



# **CONFÉRENCE PRESSE**

## **18/3/2019**

**SCANIA**





## DÉROULÉ

- Koen Knoops : résultats groupe Scania / Scania en France
- Florent Salce : résultats Scania Finance
- Eric Darné : activité poids lourds France
- Damien Thomine : activité cars et bus France
- Bayram Kilic: Scania Used Corners et Scania Rent

## QUESTIONS



The background of the image is a large, stylized Scania logo. It features a red lion with a white crown, set against a dark background with white curved lines. The lion is facing left, and its mane is detailed with white outlines. The crown has three points. The entire logo is partially obscured by a semi-transparent dark grey rectangle that contains the text.

# **LES RÉSULTATS GROUPE ET SCANIA FRANCE**

## **KOEN KNOOPS, PRÉSIDENT SCANIA FRANCE**



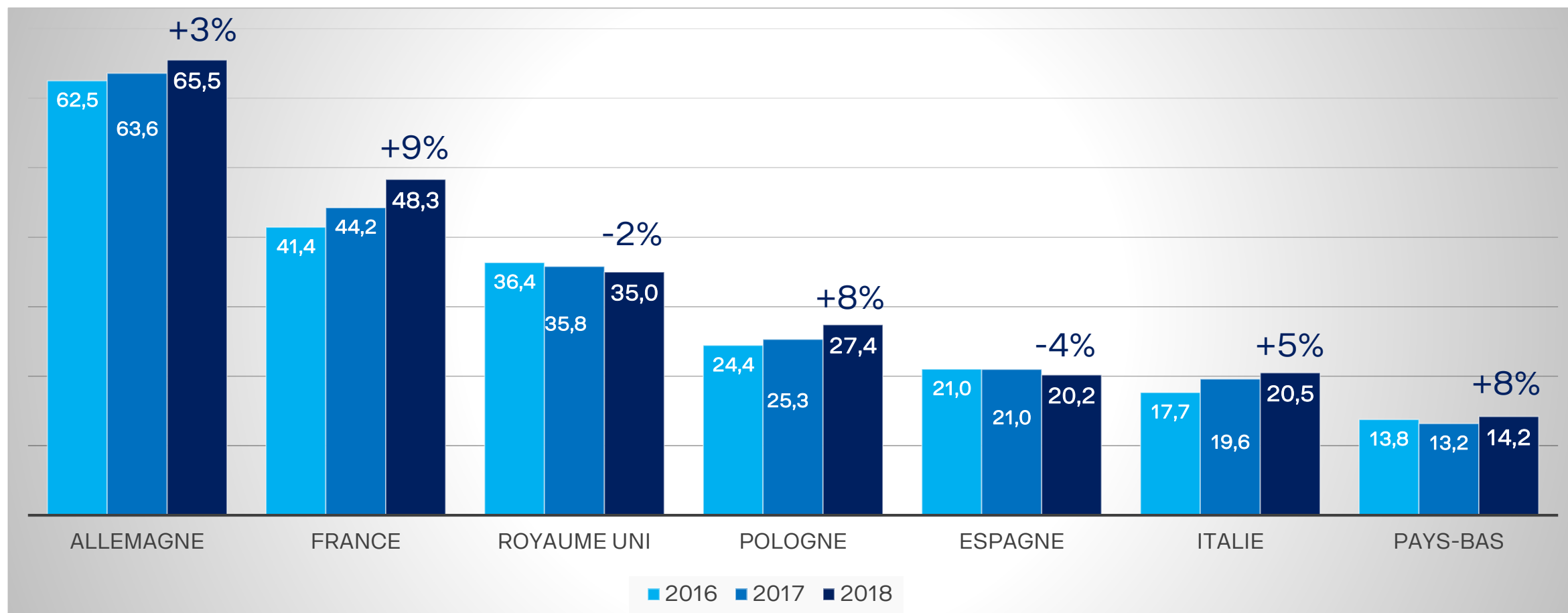


# MARCHÉ EUROPÉEN

**SCANIA**

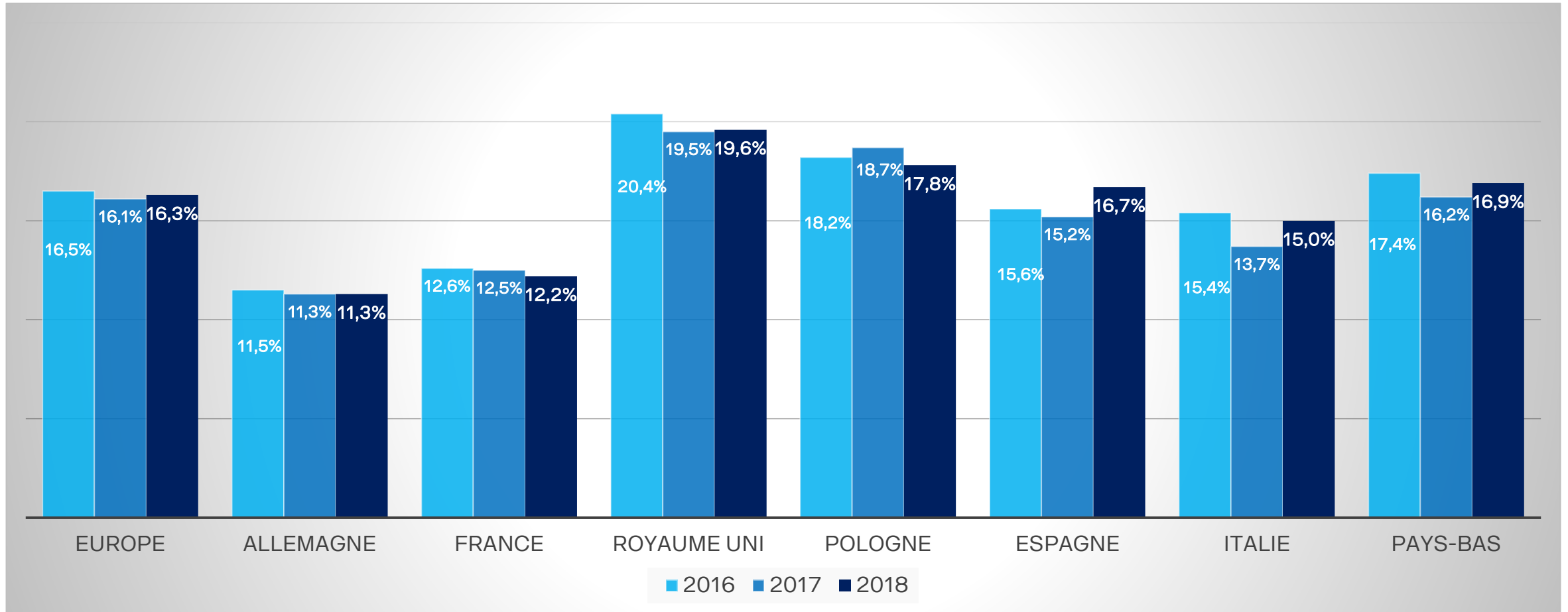


# MTM EUROPE 2018 : 322 456 UNITÉS (+4,3%)



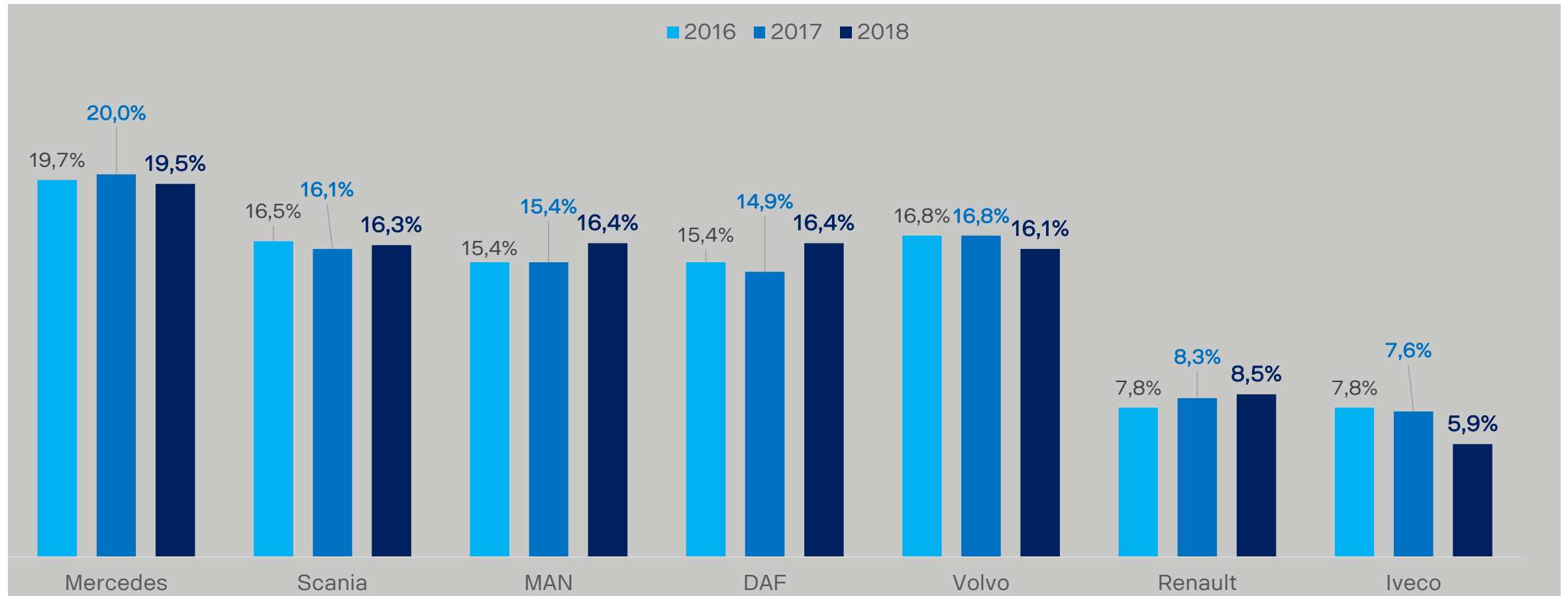


# PARTS DE MARCHÉ SCANIA EN EUROPE





# PARTS DE MARCHÉ EUROPE







# SCANIA GROUPE 2018

**SCANIA**



# Résumé de 2018

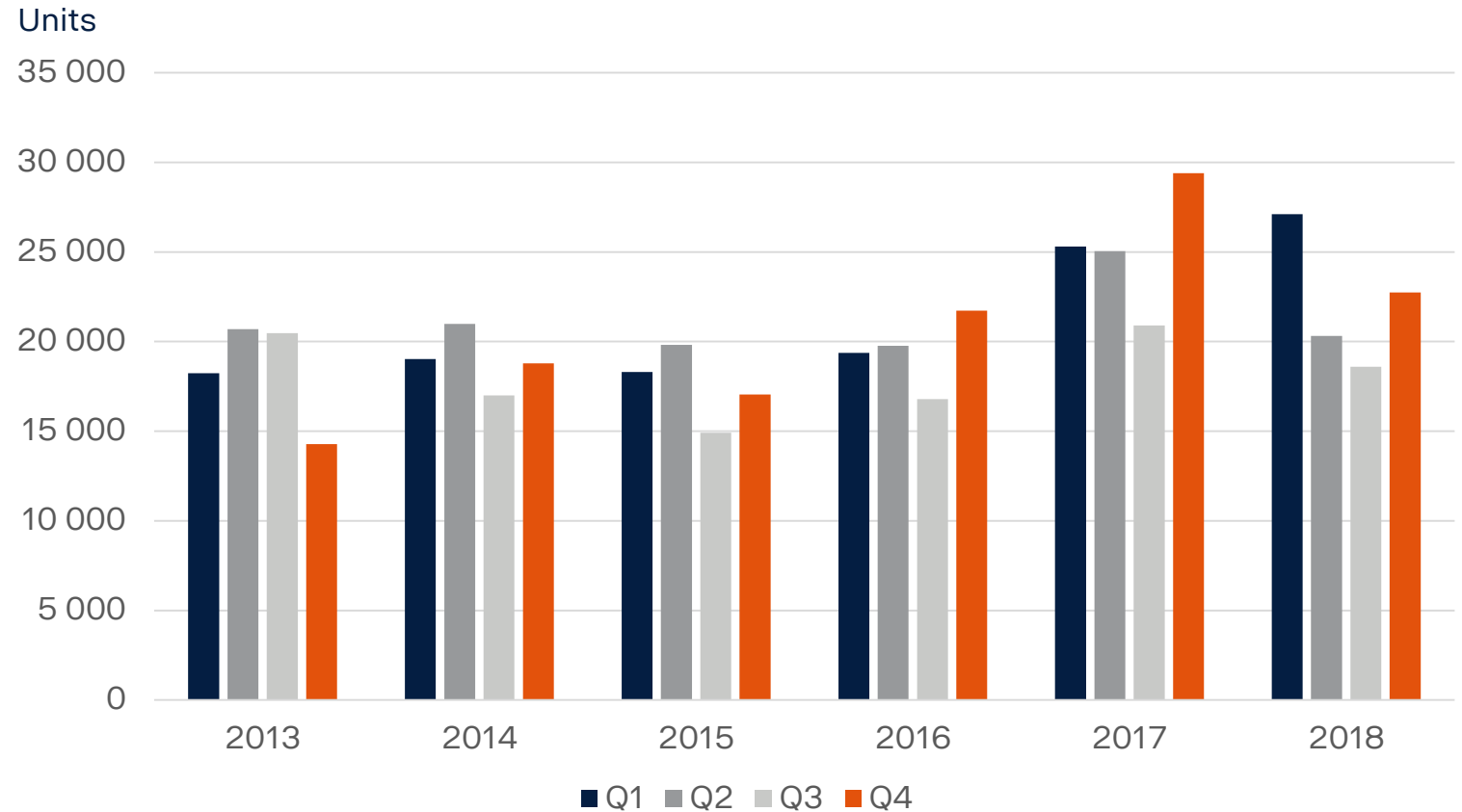
- Bonne demande camions, cars & bus et moteurs dans la plupart des régions
- Des records battus :
  - Chiffre d'affaires 13 377 M€
  - Livraisons véhicules
  - Livraisons moteurs
  - Chiffre d'affaires services 2 531 M€
  - EBIT Financial Services 140 M€
- Bon résultat en chiffres absolus, mais pas d'effet de levier de l'environnement de marché favorable sur la marge opérationnelle
- Finalisation de la plus grande transition industrielle que Scania a jamais connue. Focus sur la structure de coûts.





# Scania, commandes camions

- Commandes en baisse, sauf en Afrique et Océanie
- Europe : demande forte basée sur un contexte économique positif
- Commandes annulées et baisse de nouvelles commandes en Iran et en Turquie
- Reprise de la demande au Brésil

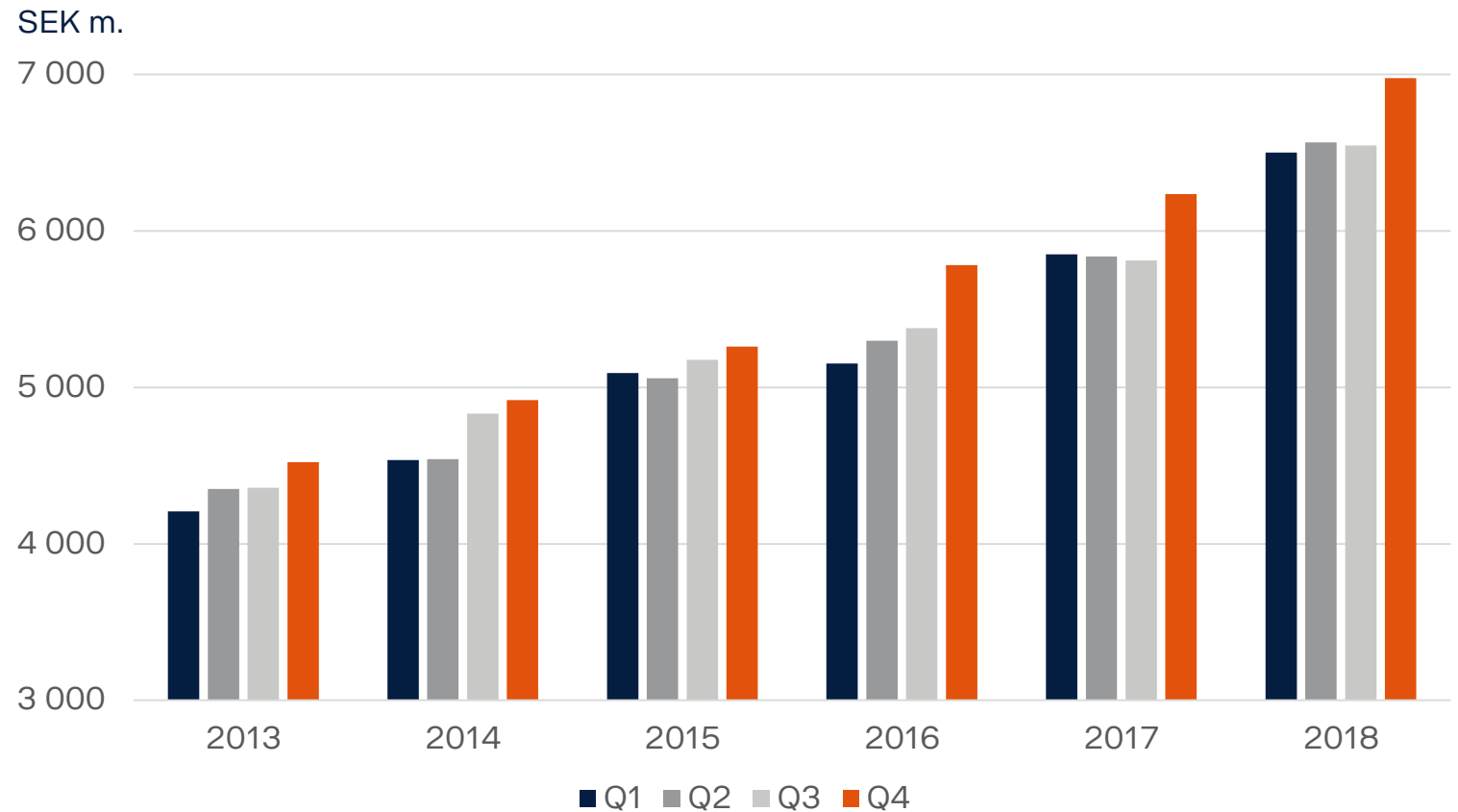






# Chiffre d'affaires services en croissance

- Nouveau record annuel à SEK 26,6 bn.
- Croissance en devises locales de 8 % en 2018
- Forte croissance en Europe

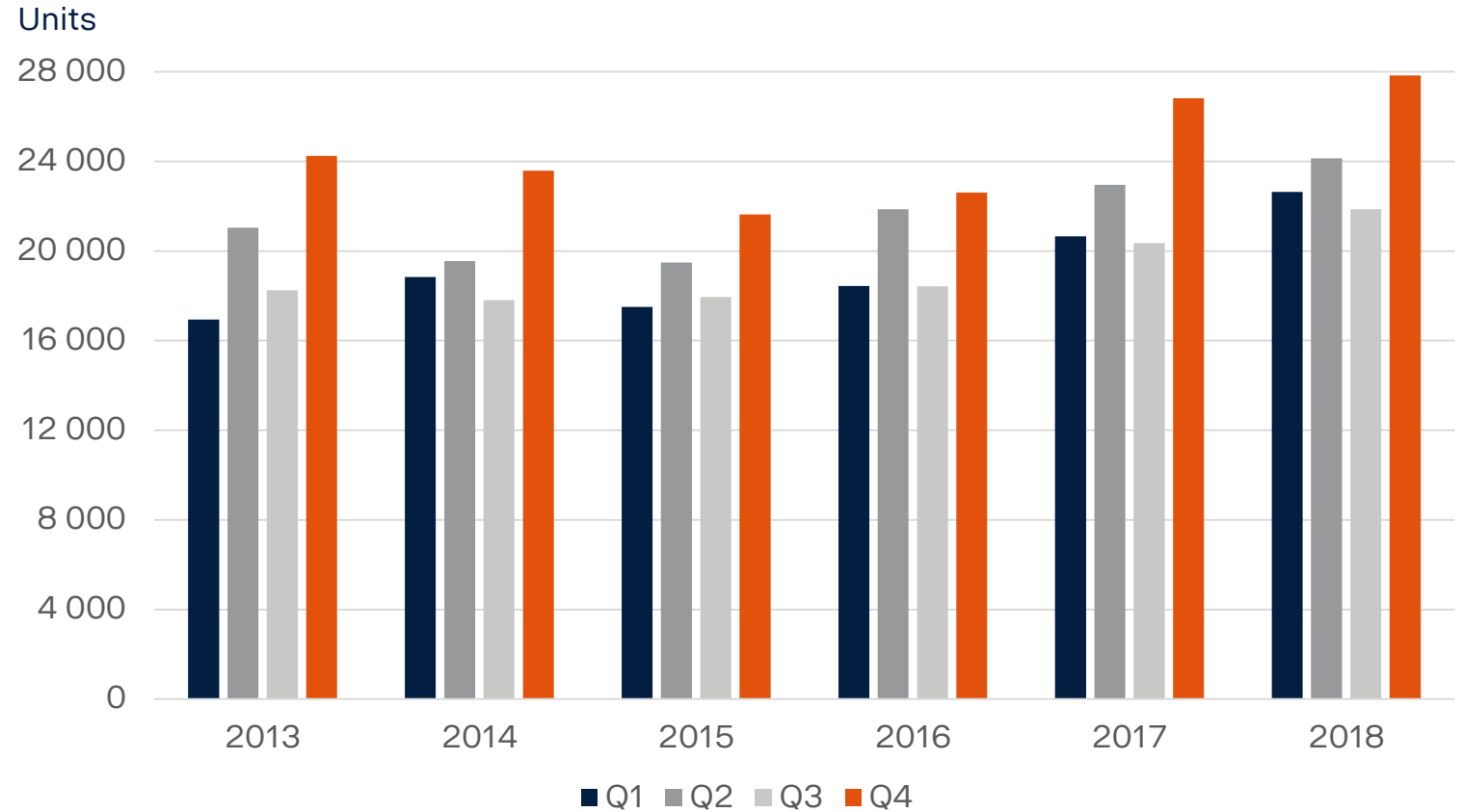






# Livraisons camions, cars et bus

- Livraisons 2018 en augmentation de 6 % par rapport à 2017
- Livraisons Q4 2018 à + 4 % par rapport à Q4 2017



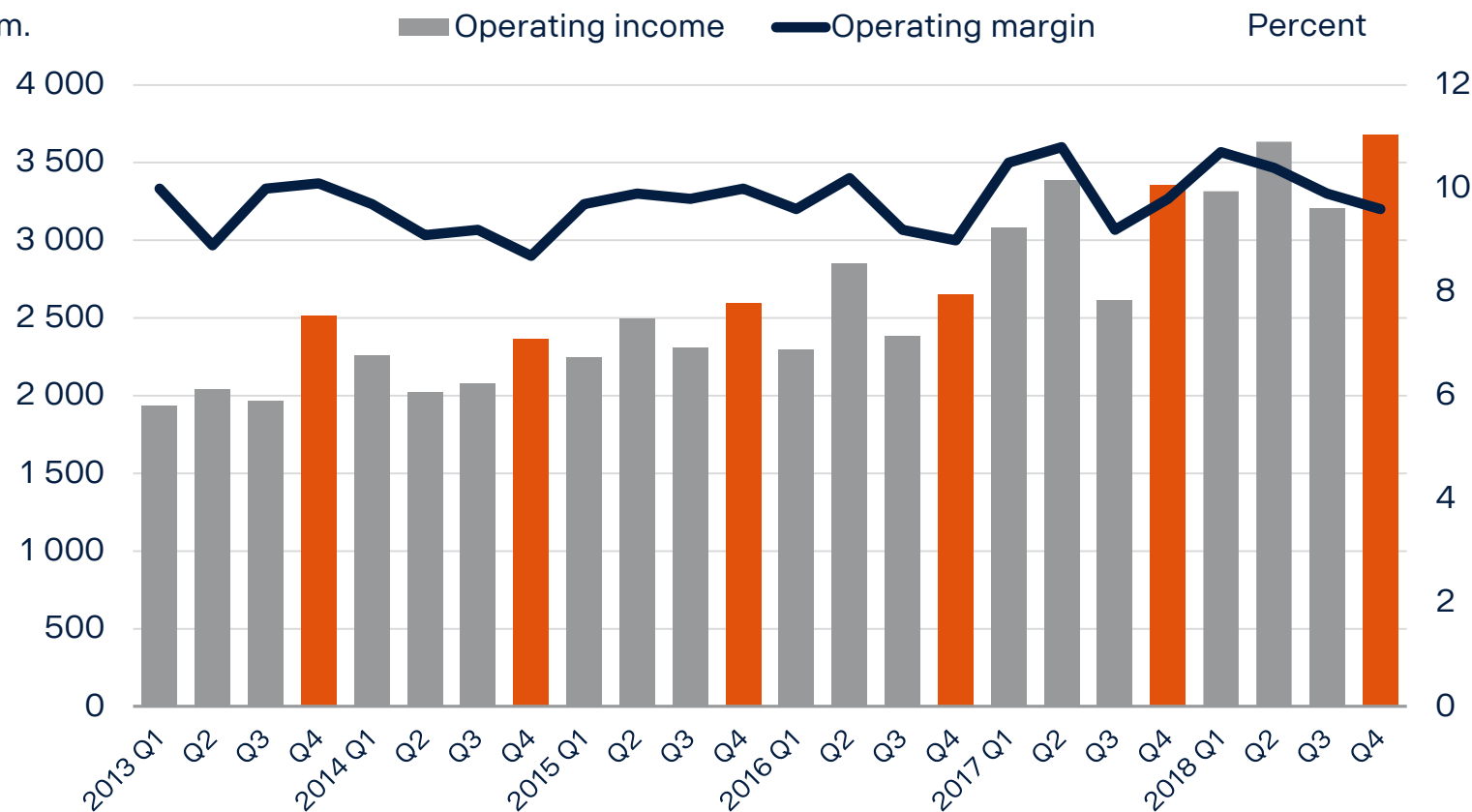




# EBIT

## Résultat opérationnel, Scania Group

- Chiffre d'affaires SEK 137 126 m. sur 2018 (+ 11 %) SEK m.
- Marge opérationnelle 10,1% (10,1) sur 2018
- Résultat net SEK 9 734 m. sur 2018 (+ 12 %)
- Marge opérationnelle 9,6 % (9,8) Q4 2018



Q2 2016 is adjusted for the provision relating to the European Commission's competition investigation in June 2016.





# TRATON EN 2018

**SCANIA**



**TRATON**  
GROUP

233,000  
VEHICLES

**+14%**



102,560  
VEHICLES

**+14%**



96,480  
VEHICLES

**+6%**



Caminhões  
Ônibus

36,360  
VEHICLES

**+40%**



PRESS RELEASES 2019-20-02

# TRATON remains on growth path in 2018





# **SCANIA EN FRANCE 2018**

**SCANIA**



# VÉHICULES NEUFS

- Ventes record en 2017
- Carnet de 3667 début 2018
- Manque de capacité de production
  - Transition de gamme
  - Manque capacité fournisseurs
- Précision de livraison impactée
- Retour à la normale ...





# LOGISTIQUE PIÈCES

- Historiquement un taux de service leader dans l'industrie
- Organisation mondiale
- Impact deuxième semestre 2018
  - Croissance volumes 15 %
  - Challenges fournisseurs
  - Nouveau ERP global
  - Impact process / flux internes
- Retour à la normale





# V8

- 5/7/2018 Vente et livraison temporairement suspendues
- Sourcing nouveau fournisseur
- 22/8/2018 Redémarrage de la production
- Volumes mensuels en croissance
- Ancien fournisseur Halberg Guss revendu et a repris la production début 2019
- Volumes mensuels au-delà du niveau historique
- 2019 : 50 ans V8

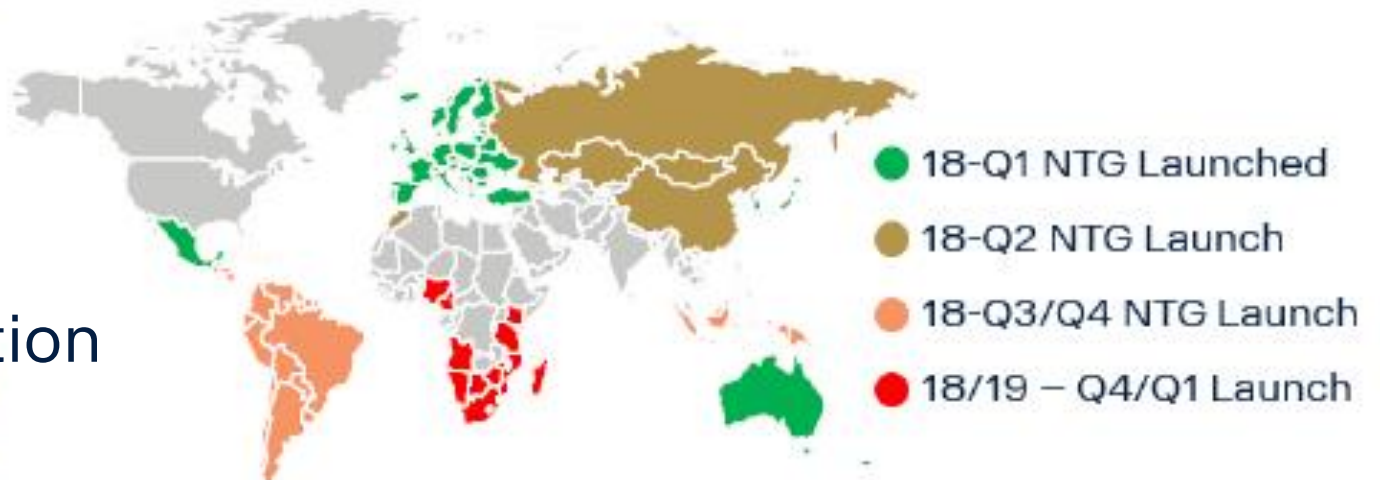




# PRODUIT UNIQUE – NOUVELLE GAMME PARTOUT



Premier camion nouvelle génération  
Zwolle – Mai 2018





# NOUVELLE GAMME TRÈS APPRÉCIÉE

## Un nouveau standard de conduite et de conso







1

**CONSTRUIRE**

parc roulant

2

**AUGMENTER**

ventes services par véhicule

3

**AMÉLIORER**

la productivité





1

**CONSTRUIRE**

parc roulant

2

**AUGMENTER**

ventes services par véhicule

3

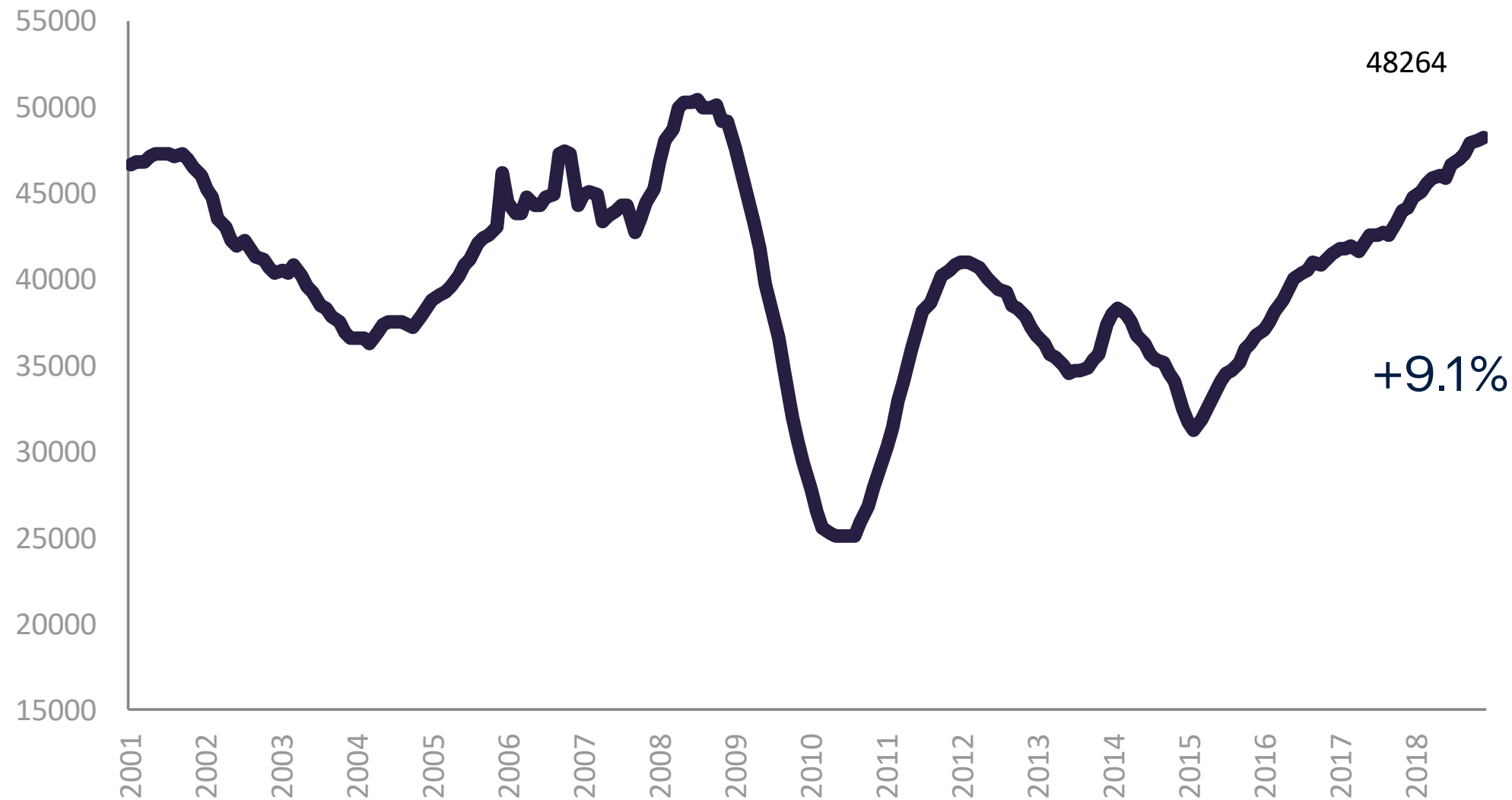
**AMÉLIORER**

la productivité





# Marché 12 mois roulants





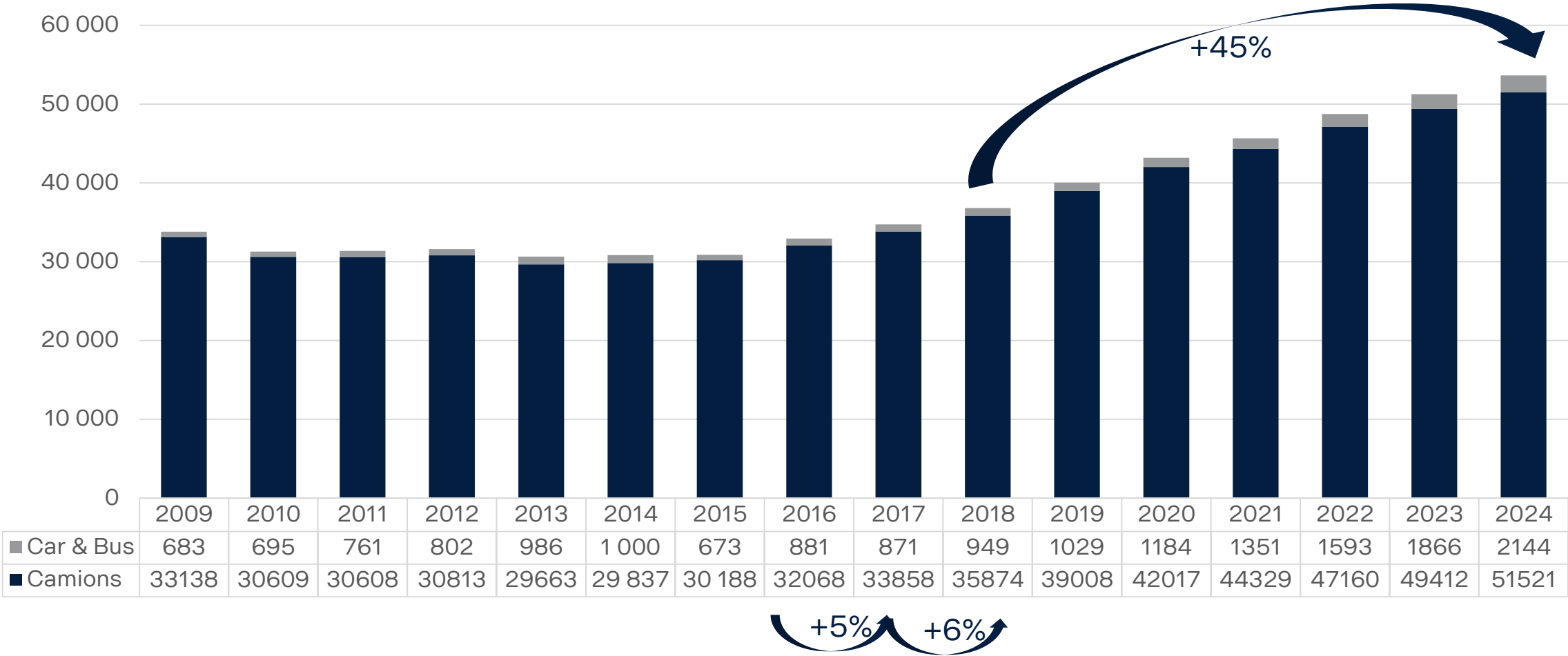
# IMMATRICULATIONS



	2017	%	2018	%	Variation %
SCANIA	5519	12.5%	5877	12.2%	6%
IVECO	3184	7.2%	3141	6.5%	-1%
MB	6786	15.3%	7226	15.0%	6%
VOLVO	6219	14.1%	6614	13.7%	6%
RVI	12119	27.4%	13390	27.7%	10%
DAF	5677	12.8%	6395	13.3%	13%
MAN	4727	10.7%	5615	11.6%	19%
MTM	44238		48264		9.1%



# Parc roulant Scania en France







1

**CONSTRUIRE**

parc roulant

2

**AUGMENTER**

ventes services par véhicule

3

**AMÉLIORER**

la productivité



# PART DE MARCHÉ SERVICES EN CROISSANCE



Parc + 7 %

Pièces vendues + 14,7 %

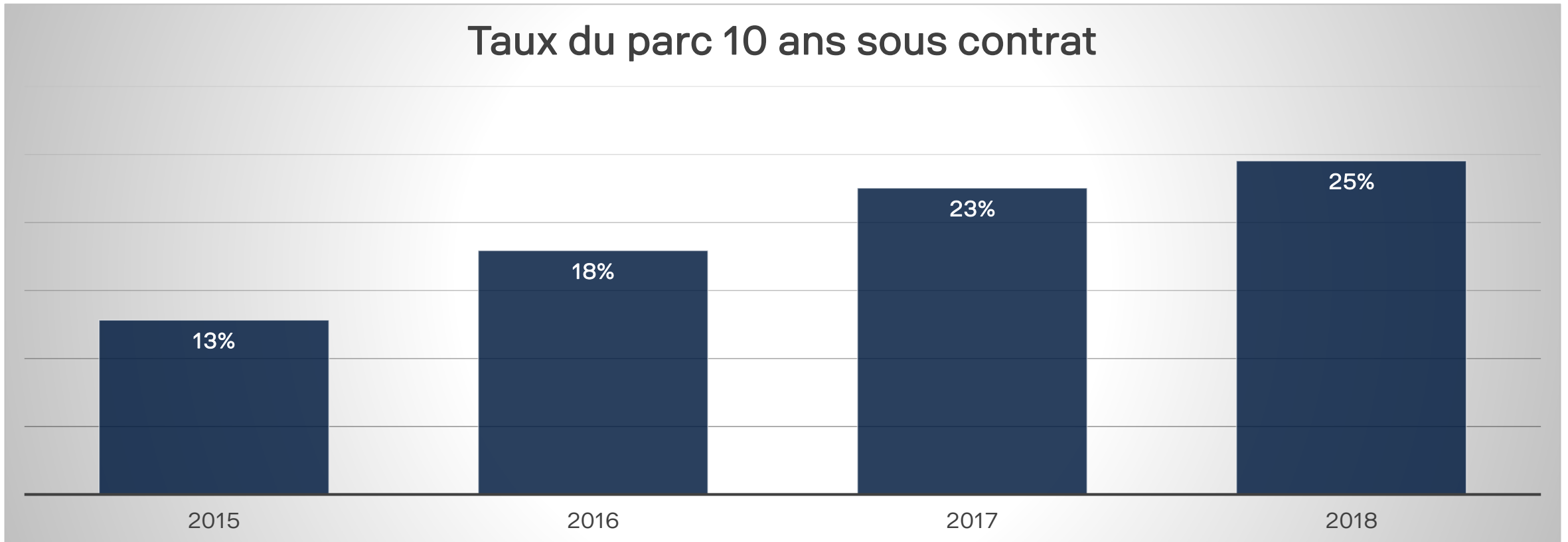
Contrats de services

Moins d'ateliers intégrés



# PÉNÉTRATION CONTRAT SUR PARC 10 ANS

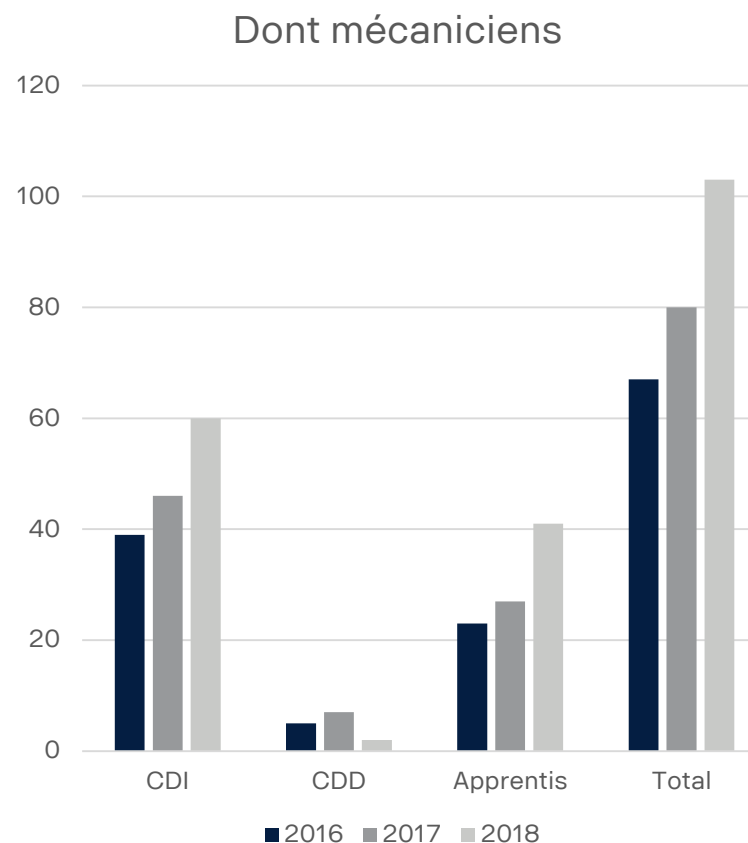
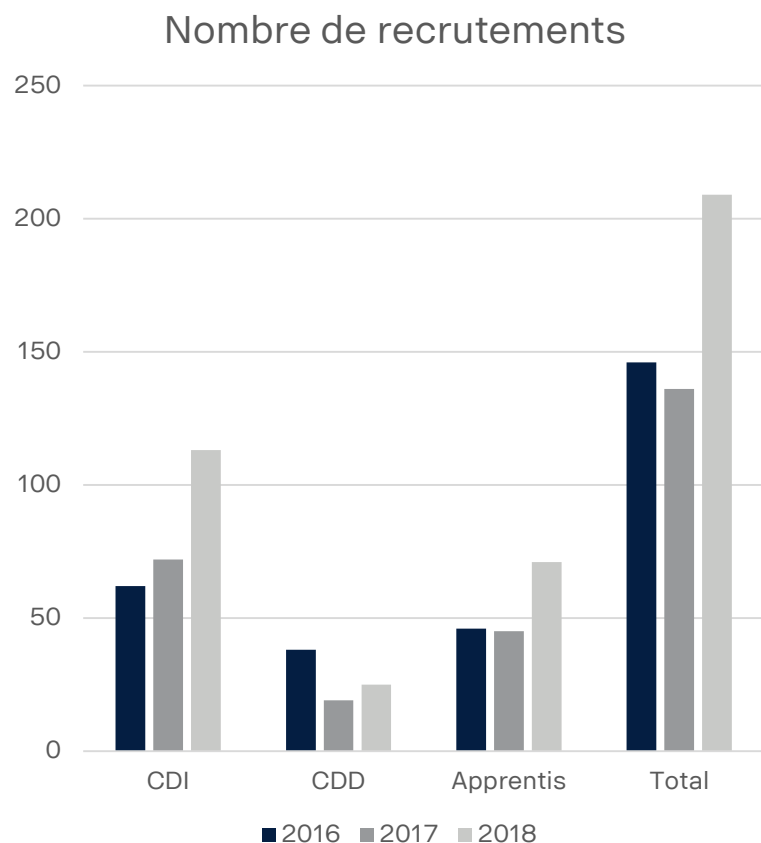
Taux du parc 10 ans sous contrat



Accompagné de l'offre 5=5  
3 ans garantie + 2 ans chaîne cinématographique



# RECRUTEMENTS 2016-2018





# ALTERNANTS

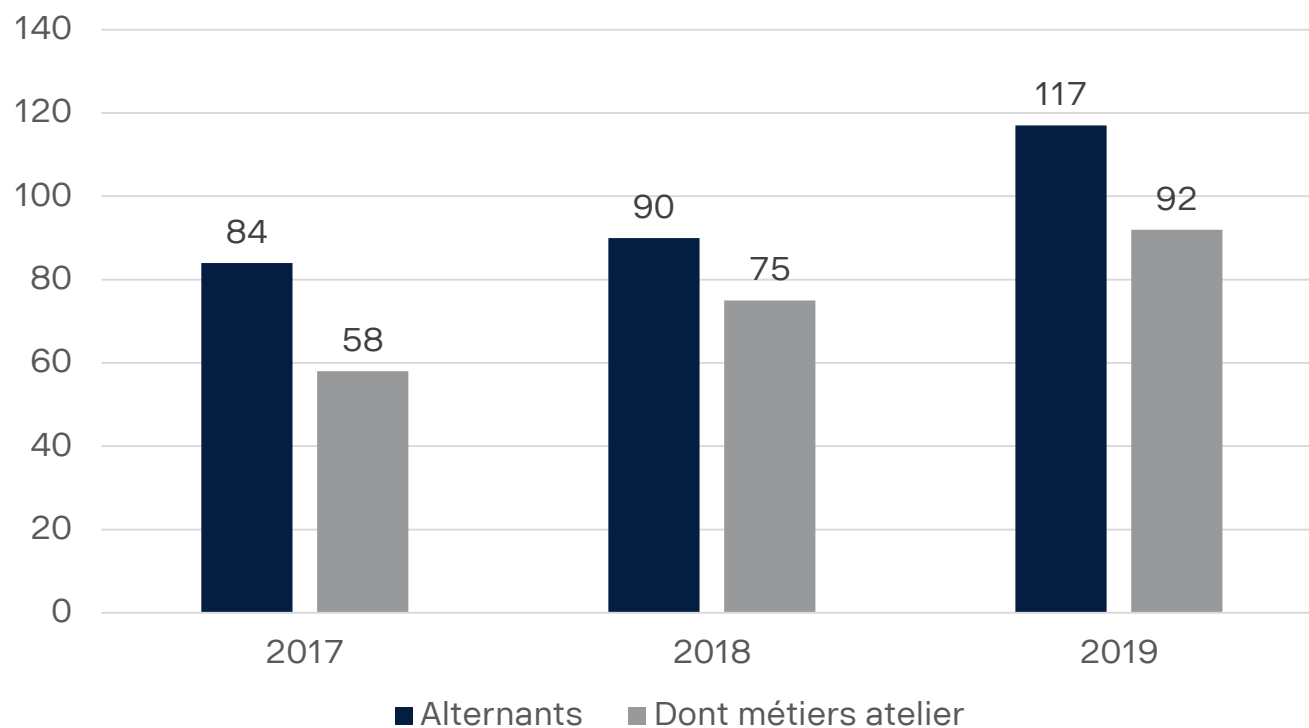
## L'ALTERNANCE CHEZ SCANIA





# ALTERNANTS

Évolution nombre d'alternants











# TOP EMPLOYER 2019

- Scania France certifié pour la 2<sup>e</sup> année
- Score augmenté de 4 points (alors que la moyenne des 82 entreprises certifiées a baissé de 2 points)

## Thèmes évalués :



Stratégie de  
gestion des  
talents



Workforce  
Planning



Talent Acquisition



Intégration



Formation et  
développement



Gestion des  
performances



Développement  
du leadership



Gestion des  
carrières et des  
successions



Rémunération et  
avantages  
sociaux



Culture

## Points forts de Scania France

La culture

L'acquisition des talents

L'implication des dirigeants

La planification des effectifs

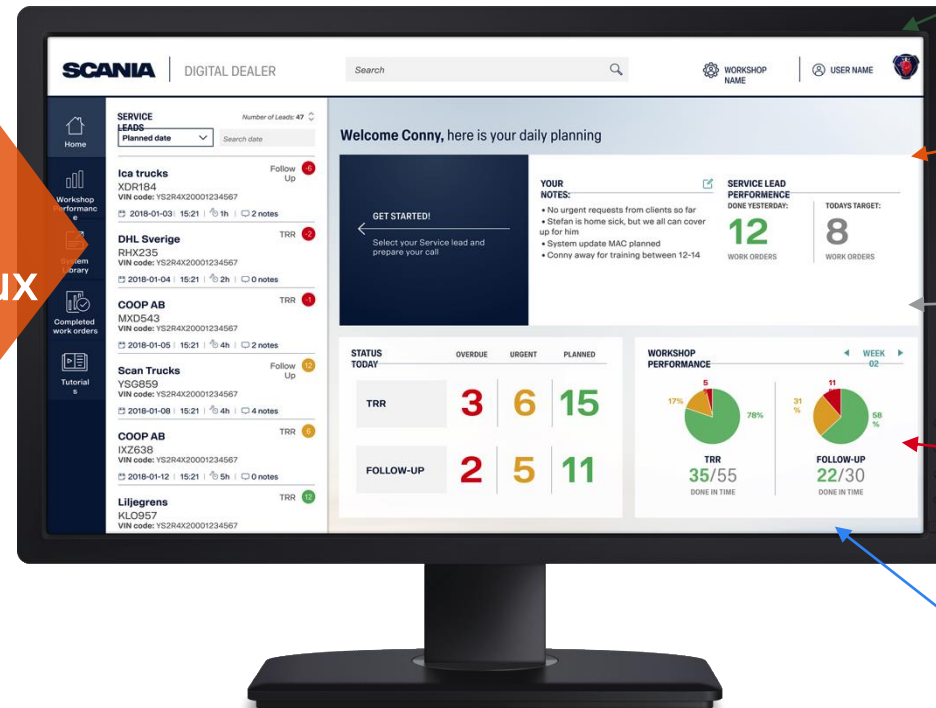


# DIGITAL DEALER



Le réceptionnaire est une personne clé dans l'atelier.

Nous améliorons son accès aux données au service du client.



Standards  
Intégrés

Utilisateur  
final &  
Orientation  
client

Intuitif

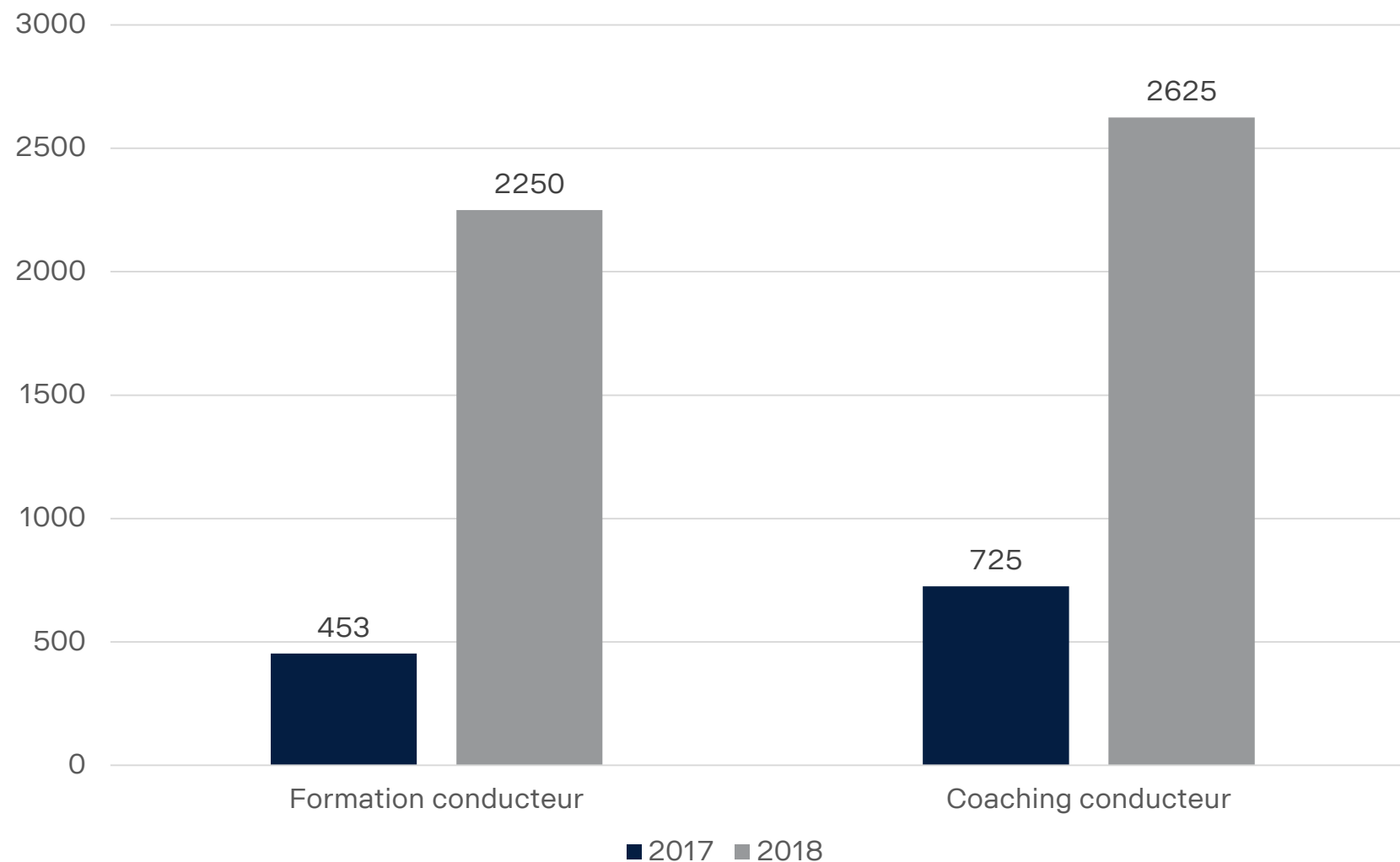
Auto  
adaptatif

Temps  
réel





# FORMATION & COACHING CONDUCTEUR



Poursuite de l'inclusion Eco-conduite





1

**CONSTRUIRE**

parc roulant

2

**AUGMENTER**

ventes services par véhicule

3

**AMÉLIORER**

la productivité



# AMÉLIORER LA PRODUCTIVITÉ ET LE SERVICE AU CLIENT

- Très grande intégration verticale
  - 32 Ateliers en France
  - +400 en Europe
  - > 50% du retail en propre
- Nous pouvons faire la différence
- Renforcer la culture retail et partager avec tout le réseau
- Process et outils en commun
- L'image de Scania =  
Produit & Satisfaction client





An aerial photograph of a dense forest of tall, thin evergreen trees covered in snow. A wide, light-colored dirt or gravel road with visible tire tracks runs diagonally from the bottom left towards the top right of the frame. The text is overlaid on the upper portion of the image.

# **CONDUIRE LE CHANGEMENT – VERS UN SYSTÈME DE TRANSPORT DURABLE**

La mission de Scania est de conduire le changement vers un système de transport durable, en créant un monde de mobilité meilleur pour les entreprises, la société et l'environnement.





# Route électrique



# Autonomie



# Circulation en convoi







# L'offre la plus large du marché

Gaz naturel  
15 %



Biogaz  
90 %



xTL  
90 %



Biodiesel  
65 %



Éthanol  
90 %



Hybride + xTL  
90 % plus



Les chiffres présentés correspondent au potentiel de réduction maximal actuel de CO<sub>2</sub> (jusqu'à X%) par kilomètre parcouru.



# BUS À BATTERIE

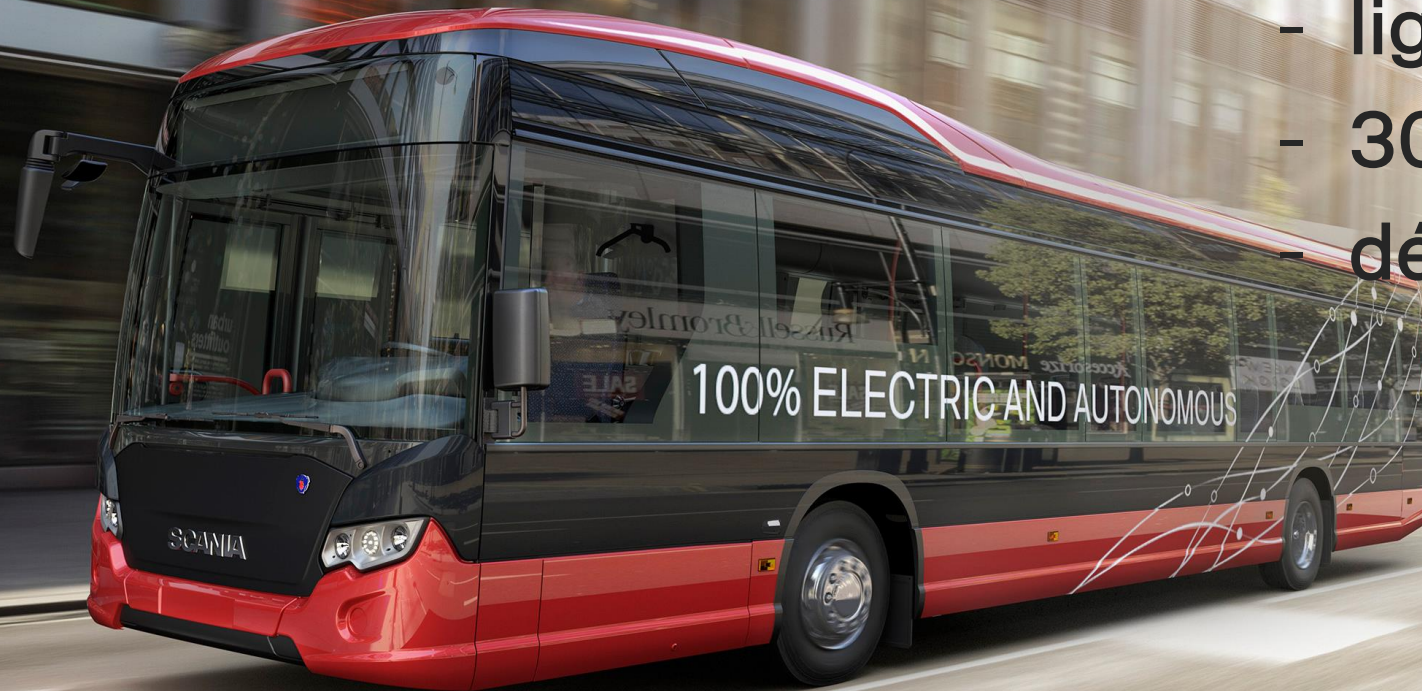
- Östersund (Suède)
- 6 bus
- ligne : 14 km
- 100 rotations/jour
- 7' de temps de recharge





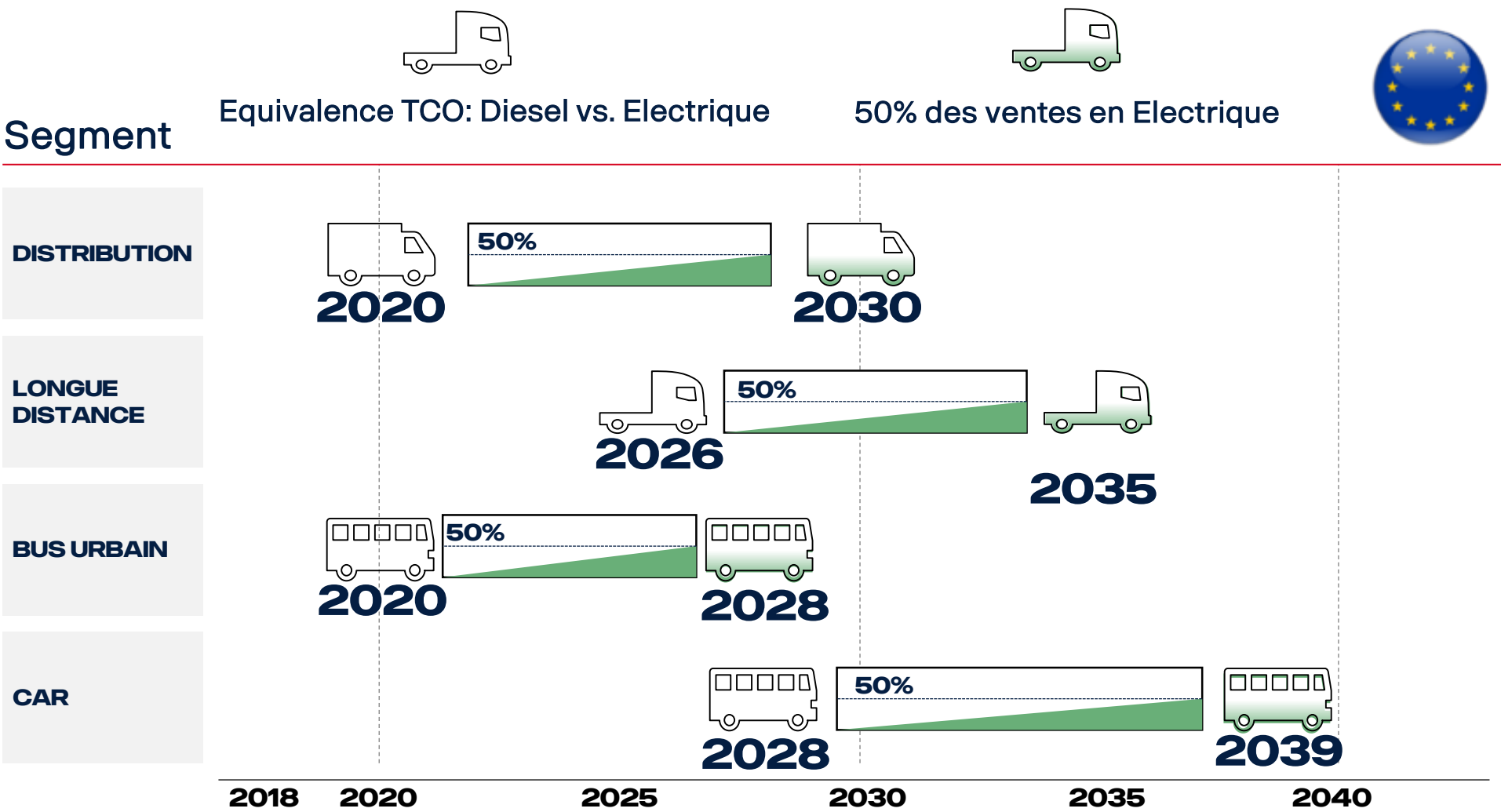
# BUS ÉLECTRIQUE ET AUTONOME

- Stockholm (Suède)
- 2 bus
- ligne : 5 km sans arrêt
- 300 passagers/jour
- début: 2020





# ÉQUIVALENCE DE TCO - DIESEL VS ÉLECTRIQUE







# **SCANIA FINANCE FRANCE**

## **FLORENT SALCE, PRÉSIDENT**



# PRÉSENTATION RAPIDE

- 1997 – 2019
- Tatoué Scania
- Parcours







# CONJONCTURE

**SCANIA**



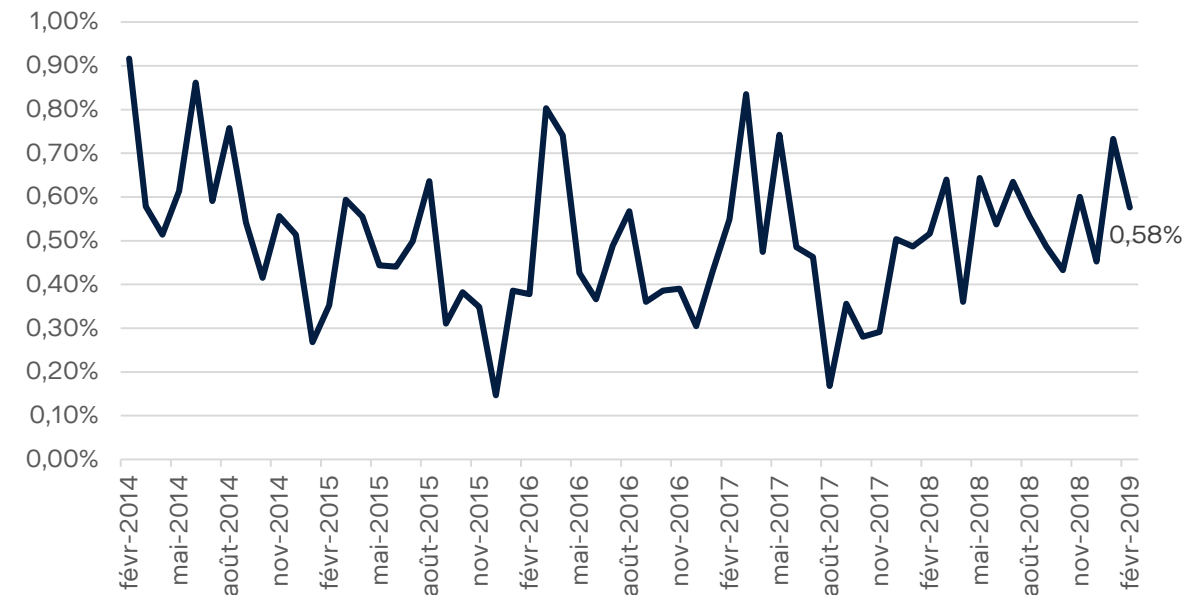
# RUPTURE DE LA TENDANCE ?



**EVOLUTION DU PRIX  
DU GAZOLE PROFESSIONNEL**



**TAUX DE REJET DES PRÉLÈVEMENTS  
À FIN FÉVRIER 2019**

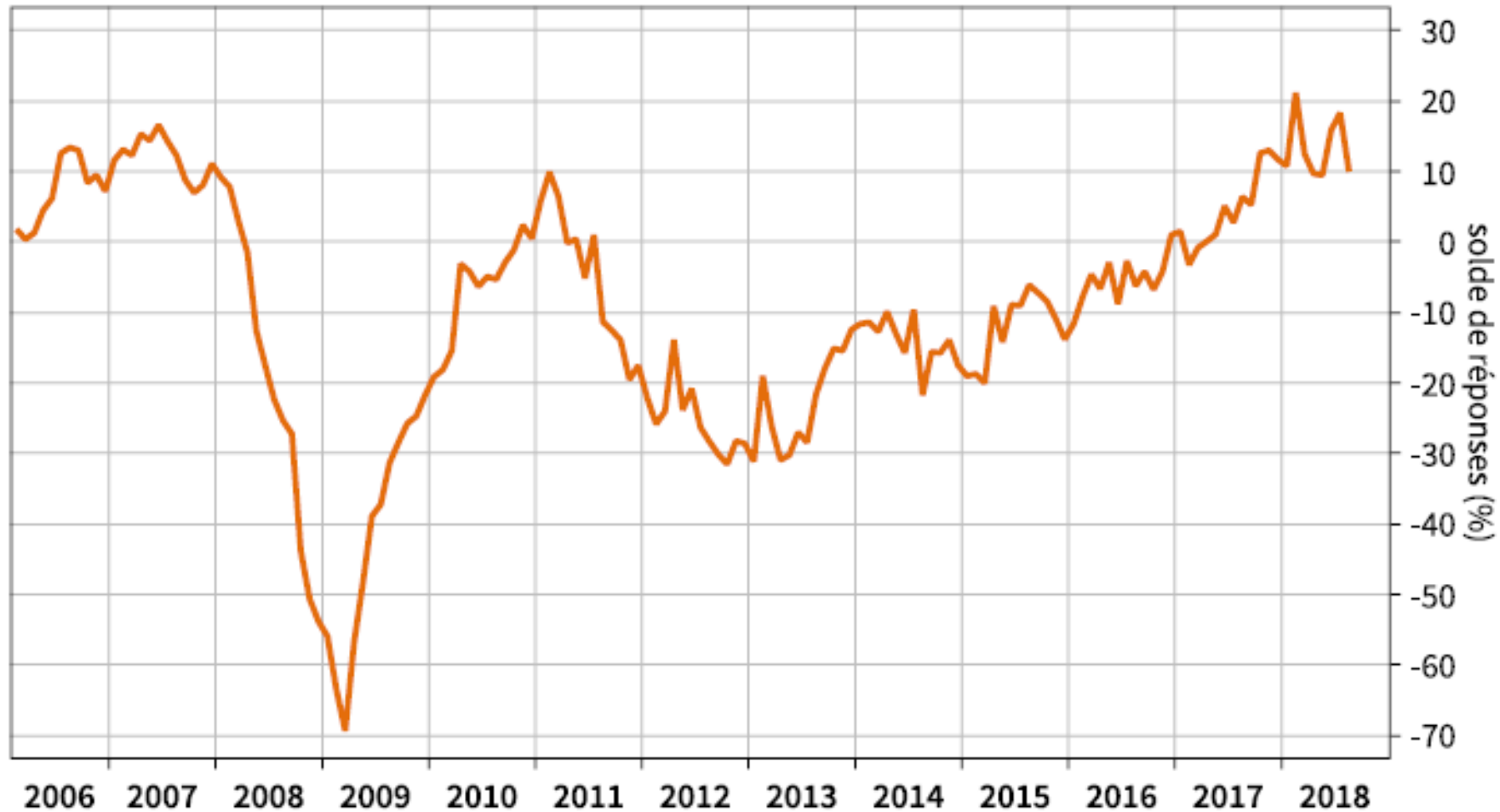






# OPTIMISME DES TRANSPORTEURS

France : demande attendue - Transport routier & Messagerie



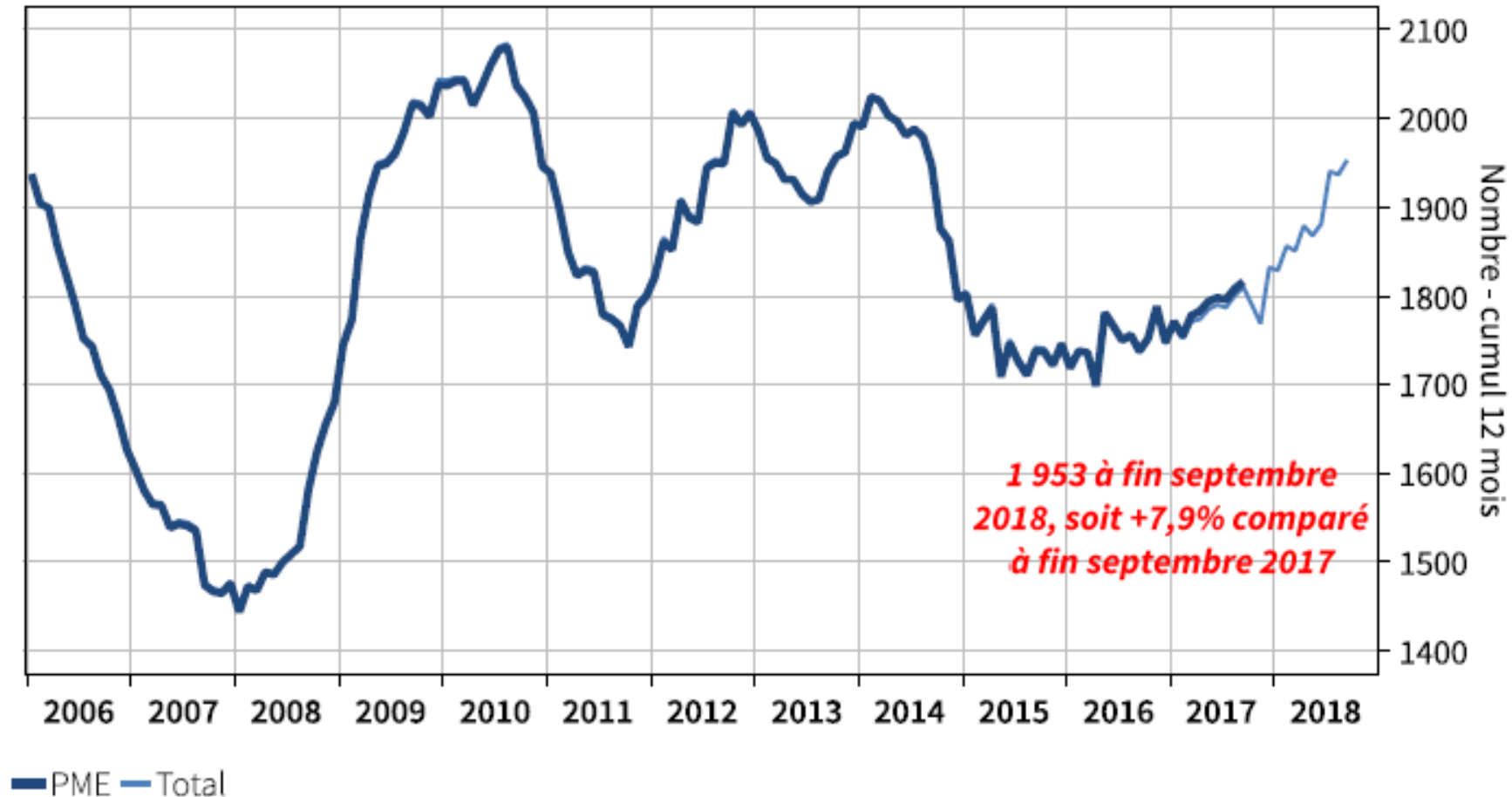
Source : INSEE, BIPE





# ÉVOLUTION DES DÉFAILLANCES D'ENTREPRISES

France : défaillances d'entreprises Transport & Entreposage







The chart displays the percentage of respondents for three categories over time. The green line represents a category that peaks at approximately 85% in 2009 and then generally declines, ending at about 25% in 2018. The blue line represents a category that starts at a low percentage, peaks at approximately 55% in 2018, and shows a significant increase starting around 2016. The orange line represents a category that remains relatively stable, fluctuating between 10% and 30% throughout the period.

Year	Green (%)	Blue (%)	Orange (%)
2006	45	15	25
2007	25	30	20
2008	40	30	15
2009	85	10	25
2010	75	10	25
2011	50	15	30
2012	65	10	25
2013	75	10	20
2014	65	10	20
2015	70	10	15
2016	60	15	15
2017	40	45	15
2018	25	55	10

Source : INSEE, BIPE





# FINANCEMENT

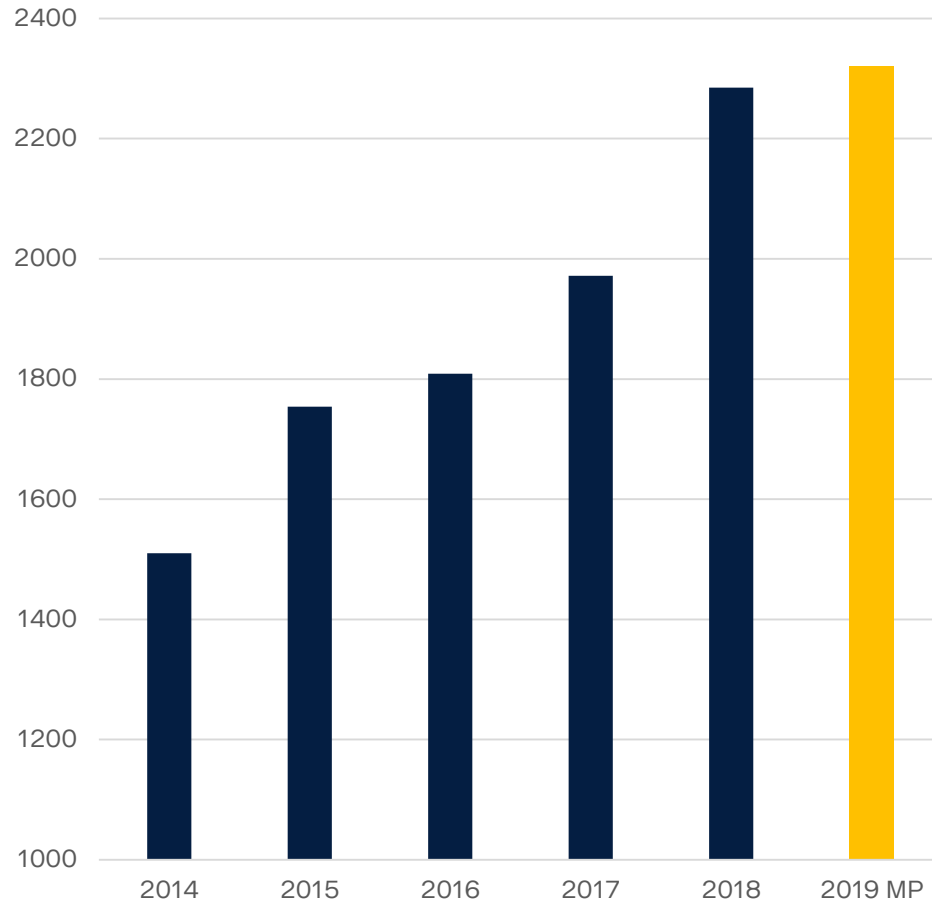
**SCANIA**



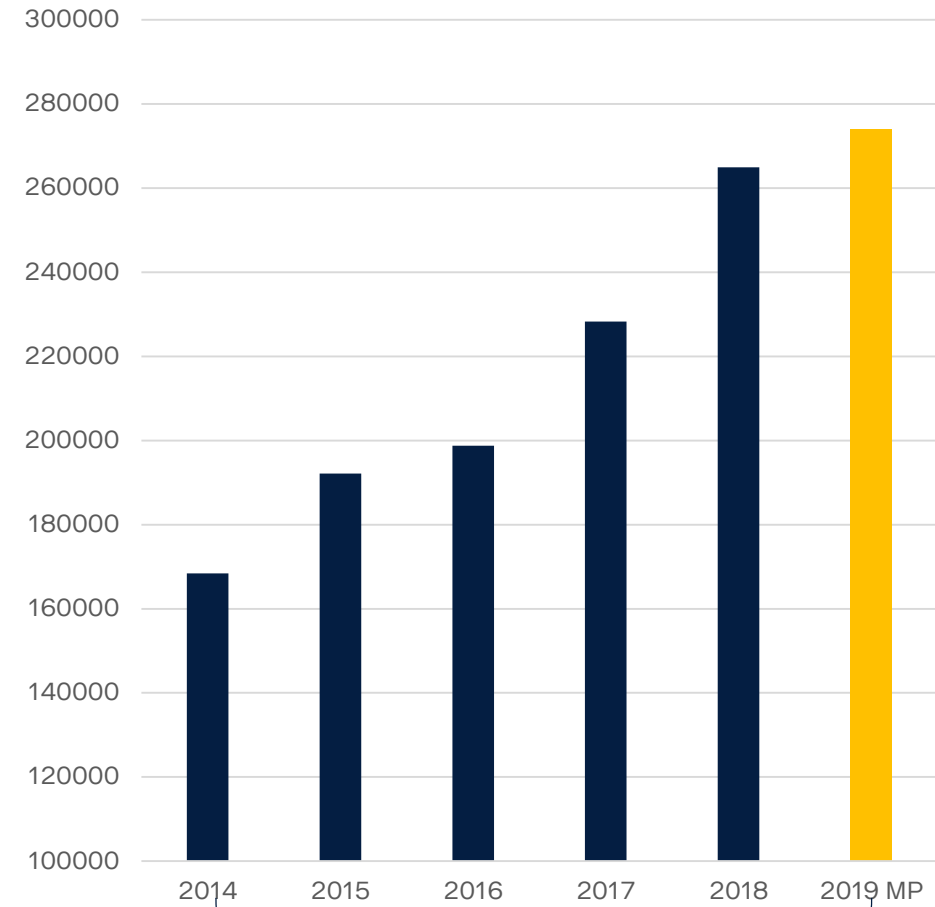
# ACCOMPAGNER LA CROISSANCE DE SCANIA ET DE NOS CLIENTS



Véhicules neufs financés



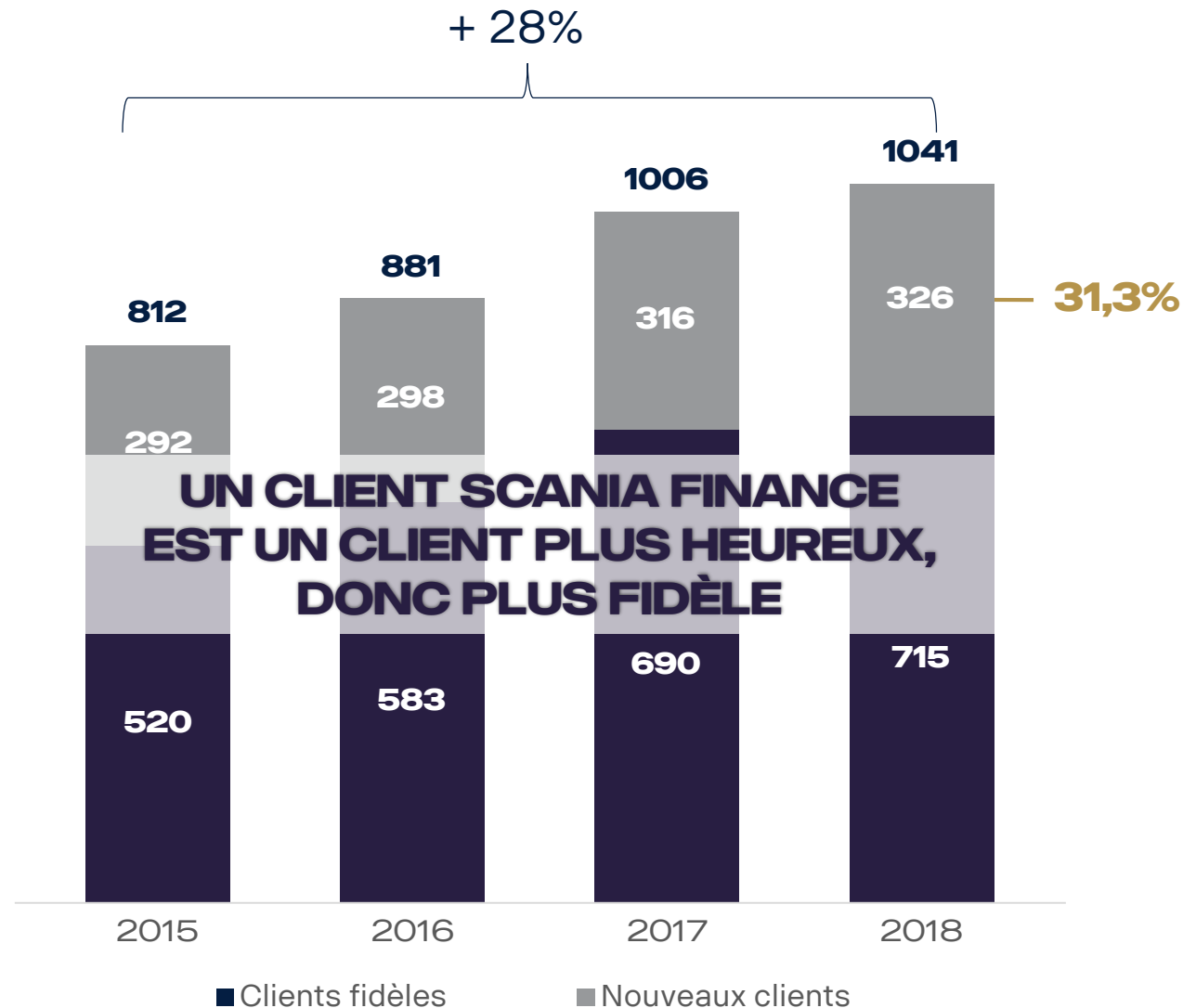
Production



+63%



# NOMBRE DE CLIENTS SCANIA FINANCE



*« Je sais que je peux m'appuyer sur Scania Finance sereinement, notamment en terme de conseils et de suivi »*

José Da Silva  
Directeur de J.D.S Transports





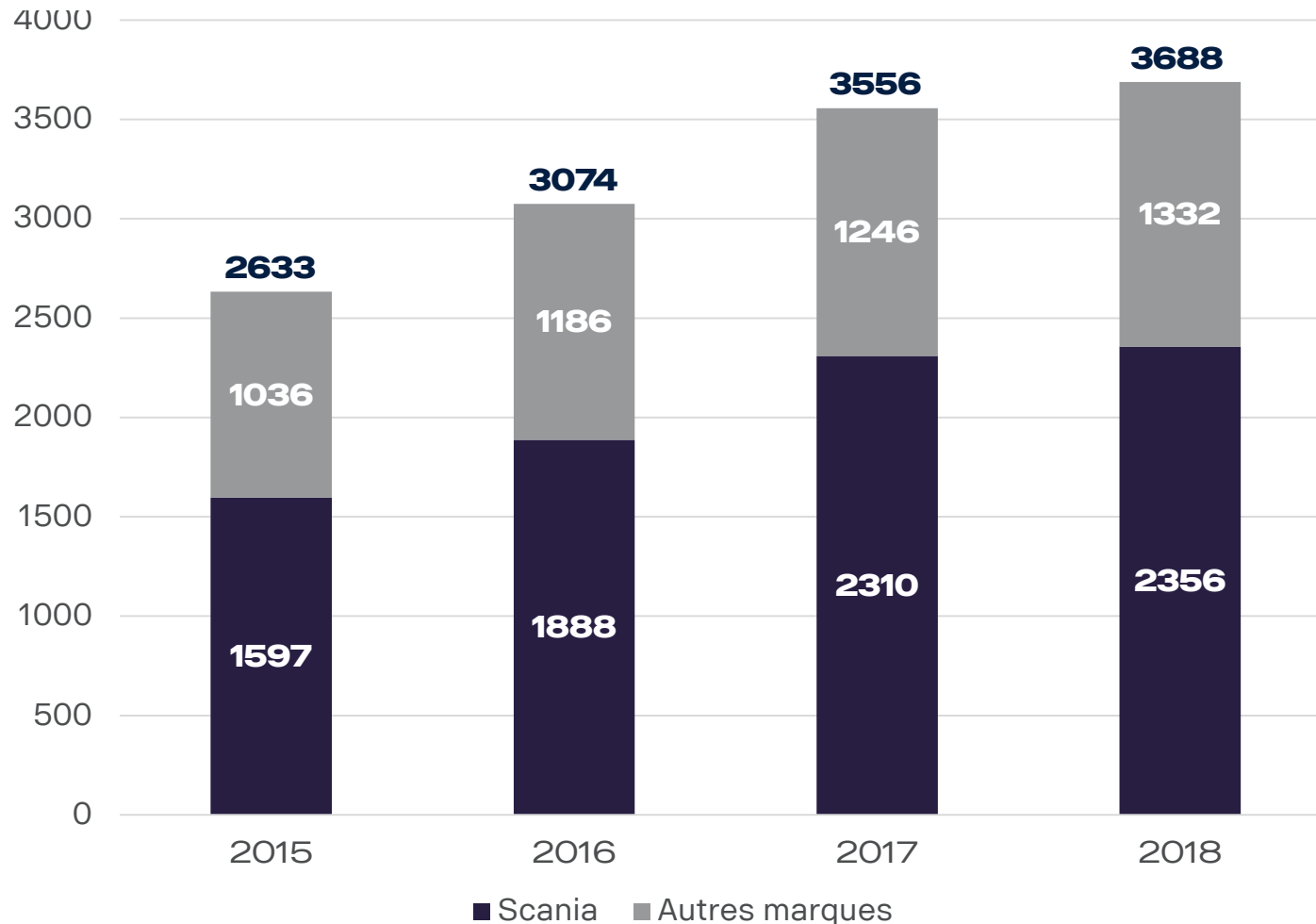
# ASSURANCES

**SCANIA**



# ÉVOLUTION DES PORTEFEUILLES ASSURANCES

3 700 véhicules assurés par Scania sur les routes...



**= 6,4%  
DES  
SCANIA  
SUR LA  
ROUTE**



*« Je n'ai pas besoin de me battre pour les réparations et le remboursement. C'est cette simplicité que je recherche, de pouvoir m'appuyer sur des partenaires qui me font confiance »*

Bruno Argillier  
Fondateur des Tps Atlas

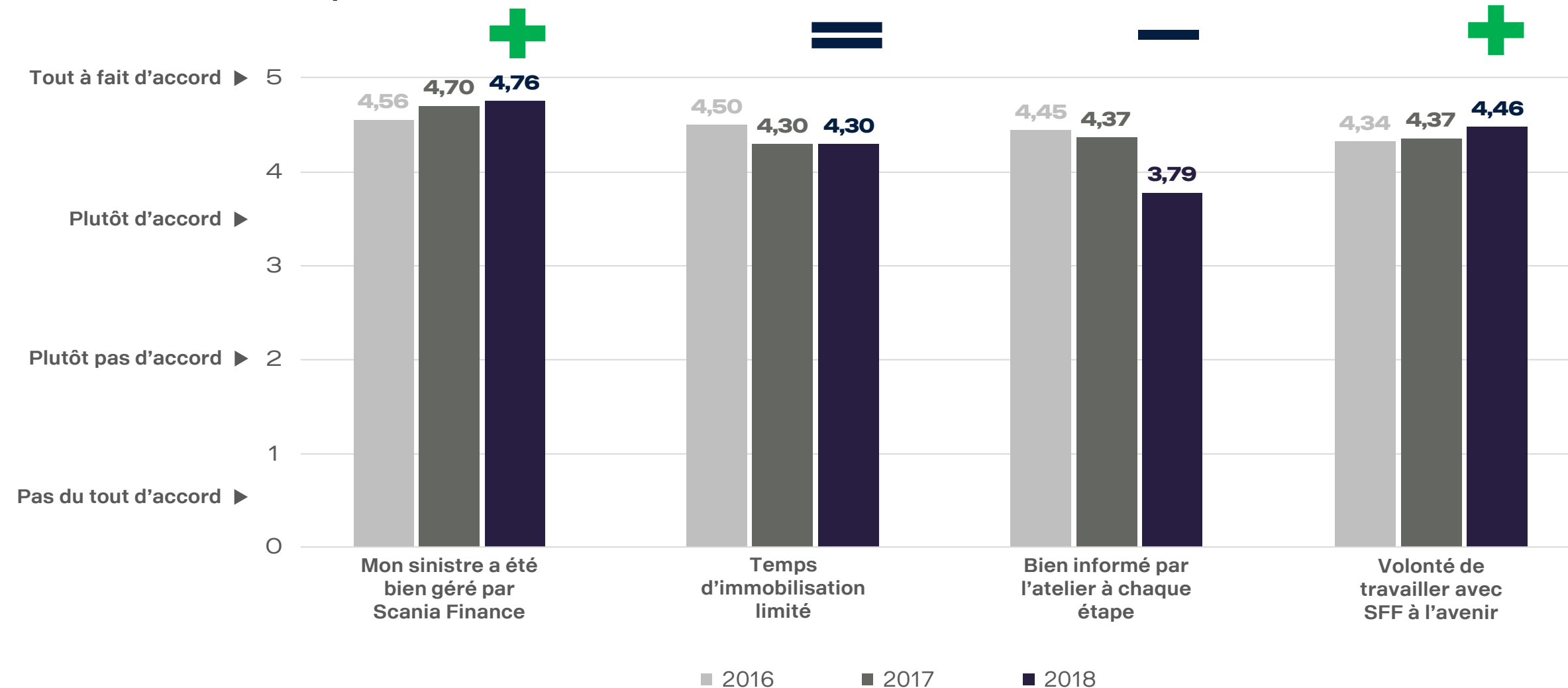


# GESTION DES SINISTRES

Nos clients sont contents !



## RÉSULTATS ENQUÊTE CLIENTS 2018





# LES PRIORITÉS EN 2019





# OFFRE DÉVELOPPEMENT DURABLE SUR VÉHICULES SOLUTIONS ALTERNATIVES

- pénétration financement 35 % en 2018
- schémas financiers adaptés pour accompagner l'investissement de véhicules énergies alternatives
- partenariat pour inciter au GNL, permettant jusqu'à 6000 Euros de subventions

Avec toujours, pour nos clients :

- maintien du sur amortissement sur les véhicules propres jusqu'au 31/12/2021
- des opportunités et aides locales (Adème, régions...)

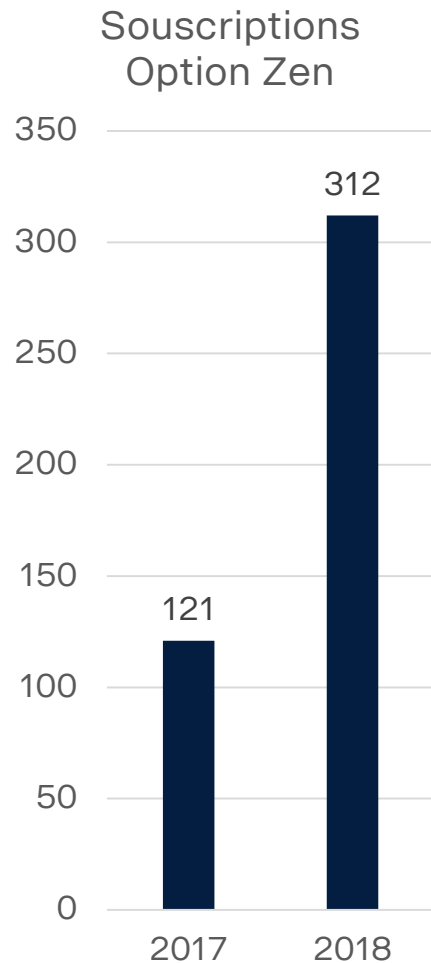






# OPTION ZEN

Possibilité de repousser 2 loyers par an en fin de contrat



## Les situations dans lesquelles ZEN peut être très utile

### En cas de coups durs :



Intempéries,  
inondations



Baisse subite  
de l'activité



Perte d'un  
client



Réorganisation  
de l'entreprise\*

### Mais aussi quand ça va bien :

- Rachat d'une activité ou d'une société
- Besoin de cash flow pour lancer une nouvelle activité
- Augmentation de la flotte ou du nombre de véhicules en financement

## Avantages clients



Sérénité



Protection



Économies



# VÉHICULES D'OCCASION

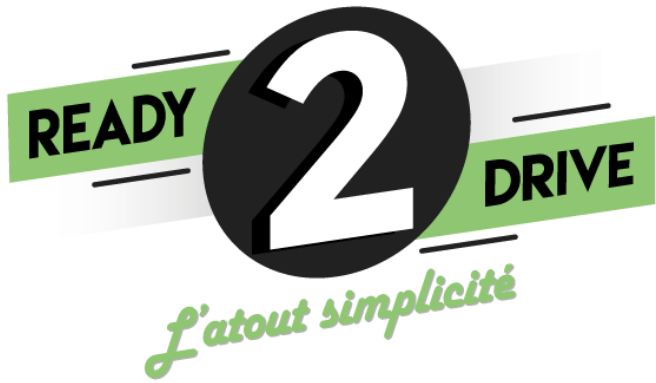
- Soutien au réseau Scania dans ses actions
- Aide aux transferts de véhicules entre clients
- Financements adaptés aux besoins spécifiques, intégrant des garanties chaîne cinématique, la maintenance, les assurances...











# PRINCIPE DE FONCTIONNEMENT

un produit très novateur...



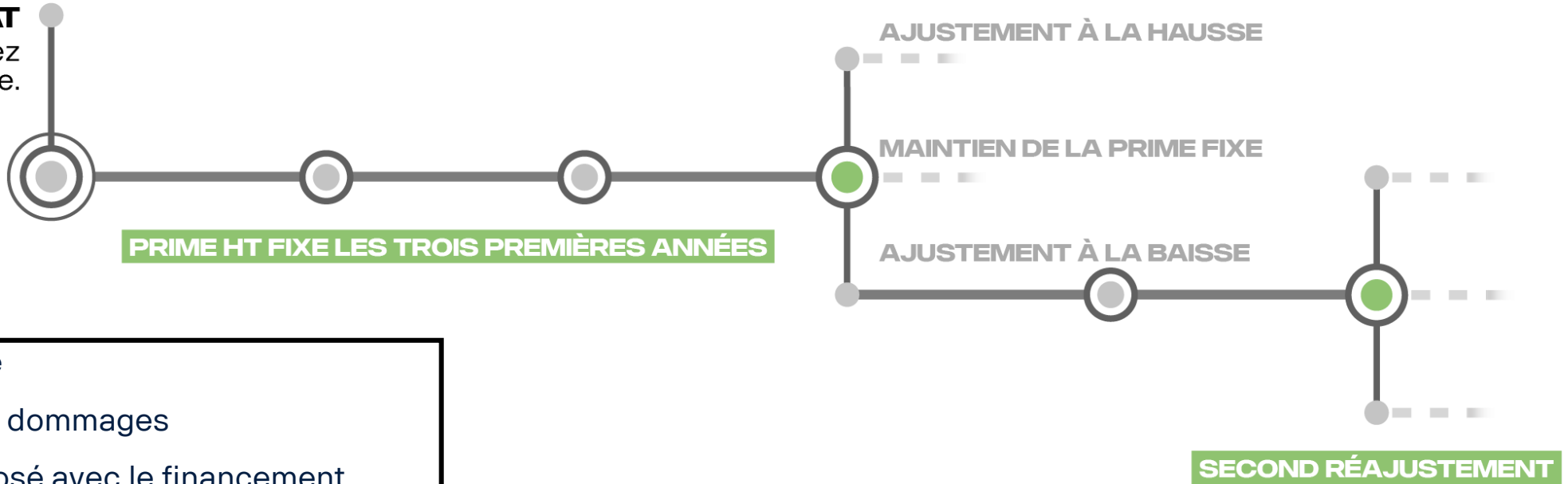
1<sup>ÈRE</sup> ANNÉE  
✓

3<sup>ÈME</sup> ANNÉE  
✓

5<sup>ÈME</sup> ANNÉE  
✓

## DÉBUT DU CONTRAT

Roulez assuré, repartez  
avec votre carte verte.



sans relevé statistique

Responsabilité civile + dommages

1 contrat unique, proposé avec le financement

3 ans de primes fixes, y compris la RCC

des conditions de renouvellement sans surprise



# LES PRIORITÉS EN 2019 – Package Groupama



OFFRIR UNE SOLUTION SCANIA INTÉGRÉE



UN CONTRAT DE  
CONFIANCE

## PACKAGE DTA + RCC AVANTAGES CLIENTS



Guichet unique



Équipe dédiée à la  
gestion des sinistres  
(En relation directe avec  
les ateliers Scania)



Prime fixe 3 ans  
Baisse possible en  
fonction de la sinistralité



Démarches et  
formalités simplifiés



Interlocuteur dédié



Sans antécédents ni  
relevé d'information



Assistance





# **LA DIGITALISATION CONDUIT VERS UN SYSTÈME DE TRANSPORT DURABLE**

**SCANIA**



# EXPÉRIENCE CLIENT AU CENTRE



# LES CAPACITÉS DIGITALES POUR SUPPORTER L'ACCÉLÉRATION



ROBOTIQUE



EXPERIENCE CLIENT



MANAGEMENT DES  
DONNEES



ANALYSE AVANCEE



# 2 EXPÉRIENCES DIGITALES



## E-SIGNATURE

Examine le document signé: SFF\_CB\_CP

Le présent contrat de crédit-bail est soumis aux conditions générales de crédit-bail n° 201809. Le locataire déclare expressément avoir pris connaissance des conditions générales de crédit-bail n° 201809 paraphées et si prises par lui.

Fait à Angers, le 18 décembre 2018

Pour TRANSPORTS MALLARD  
Signature et cachet du locataire

Pour SCANIA FINANCE FRANCE S.A.S.  
Signature et cachet du bailleur

Lu et approuvé

Item et prénom du signataire

Item et prénom du signataire

Delphine Barreau (DB)  
Scania F.R.  
delphine.barreau@scania.com

Parties signataires

STEPHANE RAMILLON (SR) stephane.ramillon@scania.com (+33) 69940957	Florent Saine (fs) florent.saine@scania.com
Signé 2018-12-18 15:32:40 (CET) (+0100)	Signé 2018-12-17 16:03:24 (CET) (+0100)
Document Check (DC) delphine.barreau@scania.com Signé 2018-12-19 09:41:57 (CET) (+0100)	Down Payments (DP) stephane.ramillon@scania.com Signé 2018-12-21 15:01:03 (CET) (+0100)

Cette vérification a été mise par Scrive. Les informations en italique ont été vérifiées en toute sécurité par Scrive. Pour plus d'informations, prévoyez au sujet de ce document, voyez les pièces jointes masquées. Pour afficher les pièces jointes, utilisez un lecteur de PDF, tel qu'Adobe Reader, capable d'afficher des pièces jointes masquées. Veuillez noter que si le document est imprimé, l'originalité de cette copie imprimée ne peut pas être vérifiée comme indiqué ci-dessous et qu'une impression de base ne contient pas le contenu des pièces jointes masquées. La signature numérique (cachet électronique) garantit que:

## DIGITAL DEALER



Vue client

Focus sur le véhicule

Intuitif

Auto-formation en ligne



# E-SIGNATURE



## Étape 1

Réduire la lourdeur administrative et les erreurs / Améliorer la fluidité

Digitalisation des documents,  
Signature en ligne,  
Gestion des flux et des statuts

## Étape 2

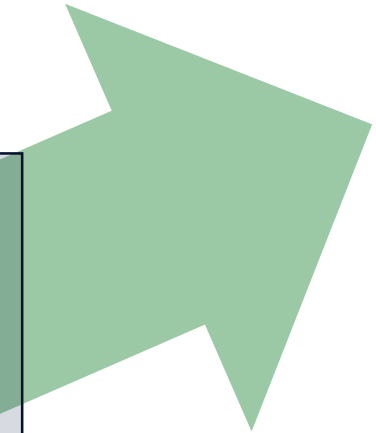
Vision et accès partagés / transparence

Portail Web client  
Archivage en ligne

## Étape 3

Efficacité optimale

Contrat administration /  
modification en ligne / plateforme





A close-up, low-angle shot of the front of a white Volvo S500 truck. The truck's large, multi-segmented grille with a honeycomb pattern is prominent on the right side. Below the grille, the 'S500' model designation is visible in silver lettering. The truck's headlight is on the left, reflecting the bright sunlight. The background shows a steep, rocky mountain slope covered in patches of snow under a clear blue sky. A semi-transparent dark grey rectangular box is overlaid on the left side of the image, containing the text.

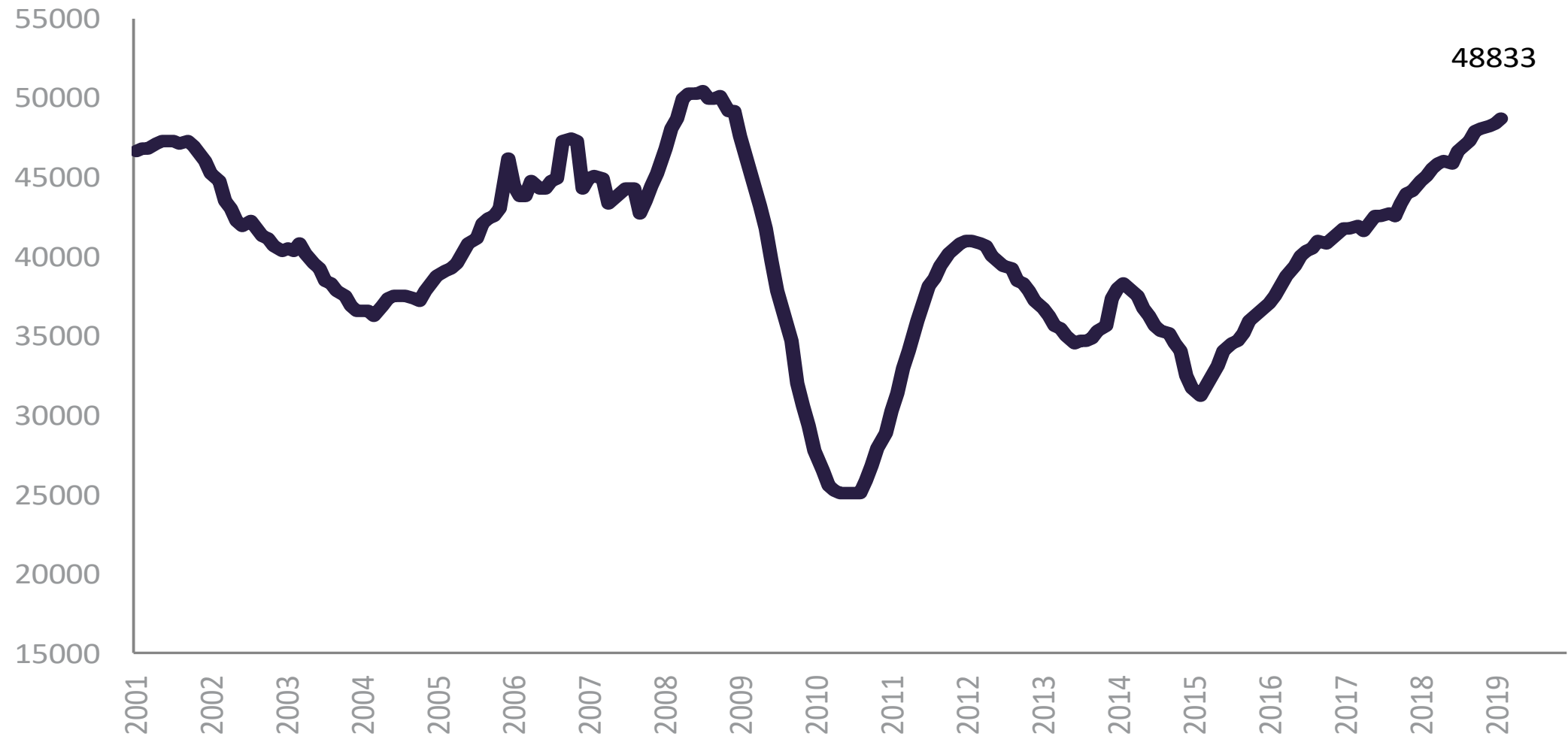
# **LES POIDS LOURDS**

## **ÉRIC DARNÉ, DIRECTEUR COMMERCIAL**



# RÉSULTATS POIDS LOURDS FRANCE

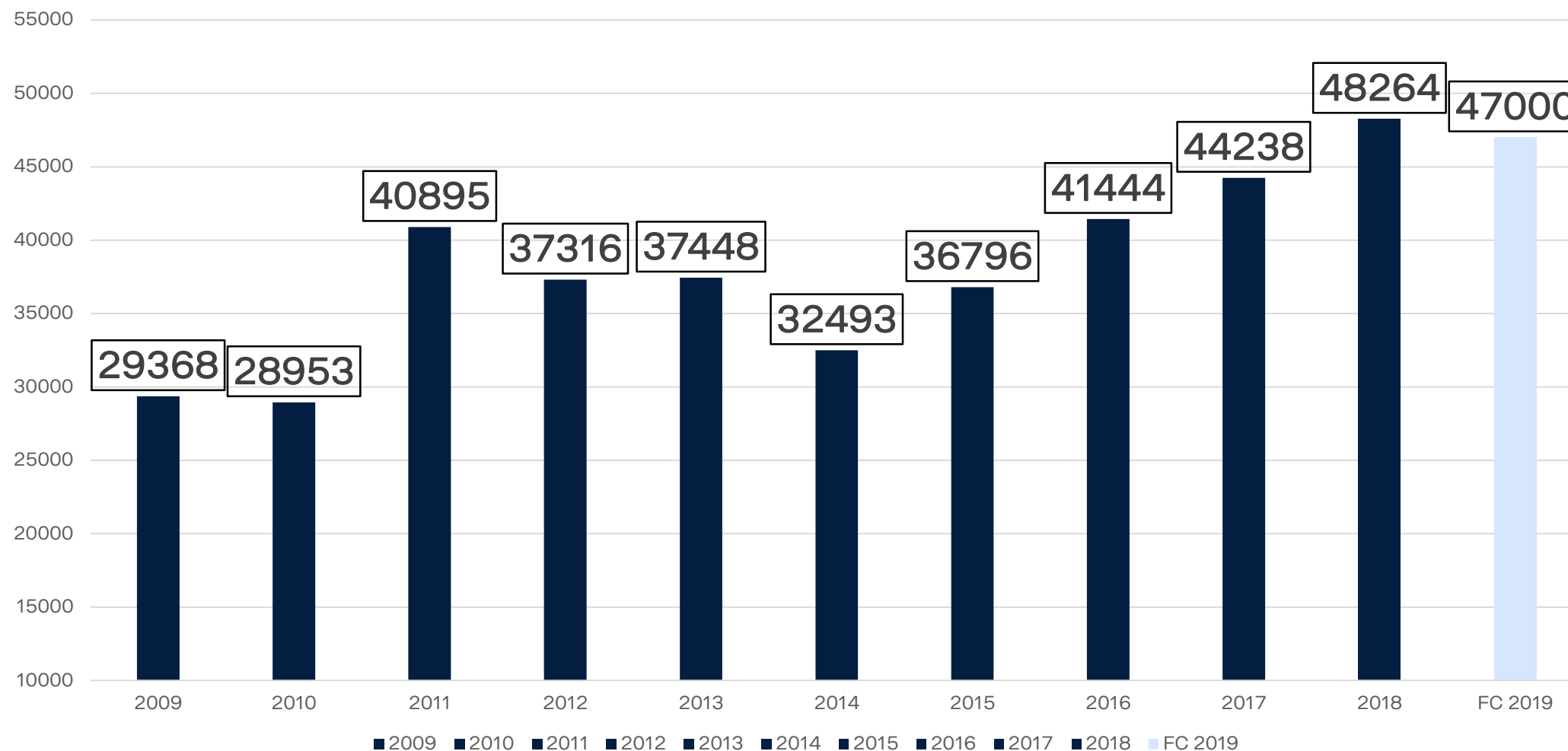
Immatriculations 12 mois roulants - à fin février 2019





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T

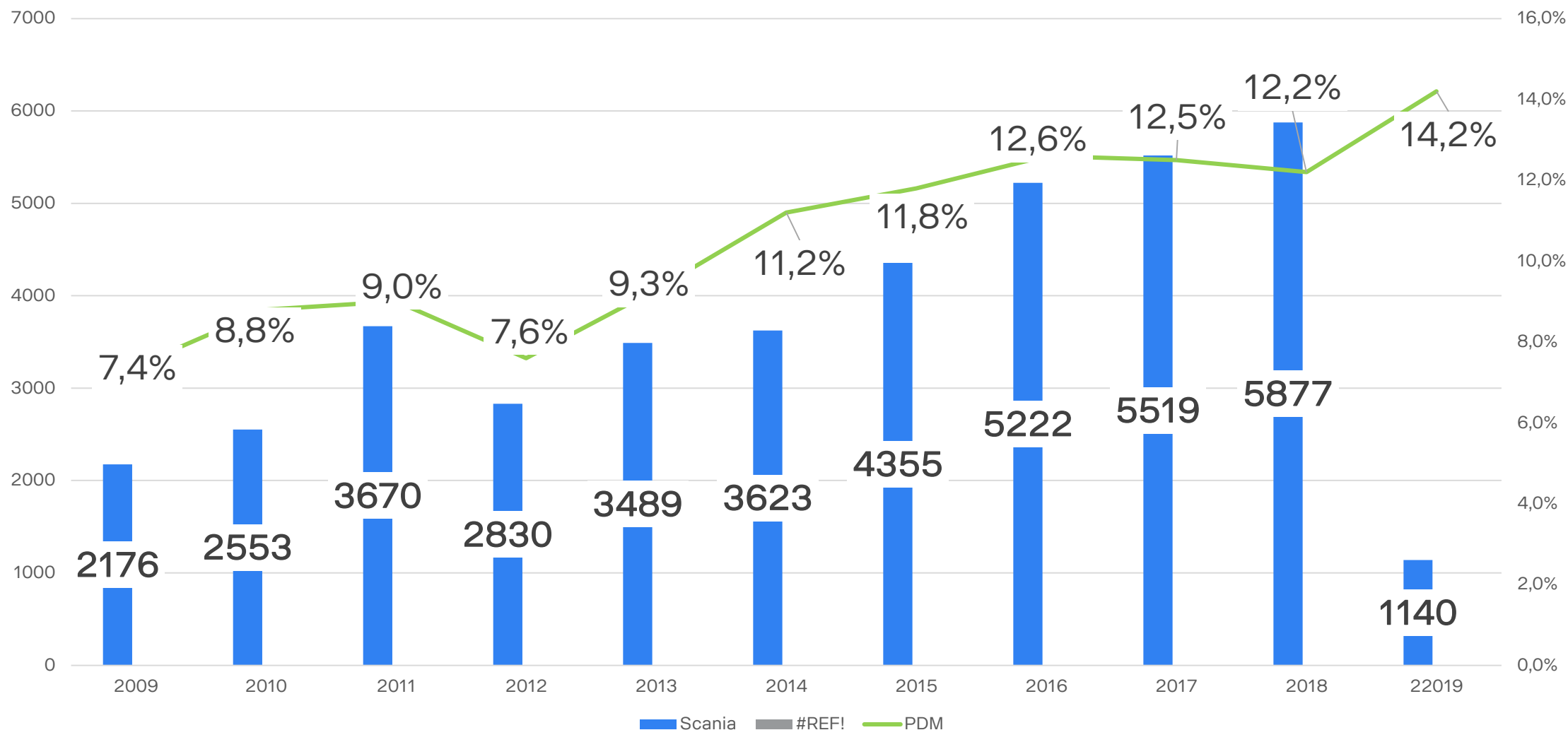
## Immatriculations MTM





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T

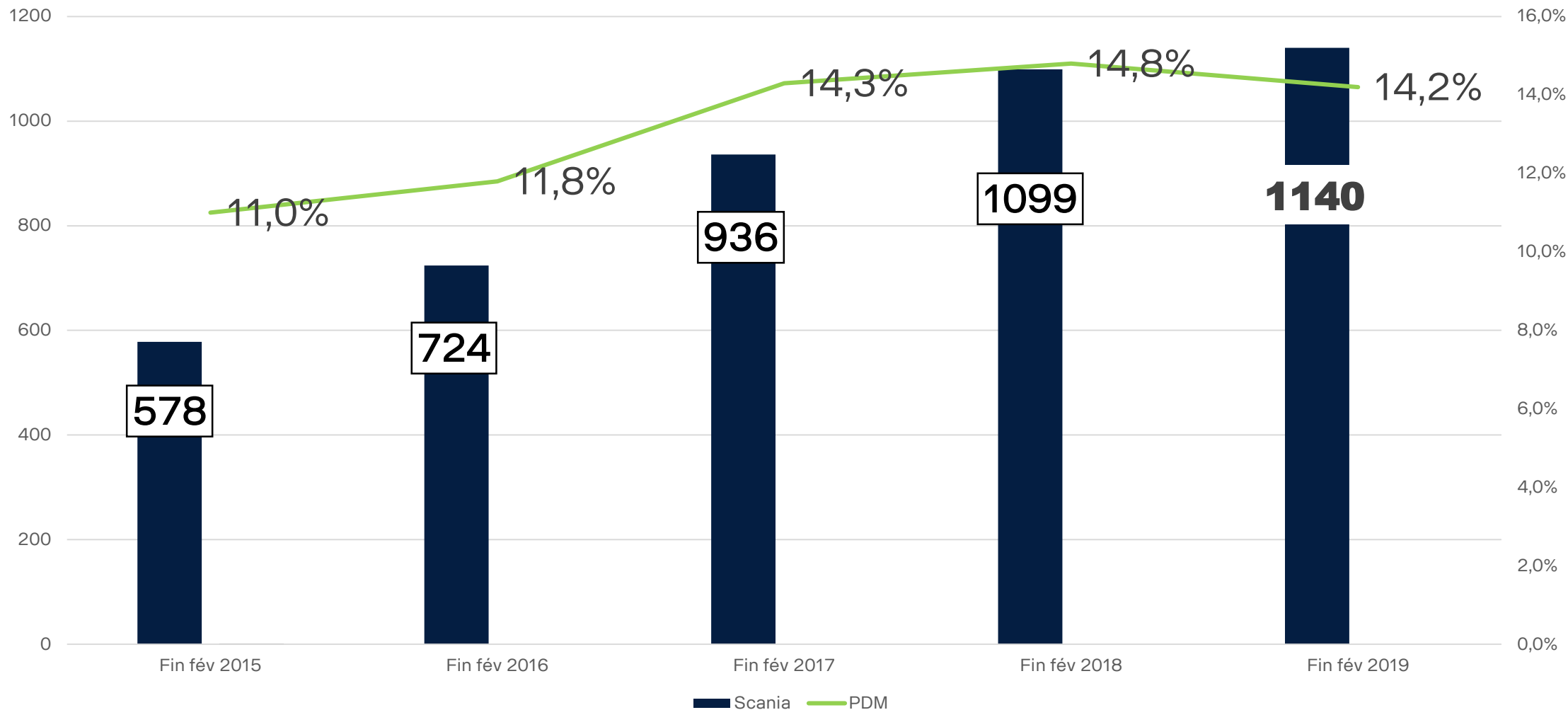
## Immatriculations Scania





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T

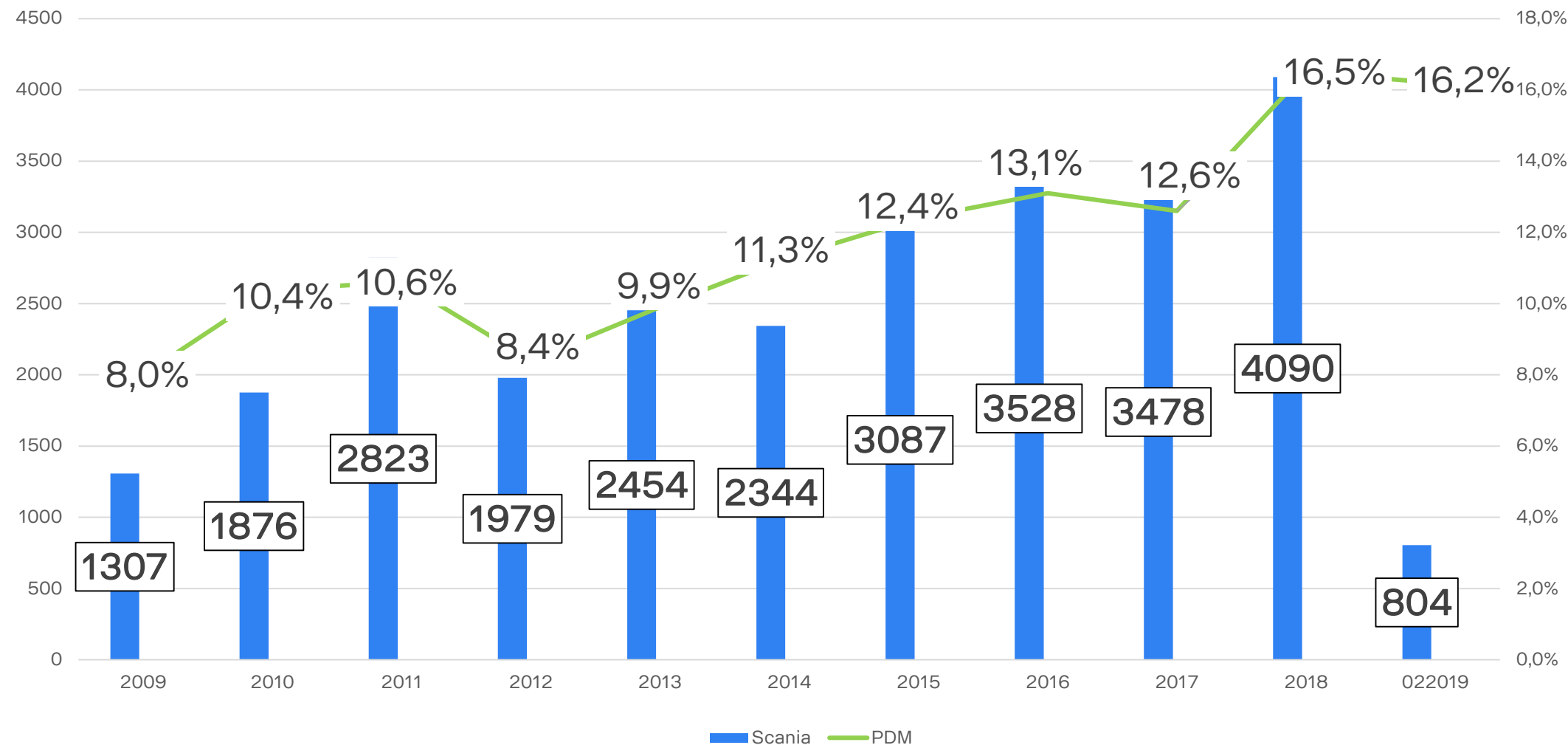
Immatriculations Scania et pdm – à fin février





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T - TRACTEURS

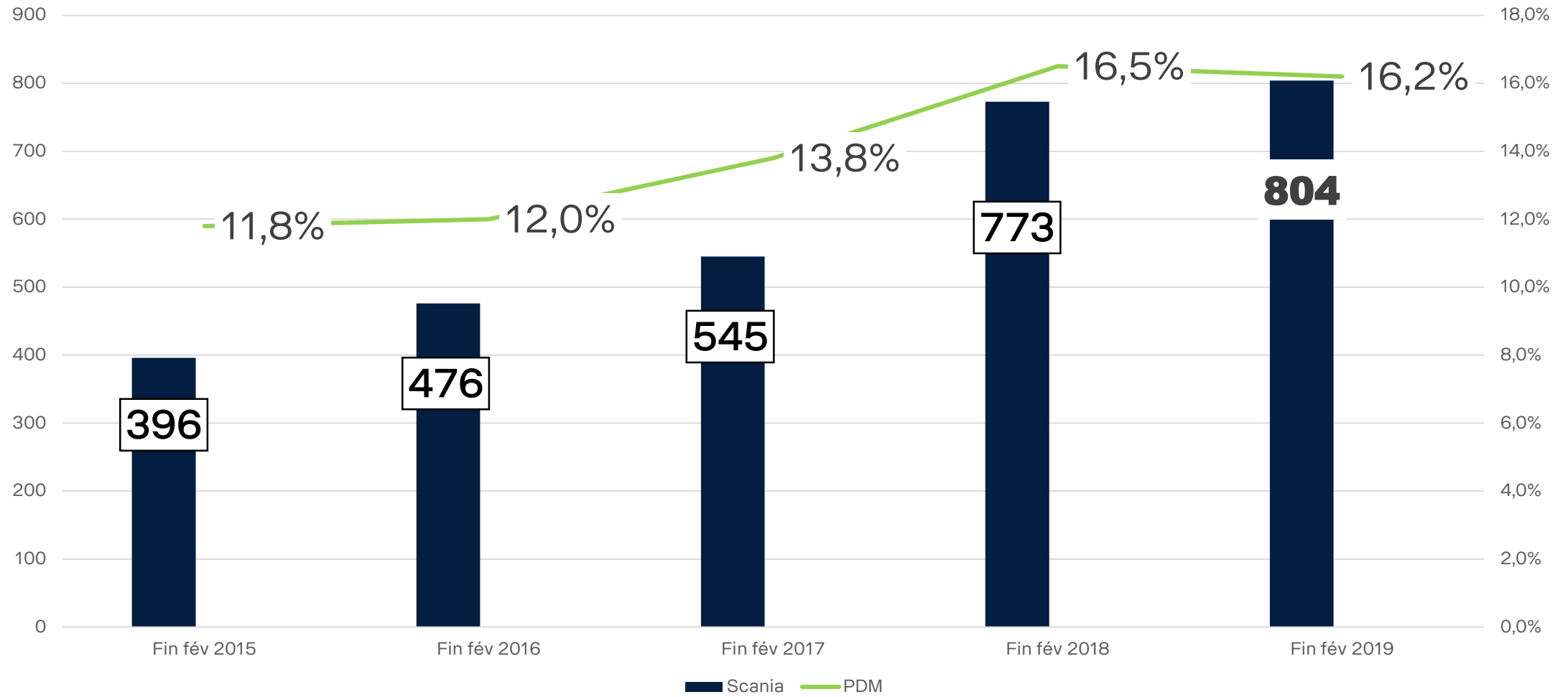
## Immatriculations et part de marché Scania





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T - TRACTEURS

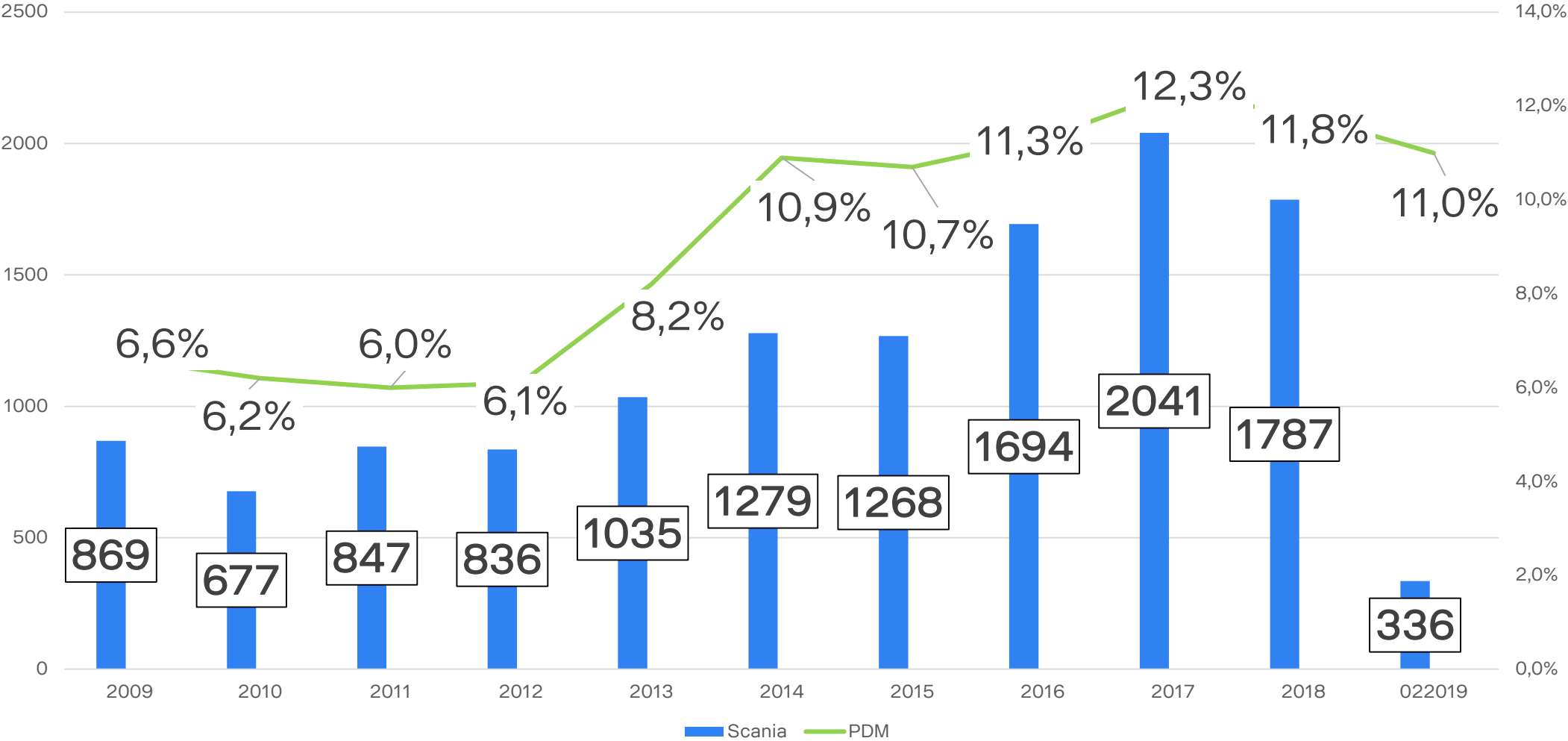
Immatriculations et part de marché Scania – à fin février





# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T - PORTEURS

## Immatriculations et part de marché Scania

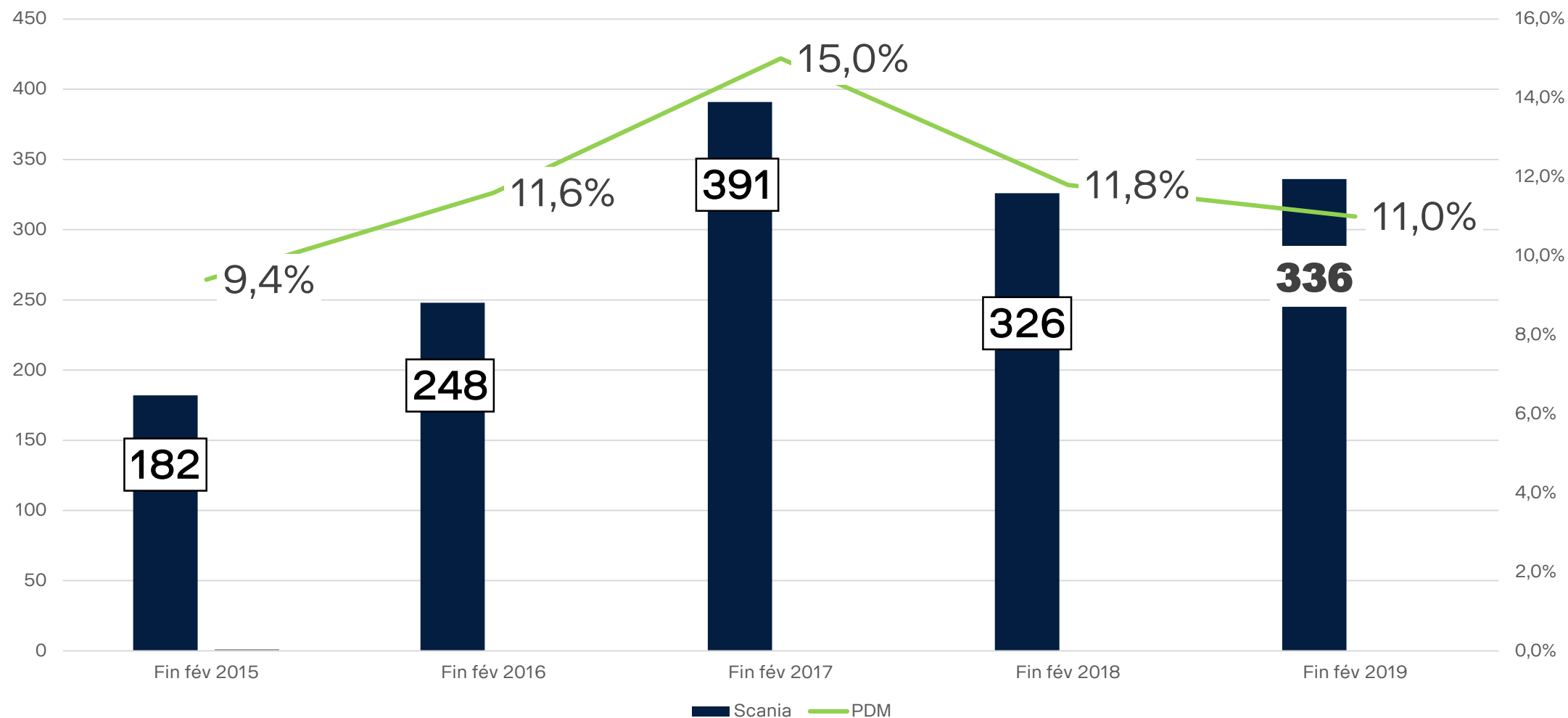






# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T - PORTEURS

## Immatriculations et part de marché Scania – à fin février





# PRÉVISIONS 2019



- MTM : 47 000
- 12,7% de part de marché
- 6 000 commandes



TRACTEURS CHANTIER,  
BENNES, BRAS & MALAXEURS

# BÂTIR LE FUTUR

**XT**



VOTRE  
VEHICULE  
VOUS  
ATTEND



**SCANIA**

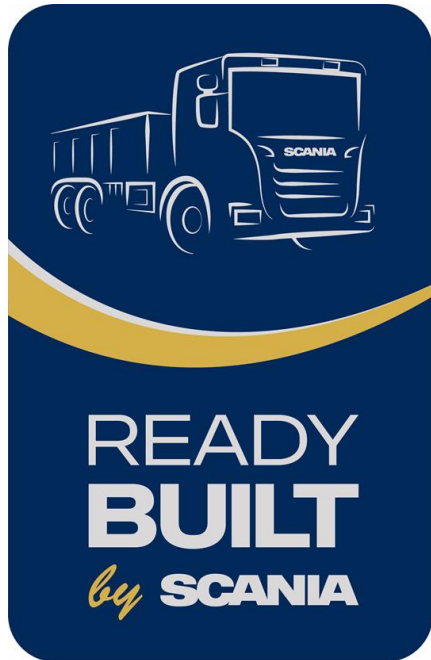






# READY BUILT

## 5 avantages concurrentiels



1. Grand choix de véhicules carrossés
2. Disponibilité immédiate (Choix et disponibilité via App Readybuilt)
3. Possibilité de modifier les véhicules en cours de carrossage
4. Livraison directe au client final
5. Facturation et immatriculation en mois de 15 jours





# READY BUILT

Plus de 250 véhicules disponibles immédiatement







# **XT TOUR 2019**

## **Opération bi-bennes et tracteur approche chantier**

- De mars à fin juin 2019 :
  - 8 porteurs P 410 CB8X4 Opticruise/Retarder bi-bennes
  - 4 tracteurs R 450CA4X2 approche chantier
- 250 journées de démo
- Conditions réelles d'exploitation
- Avec démonstrateur







# **V8 50 ANS**

# **1969 - 2019**

**SCANIA**



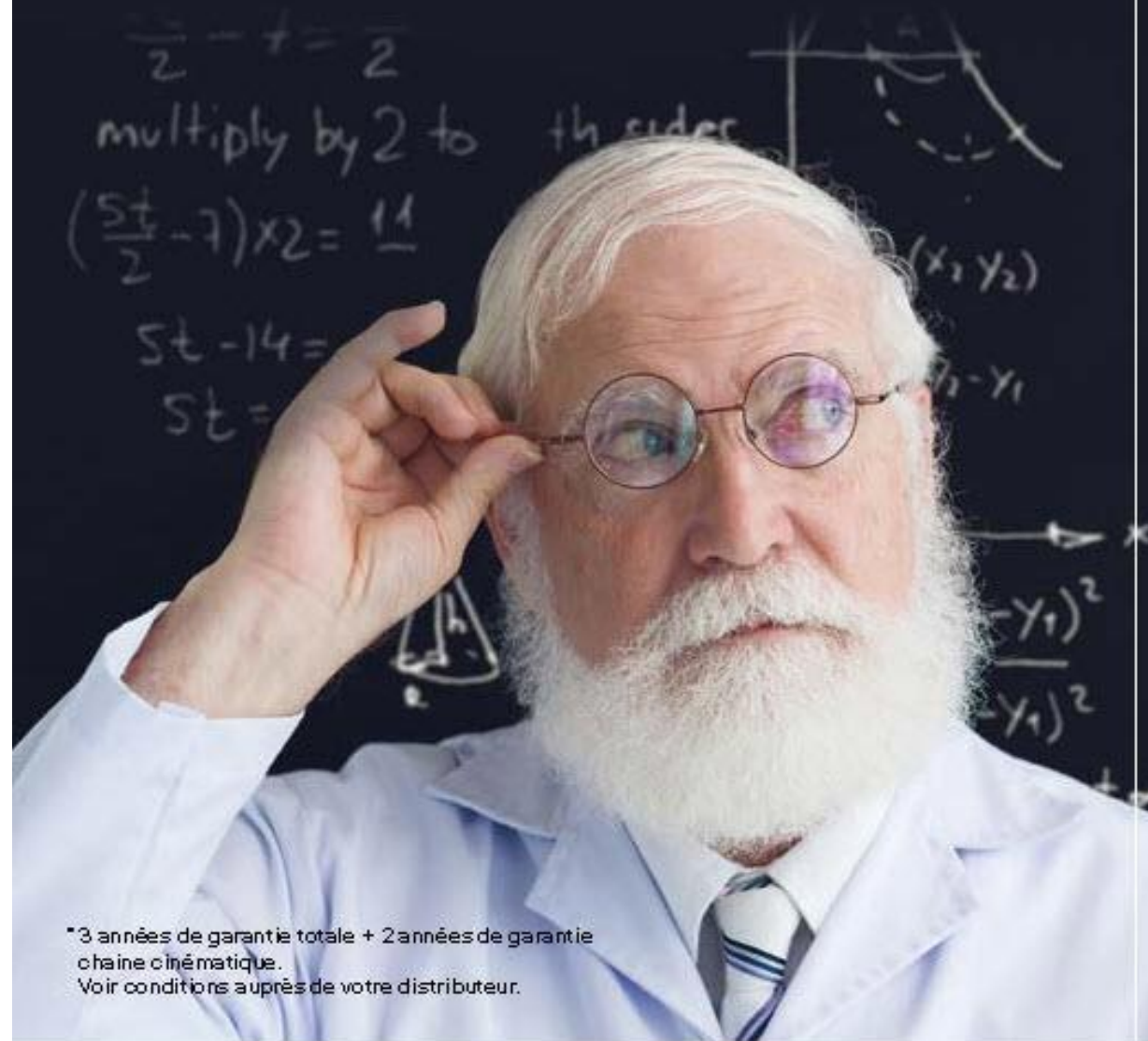
# V8 50EME ANNIVERSAIRE 2019





ROULEZ EN TOUTE SÉRÉNITÉ

# VOUS AVEZ TROUVÉ LA FORMULE GAGNANTE



# 5=5

Grâce au contrat de services 5=5,  
si vous confiez au réseau Scania  
l'entretien de votre véhicule pendant 5 ans,  
Scania prend en charge 5 ans de garanties\*.

\*3 années de garantie totale + 2 années de garantie  
chaîne cinématique.  
Voir conditions auprès de votre distributeur.

**SCANIA**





# ÉNERGIES ALTERNATIVES

**SCANIA**



# L'OFFRE LA PLUS LARGE DU MARCHÉ

Gaz naturel  
15 %



Biogaz  
90 %



xTL  
90 %



Biodiesel  
65 %



Éthanol  
90 %



Hybride + xTL  
90 % plus



\* The numbers presented are the current maximum CO<sub>2</sub> (up to X%) reduction potential per fuel per Ml

Les chiffres présentés correspondent au potentiel de réduction maximal actuel de CO<sub>2</sub> (jusqu'à X%) par kilomètre parcouru.





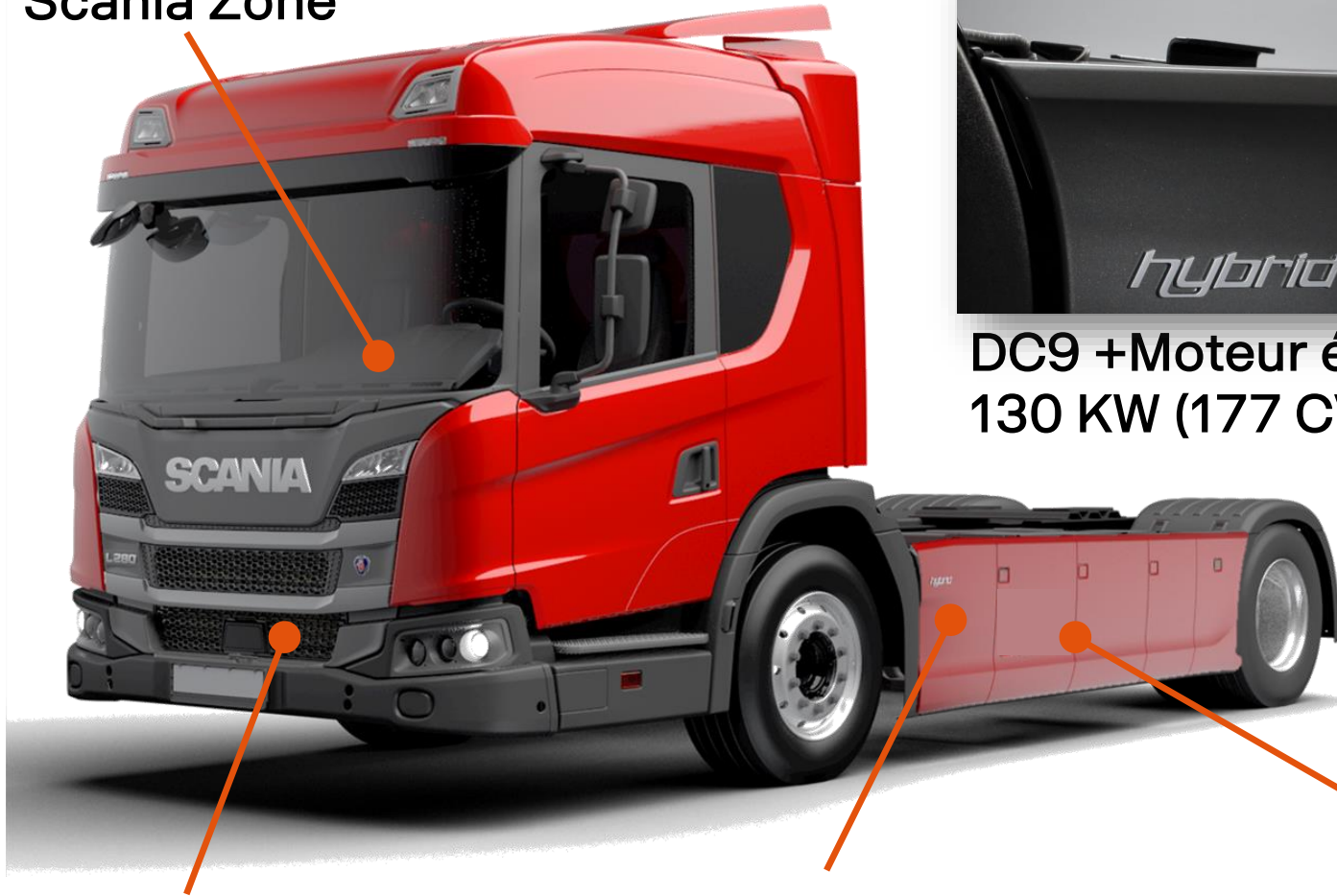
# SCANIA HYBRIDE

**SCANIA**



# NOUVEAU PLUG-IN HYBRIDE

Scania Zone



Compresseur  
d'air électrique

Chargeur pour plug-in  
~20 min avec 22 kW

Batterie  
7,4 kWh



DC9 + Moteur électrique  
130 KW (177 CV) 1050 NM





# NOUVEAU PLUG-IN HYBRIDE

Emissions  
ZERO

10 km  
mode  
électrique

18 - 40%  
gain de  
consommation

Bruit <68  
dBA

EG-PTO  
électrique

Power  
boost





# SCANIA ETHANOL ED95

**SCANIA**



# ÉTHANOL ED95



- Moteur 410ch
  - 13l
  - 2150 Nm
- Compatible ADR
  - AT
  - FL
- Toutes configurations
- Démonstration campagne « betteraves » 2018/2019







# SCANIA B100

**SCANIA**



# B100

- 5 puissances disponibles
  - 320, 360
  - 410, 450
  - 580
- Compatible ADR
  - AT
  - FL
- Toutes configurations
- Conversions possibles
  - Euro 5 Diesel ➔ Euro 5 Biodiesel
  - Euro 6 Diesel ➔ Euro 6 Biodiesel
- Oléo100: 100% diester de colza français







# **MARCHÉ GAZ**

**FRANCE 2014 – 2019 YTD FEB**

**SCANIA**



# ÉVOLUTION IMMATRICULATION VÉHICULES

## GAZ >16T

France 2014- 2019 YTD

3 000

2 500

2 000

1 500

1 000

500

0

2014 2015 2016 Jan Feb Mar Avr Mai Jui Jui Aot Sep Oct Nov Dec Jan Feb Mar Avr Mai Jui Jui Aot Sep Oct Nov Dec Jan Feb

2017 2018 2019

Iveco Autres Renault Scania





# VOLUME PRODUCTION MARCHÉ FRANÇAIS

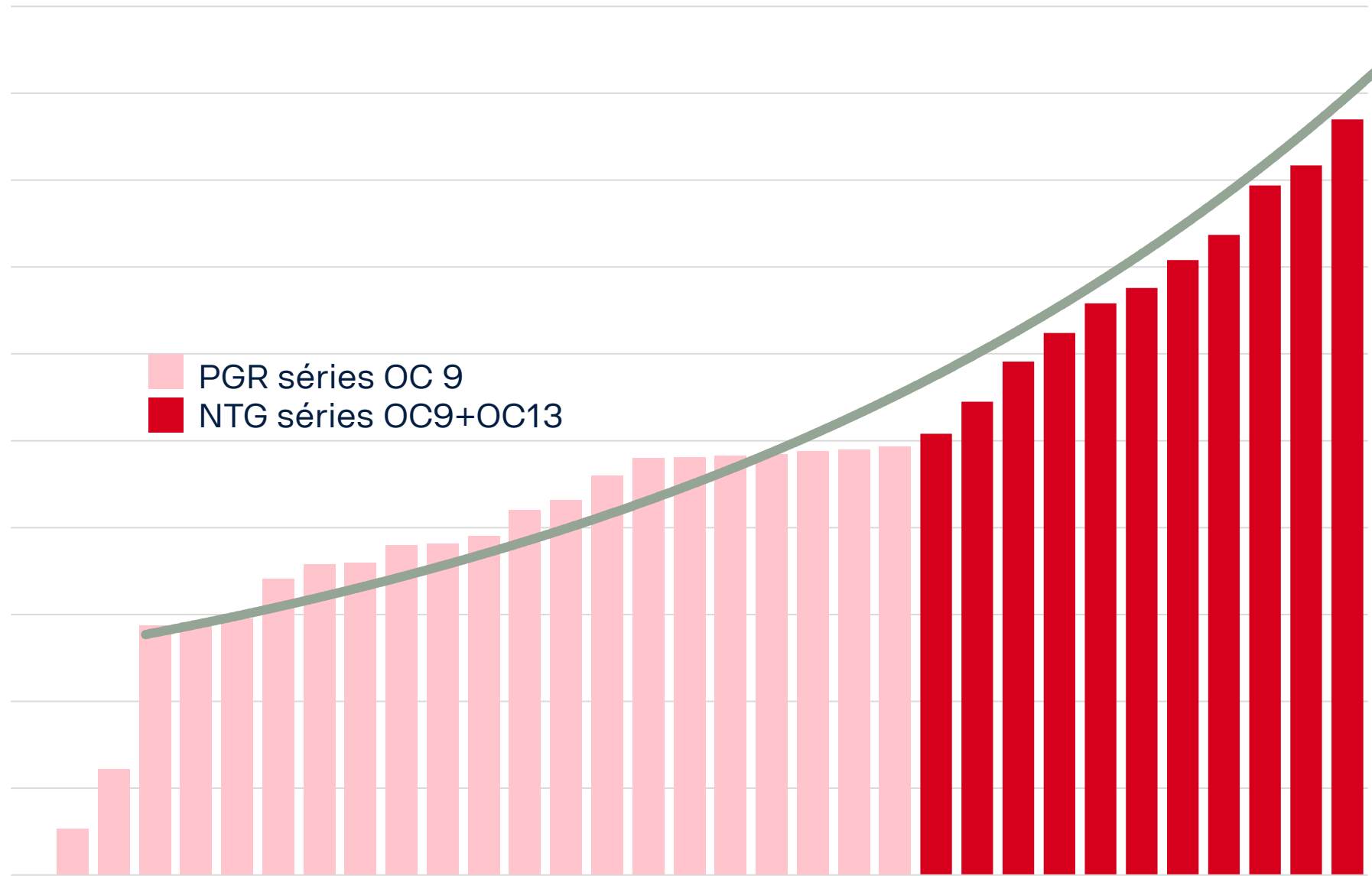
1 000

900  
800  
700  
600  
500  
400  
300  
200  
100  
0

PGR séries OC 9  
NTG séries OC9+OC13

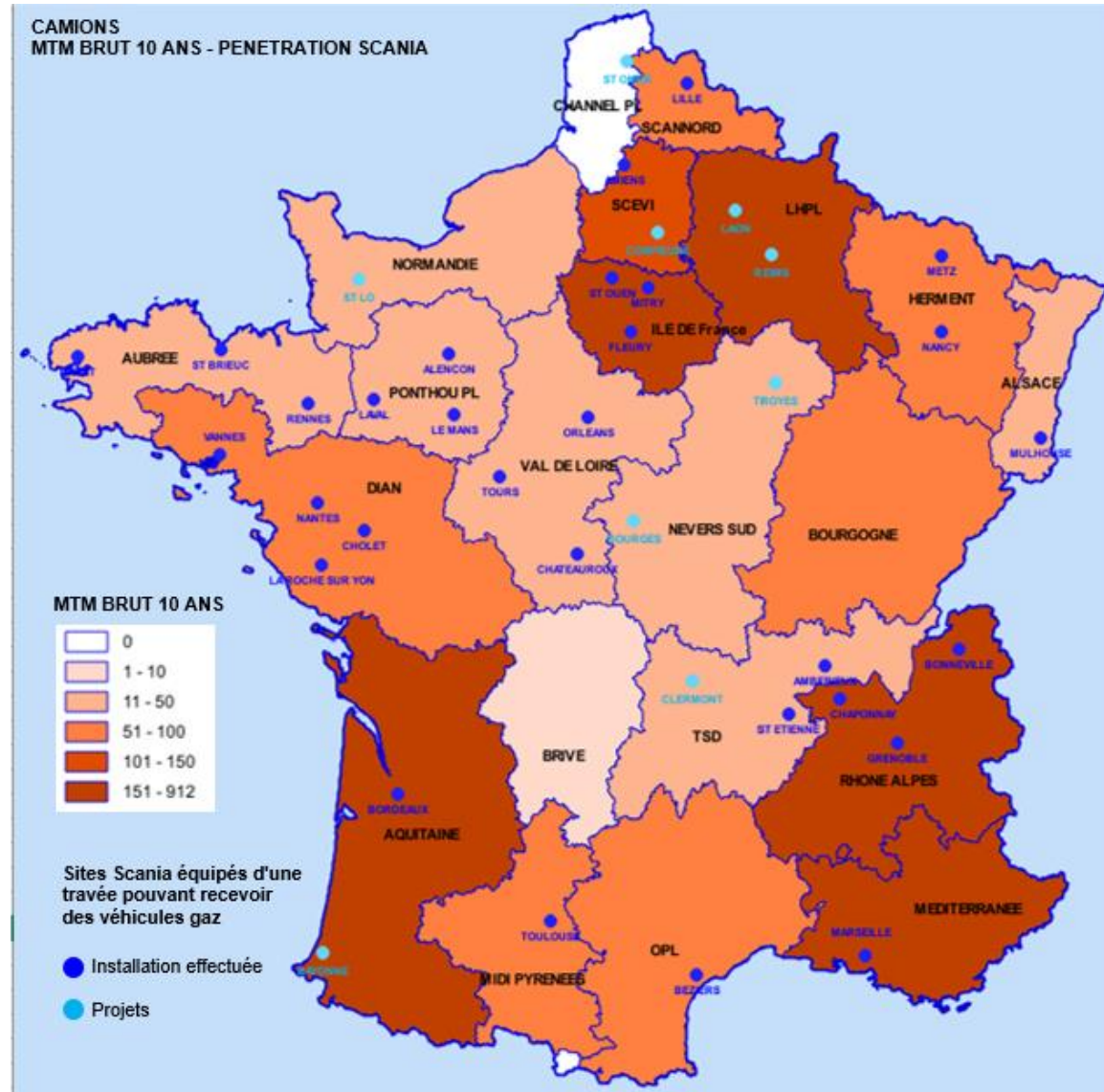
2014 2015 2016 Jan Feb Mar Avr Mai Jul Jul Aot Sep Oct Nov Dec Jan Feb Mar Avr Mai Jul Jul Aot Sep Oct Nov Dec Jan Feb Mar Avr Mai Jul Aot Sep Oct Nov Dec Jan Feb Mar Avr Mai

2017 2018 2019





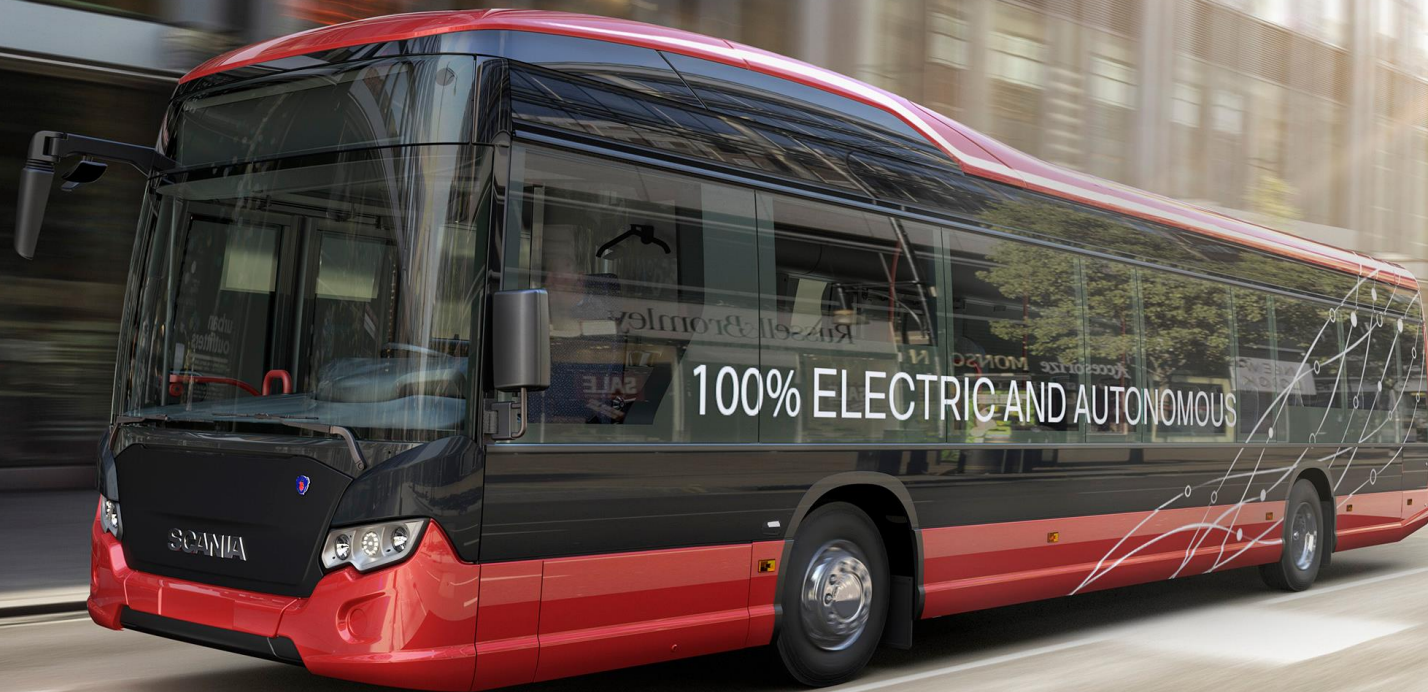
# IMMATRICULATION VÉHICULES GAZ >16T 10 ANS





# **ACTIVITÉ CARS & BUS**

## **DAMIEN THOMINE, DIRECTEUR CARS & BUS**





# 2018 EN CHIFFRES



137 véhicules immatriculés

+ 23 %

60 % Energies alternatives

40 % Bus

+ 250 Bus Gaz à livrer  
- RATP-LILLE-ANGERS...





# 2019 : OBJECTIFS



## Développement de l'offre urbaine et autocar énergies alternatives

- CATP et UGAP référencement de notre gamme Autobus
- Présence en Région avec l'Interlink GNV et éthanol seul autocar Classe 3







# L'OFFRE LA PLUS LARGE DU MARCHÉ

Gaz naturel  
15 %



Biogaz  
90 %



xTL  
90 %



Biodiesel  
65 %



Éthanol  
90 %



Hybride + xTL  
90 % plus



Les chiffres présentés correspondent au potentiel de réduction maximal actuel de CO<sub>2</sub> (jusqu'à X%) par kilomètre parcouru.



# CARS & BUS AU GAZ ET BIOÉTHANOL



- **2018/2019:**

- Livraison premier Classe 3 GNV IDFM

- Livraison en Région Interlink :

La Rochelle, La Vallée de l'Arve, la Roche sur Yon, Provence Alpes cote d'azur, Ilevia Bretagne, Pays de Loire.....





# DÉMONSTRATION DU TOURING



- Véhicules disponibles
- Plus grand confort
- Montée en gamme de la finition
- Offres de services





# SCANIA SUBURBAN CLASSE 2





# SCANIA RENT

## BAYRAM KILIC, RESPONSABLE DES ACTIVITÉS VÉHICULES D'OCCASION & SCANIA RENT FRANCE



**SCANIA RENT**  
LOUEZSCANIA.FR





- Parc France : ~ 2 000 véhicules en location
- Parc en progression : + 15 % en 2018 / + 33 % depuis 2017
- Volume d'affaires : + 19 % en 2018 / + 37 % depuis 2017
- Parc en énergies alternatives : + 5 % du parc en 2018
- 35 % du parc en location courte durée





- Augmenter notre flotte de 20%
- Se développer sur les métiers du déchet et des travaux publics (bras et bennes)
- Lancer la location courte durée sur les porteurs frigo
- Doubler notre flotte énergies alternatives
- Continuer notre développement sur les transporteurs privés





# **VÉHICULES D'OCCASION**

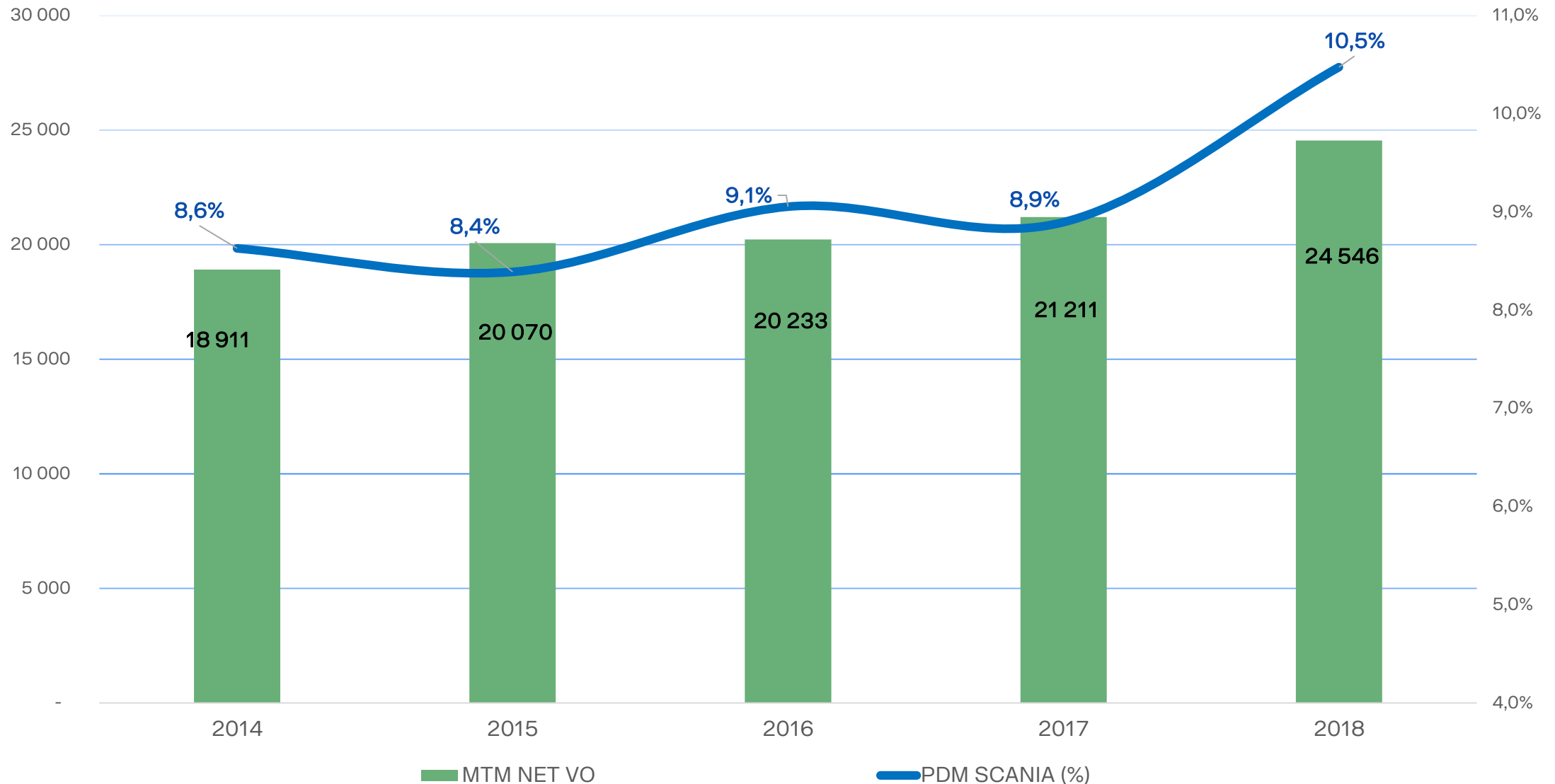
## **BAYRAM KILIC, RESPONSABLE DES ACTIVITÉS VÉHICULES D'OCCASION & SCANIA RENT FRANCE**





# ÉVOLUTION DU MARCHÉ NET VO CAMIONS > 15T

## Immatriculations nettes VO - à fin décembre 2018



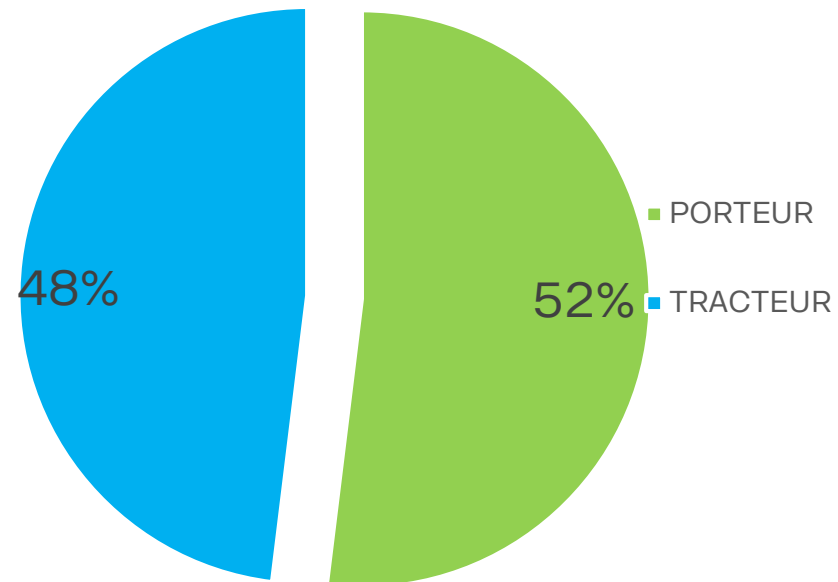


# RÉPARTITION DU MARCHÉ VO

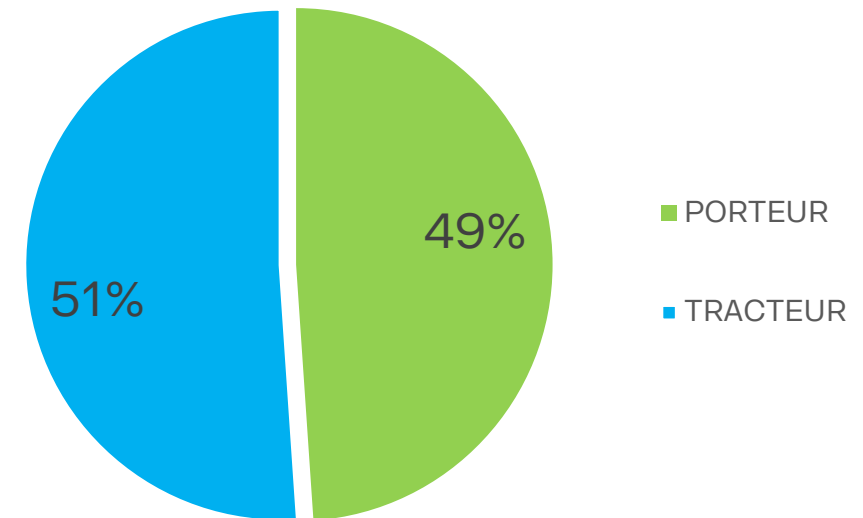
Immatriculations nettes MTM VO – Camions >19T



Tracteur / Porteur à 5 ans  
Marché Net



Tracteur / Porteur 2018  
Marché Net

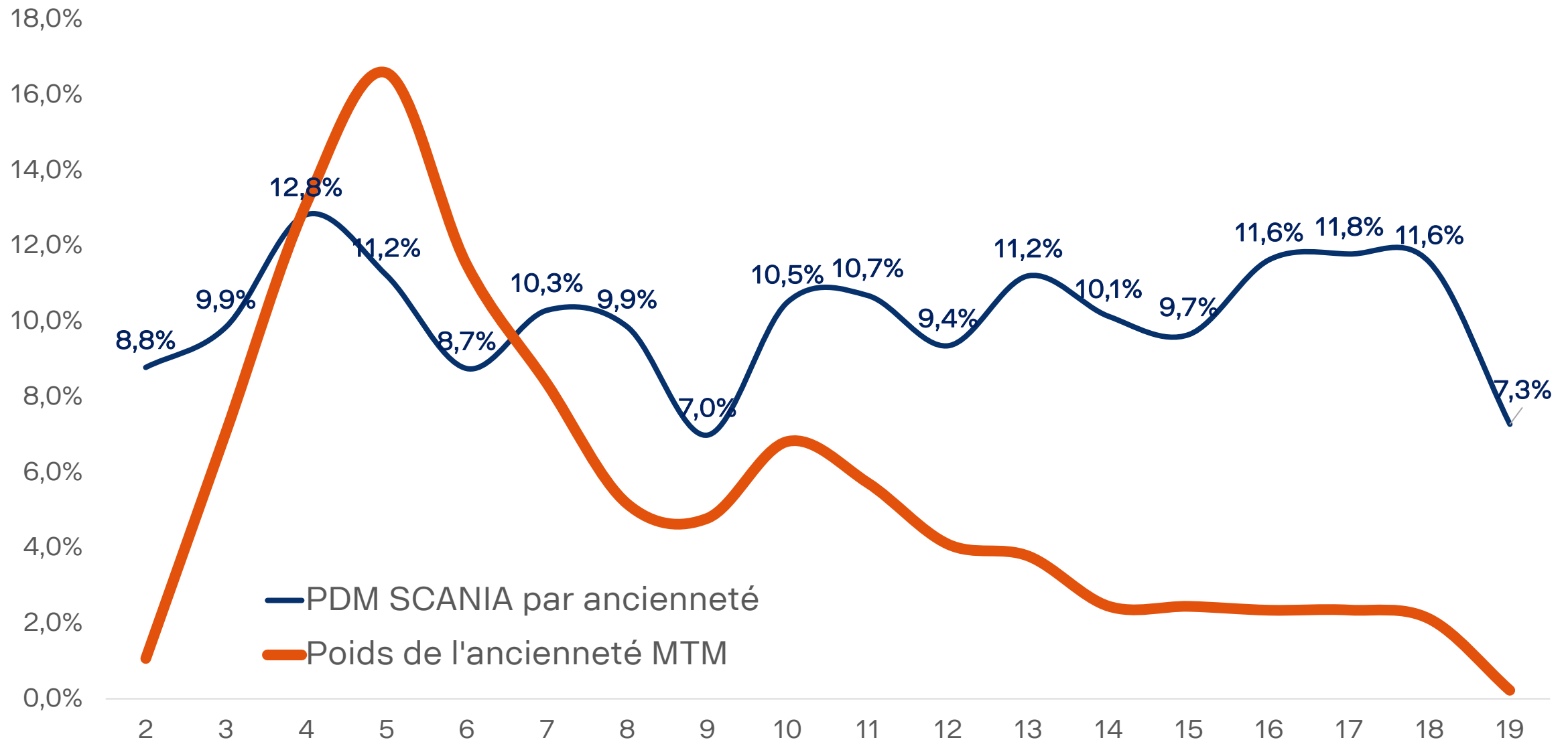




# FRANCE – POIDS LOURDS > 15 T



## Immatriculations 2018 Scania et poids du marché par âge des VO







# NOS AMBITIONS SUR LE MARCHÉ VO

- Être un acteur incontournable de la revente des VO Scania en France
- Recommercialiser les VO Scania en France
- Aller à la rencontre de ces prospects exclusivement acheteurs de véhicules d'occasion (62 % des acheteurs)
- Rapprocher nos nouveaux centres VO « Scania Used Corner » de nos clients et prospects français



# NOS 11 CENTRES « SCANIA USED CORNER »



**SCANIA  
USED  
CORNER**





# IDENTIFICATION – SCANIA USED CORNER







# IDENTIFICATION – SCANIA USED CORNER

## DISPONIBILITÉ

11 concessions en France,  
pour un parc sans cesse renouvelé.

- › Tracteurs et porteurs
- › Cars et bus

## QUALITÉ

Des techniciens et labels exigeants,  
pour ne rien laisser au hasard.

- › Certification DEKRA
- › Label Scania Approved

## ACCOMPAGNEMENT

Une gamme de services éprouvés,  
pour vous faciliter votre quotidien.

- › Préparation selon les besoins
- › Garantie
- › Entretien et maintenance
- › Financement et assurance



**SCANIA APPROVED  
USED TRUCK**





**MERCI DE VOTRE  
ATTENTION**