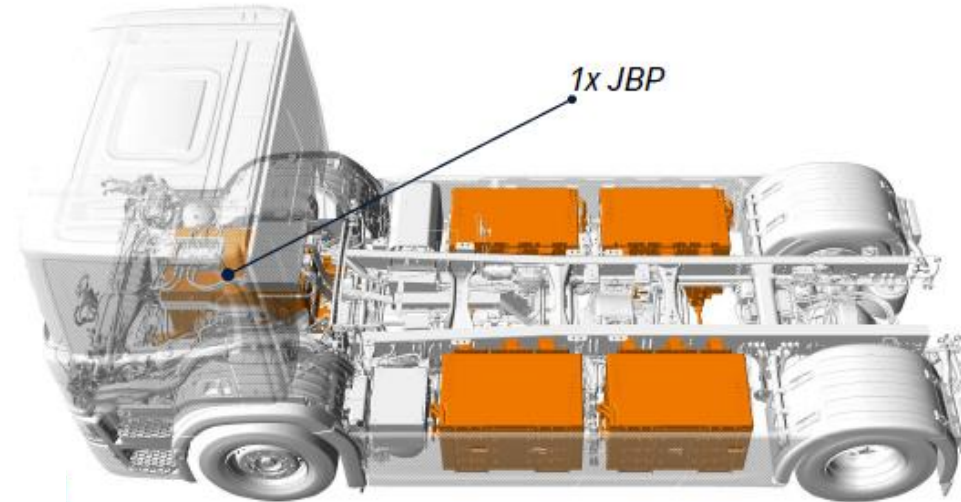


**5 BATTERIES**  
**165 KWH**

> 3950 MM

**9 BATTERIES**  
**300 KWH**

> 4350 MM



**CONNECTEUR DE CHARGE**



**CCS2**

**JUSQU'À 130 KW**

**DC**

**200 AMP**

# RESUME DE LA GAMME

# 29t

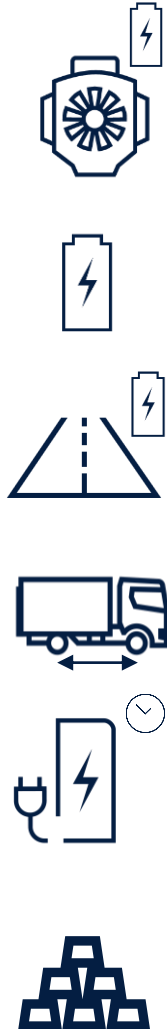


**PHEV**

**BEV 5 BAT.**

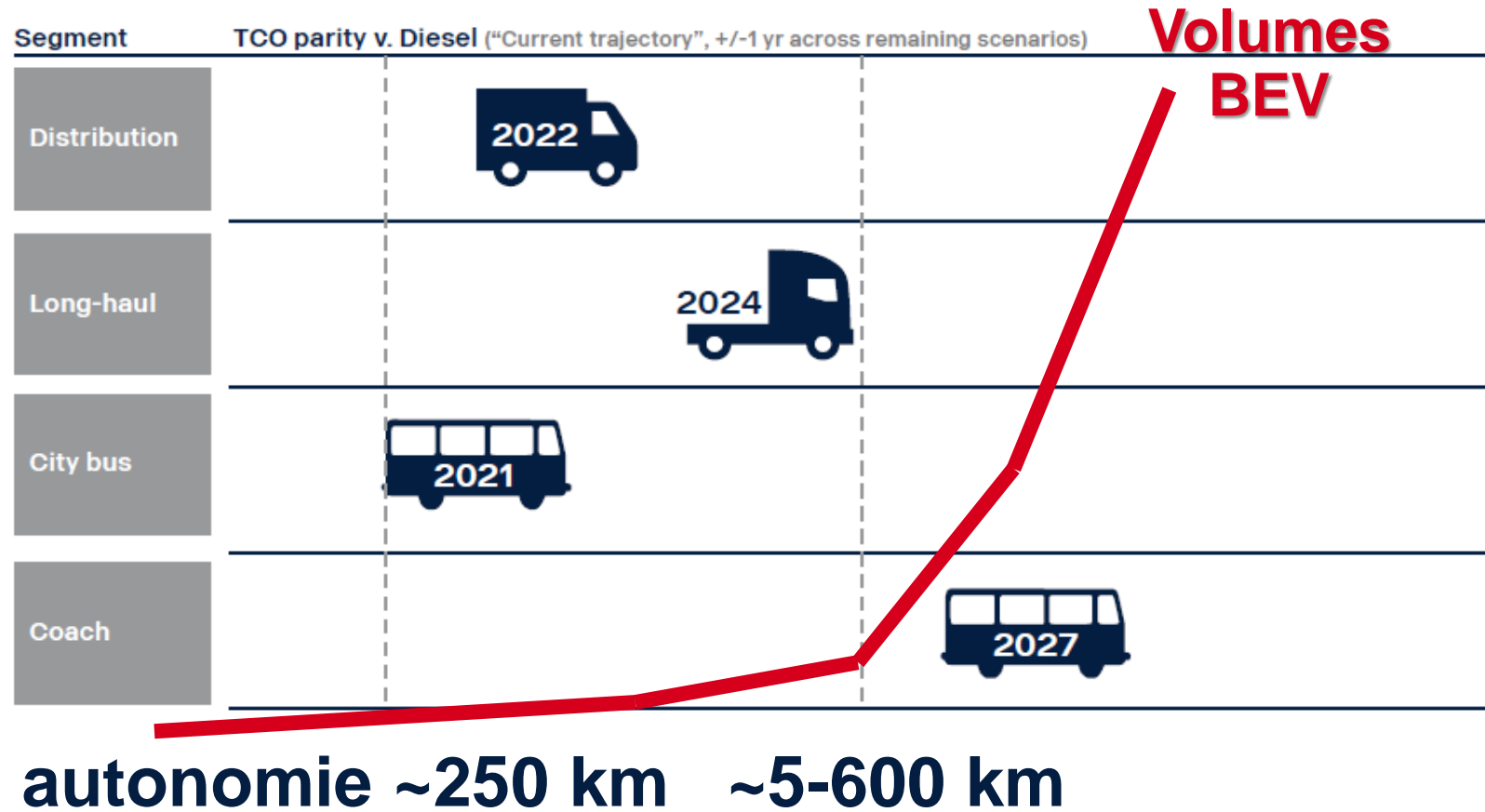
**BEV 9 BAT.**

**NB! carte grise +1000kg PTC**



115 kw	230 kw	230 kw
90 kWh	165 kWh	300 kWh
≤ 60 km	≤ 130 km	≤ 250 km
4350-6350 4X2 6X2*4 CL, CP	3950-5750 4X2 6X2*4 CL,CP	4350-5750 4X2 6X2*4 CL, CP
35 min (95kW)	55 min (130kW)	100 min (130kW)
+1150 kg	+700 kg	+2000 kg

# EVOLUTION





DIRECTRICE MOBILITÉ ÉLECTRIQUE

# ELEONORE BON



**SCANIA**



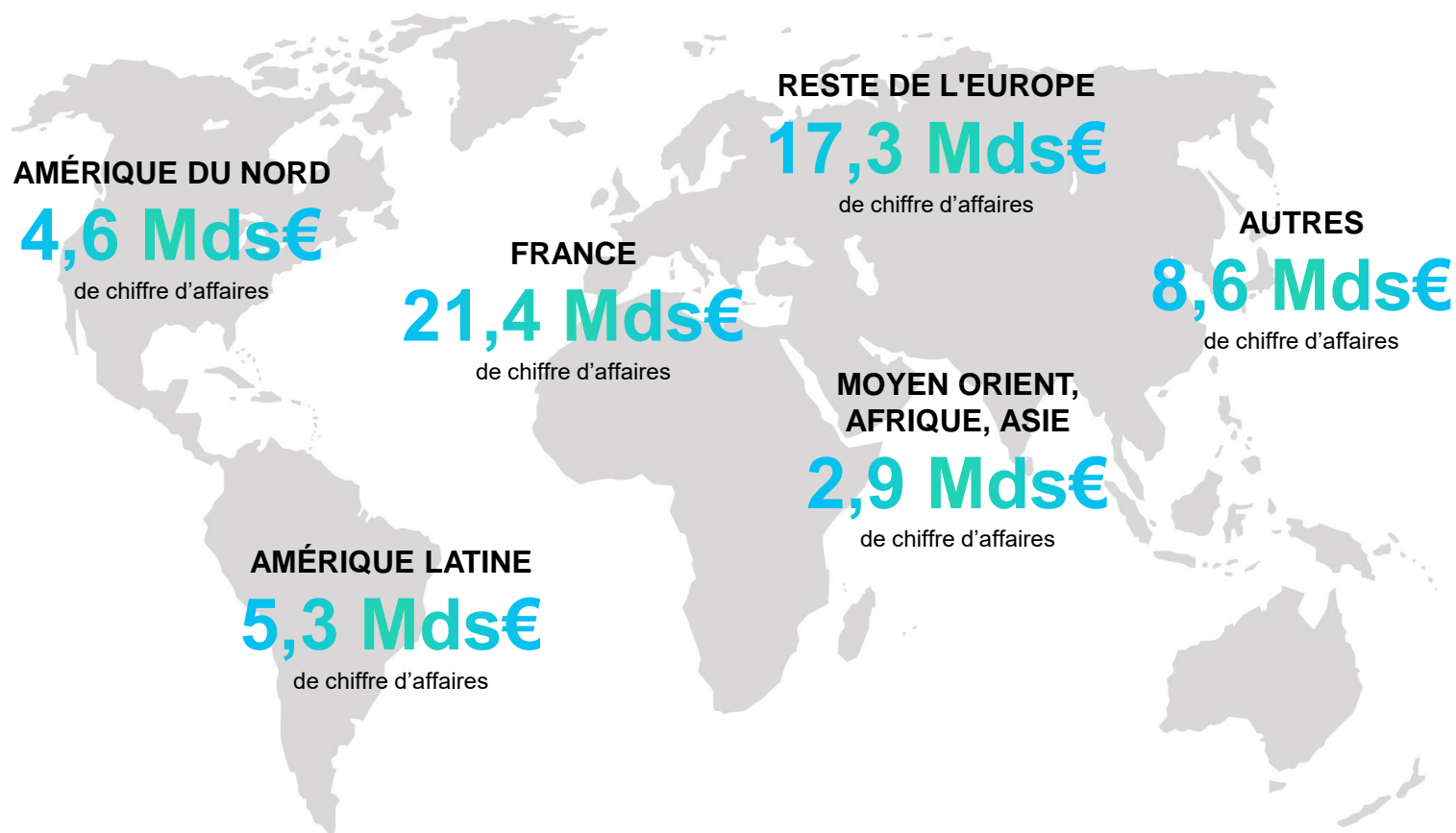


**AGIR POUR UNE  
TRANSITION  
NEUTRE EN CARBONE  
POUR TOUS**

# NOUS AGISSONS PARTOUT DANS LE MONDE

En 2019

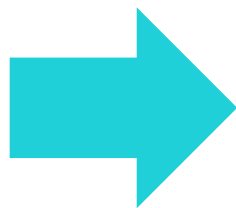
- 171 100 salariés
- 60,1 Mds€ de chiffre d'affaires
- 21 Mds€ de CA pour les solutions clients
- 3GW de capacités renouvelables installées supplémentaires
- 96,8 GW de capacité de production électrique installée



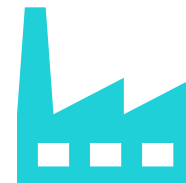
Chiffres annuels au 31/12/2019

# LE PASSAGE À L'ÉLECTRIQUE : UN CHANGEMENT DE PARADIGME

**S'arrêter à la station service**

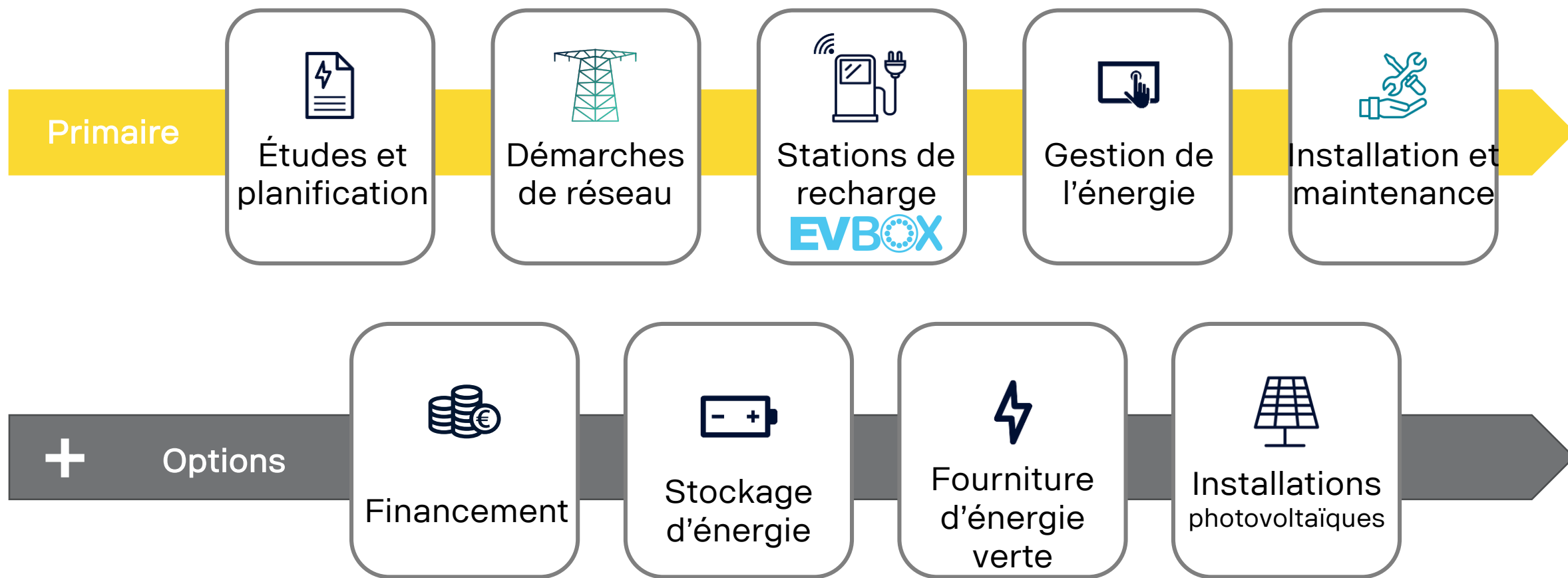


**Recharger en priorité là où le bus / camion stationne**



**Un besoin d'accompagnement des clients sur le choix et le dimensionnement de l'infrastructure de recharge : adaptée aux véhicules choisis et à leurs usages**

# SCANIA + ENGIE : ACCOMPAGNER LE CLIENT AU TRAVERS D'UNE OFFRE CLÉ EN MAIN ET SUR MESURE





**Contact :**

**Eléonore Bon**

**Directrice Mobilité électrique**

**[eleonore.bon@engie.com](mailto:eleonore.bon@engie.com)**

**06 15 82 19 89**



DIRECTEUR RÉSEAU ET STRATÉGIE

# YVES THÉPAUT



**SCANIA**



# 25 M€ d'investissements en 2020

- Annecy
- Orléans
- Angers (CAPS)
- Lyon sud
- Morlaix
- Compiègne
- Vannes
- Orange
- Strasbourg nord
- Brignoles



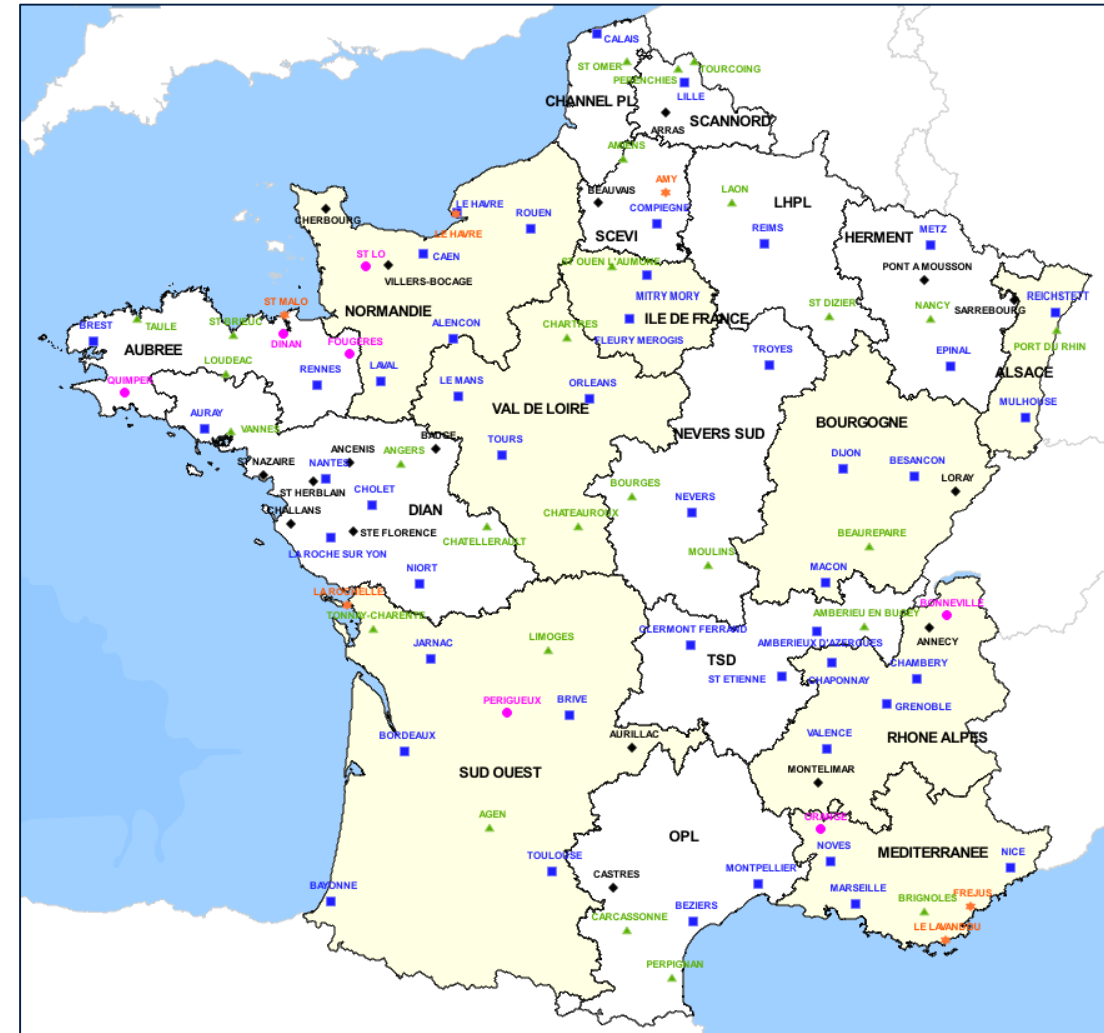
# Le réseau début 2021

## Véhicules:

102 ateliers dont 66 opérés par des privés

## Moteurs marins :

6 points de vente & réparation





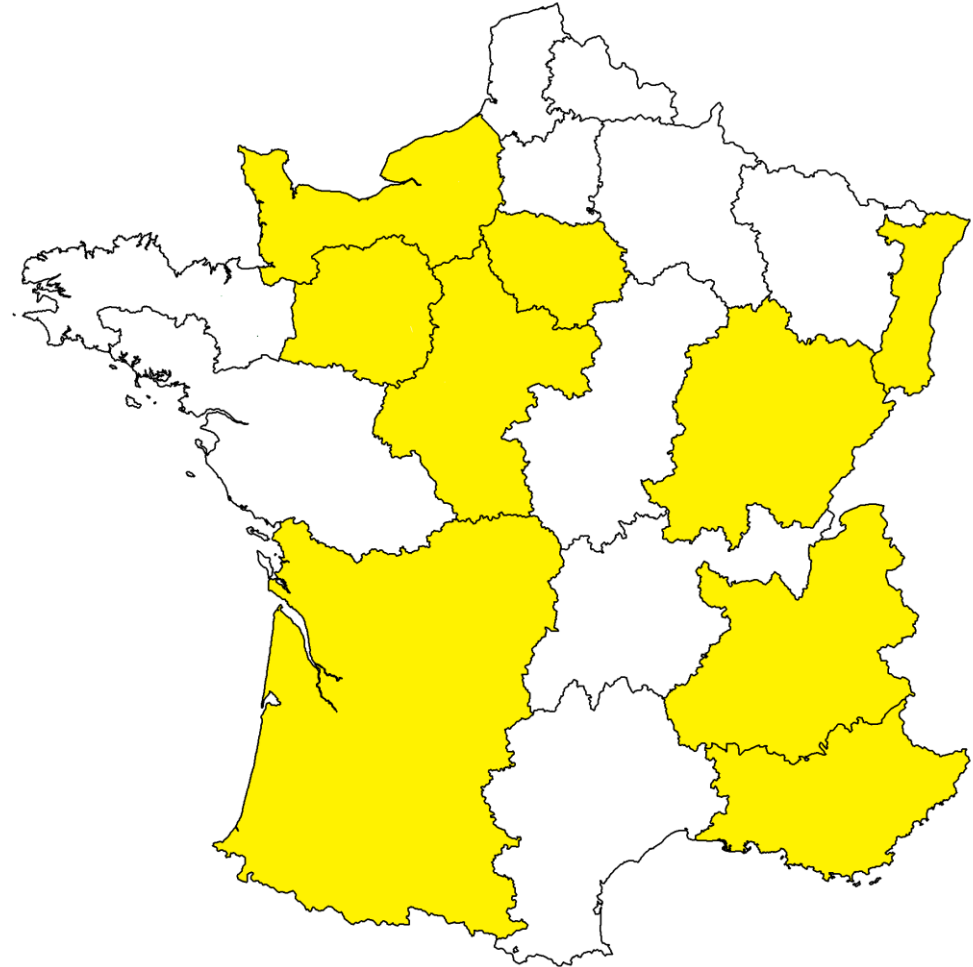
# Répartition réseau privé/ succursales

Après l'acquisition de Ponthou PL,  
les succursales Scania opèrent sur :

57% du marché VN (53%)

60% du marché VO (58%)

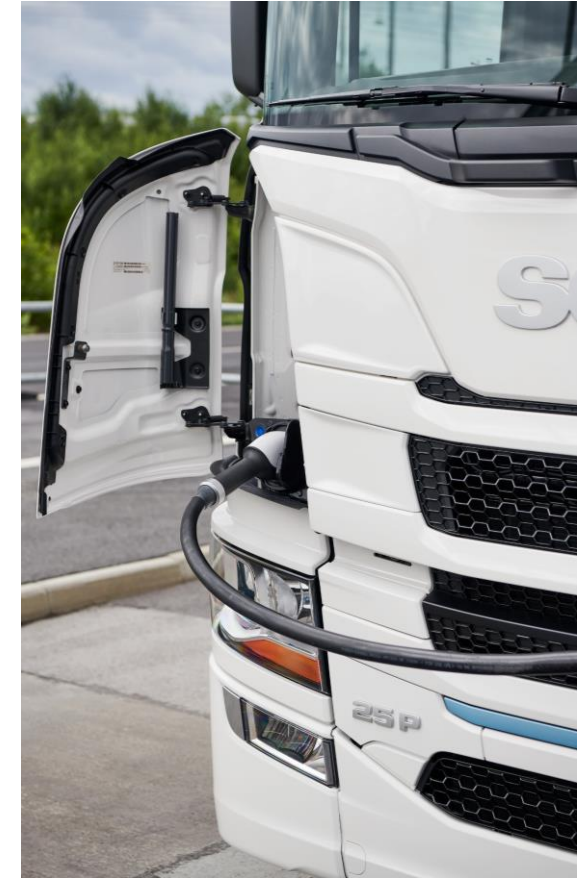
53% du parc 10 ans (51%)



# Le challenge des énergies alternatives dans les ateliers

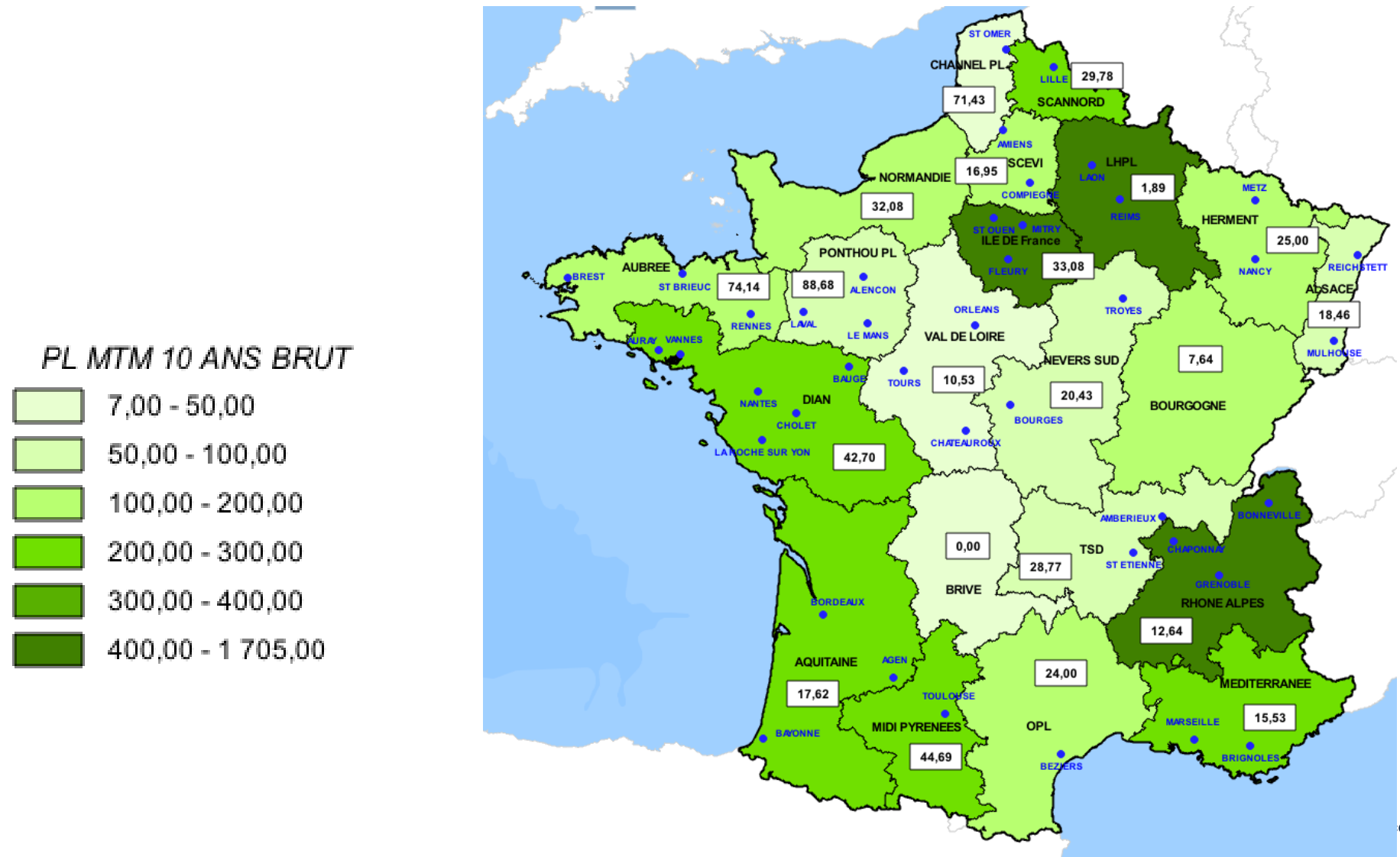


- Outillage spécifique
- Baies de travail aménagées
- Détection gaz, éthanol
- Bornes de recharge VI (atelier + parking)
  
- Bornes de recharge VL



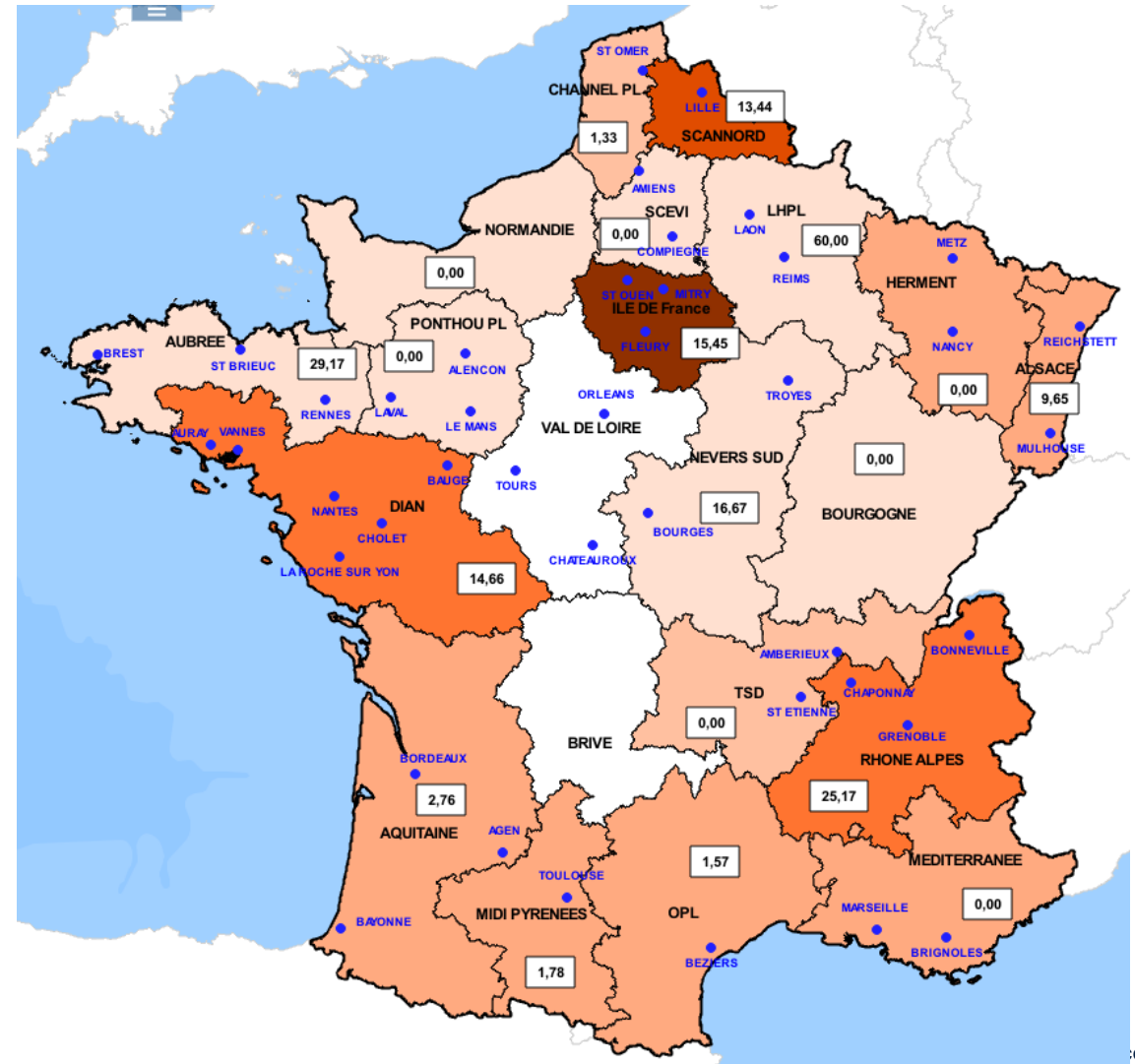
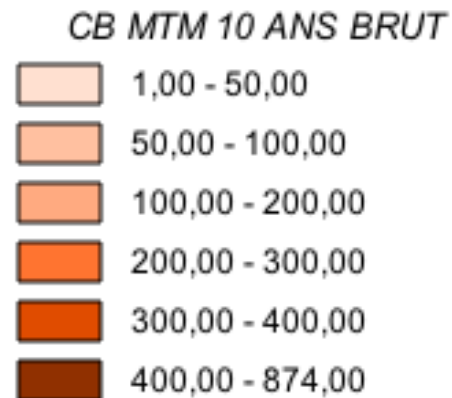


# Immatriculations 10 ans camions gaz





# Immatriculations 10 ans cars & bus gaz





DIRECTEUR SERVICES

# STÉPHANE BOIDIN



**SCANIA**

# PERFORMANCE SERVICES RÉSEAU

Évolution 2020/2019



CA Services + **2,8 %**

CA Main d'œuvre + **3,5 %**

CA Pièces + **2,2 %**

# CONTRATS DE SERVICES



**55%**

+ un véhicule sur deux  
vendu avec un contrat  
de services



**42%**

du parc 10 ans  
sous contrats



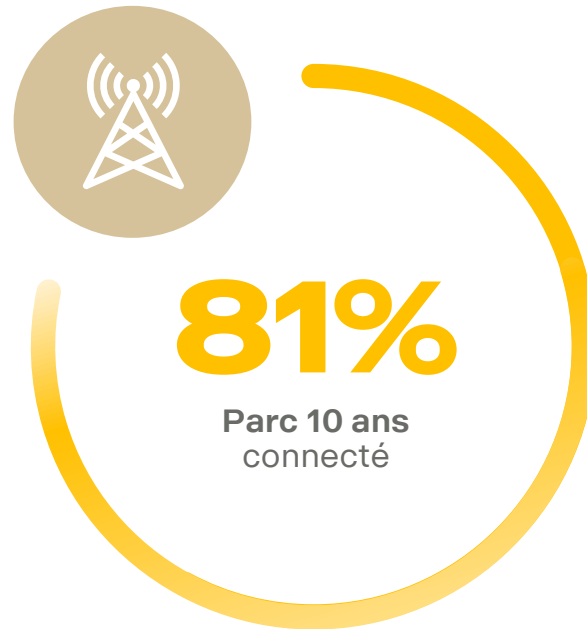
**5=5**

5 ans de maintenance  
5 ans de garantie



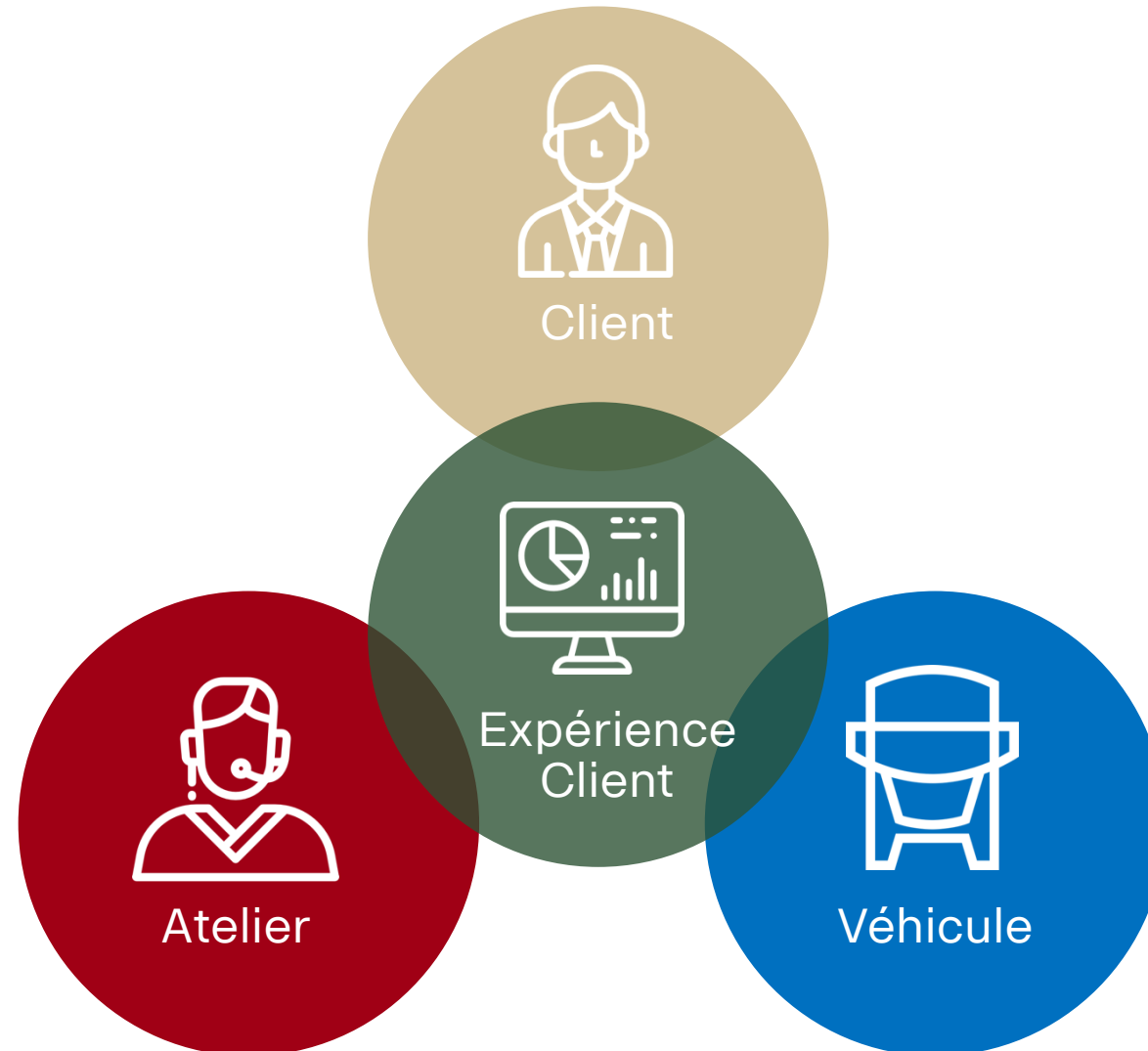
**75%**

des contrats e-signés  
AM / CMR





# EXPÉRIENCE PROACTIVE SERVICES





Proactivité

Réception véhicule

Préparation du rendez-vous

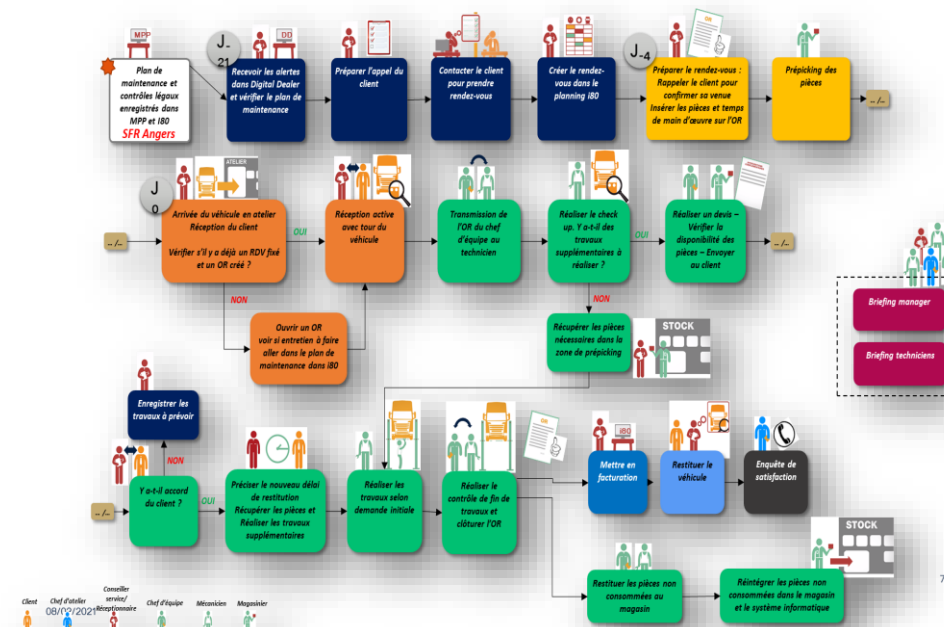
Production

Pilotage

Restitution

Facturation

Satisfaction



# DIGITAL DEALER

Digitalisation des processus



Disponibilité globale des informations en vue d'améliorer les capacités de planification avec la numérisation

>> Numérisation des processus >>





# MAINTENANCE FLEXIBLE

Moins d'arrêts et plus de disponibilité d'exploitation

**4 PROGRAMMES**

X-S-M-L



**100 OPÉRATIONS UNITAIRES**

1 -> 100



**30**

Modules



**MAINTENANCE FLEXIBLE**



# Besoins

Un point de contact unique

Gestion de parc

Disponibilité

Coûts maîtrisés

Exploitation



Clients



Expérience Proactive



Atelier



Véhicules

+800 Techniciens

4000 ingénieurs

Digital Dealer

Connectivité

DCS

TCO

Multi Services

Maintenance Flexible

Investissements

Electrification

Amélioration continue